

Din vorba-n vorba cu Amelia Teis, partener dupa ultima runda de promovari de la D&B David și Baias. ”Nu poate exista succes și leadership individual, fara oamenii din jurul tau. Conceptul de “dream big” este realizabil în avocatura, însa presupune munca, implicare și o depășire constanta a propriilor limite”



Succesul profesional se împletește perfect cu vocația și perseverența, dar se sprijina foarte mult și pe oportunitățile care apar în cariera fiecăruia. Cei care știu să profite la maximum de aceste oportunități ating succesul dorit. **Amelia Teis** este, începând cu luna octombrie a acestui an, noul Partener al firmei D&B David și Baias. Poziția pe care o ocupa acum în casa de avocatura este rezultatul unei cariere de peste 15 ani, pe care și-a construit-o prin multa munca, etapa cu etapa.

Un avocat cu vocație, care a perseverat mereu în ceea ce a realizat, **Amelia Teis** considera ca succesul se cladește prin multa munca. „Dar cred ca, în mod realist, succesul este strâns legat de oportunitățile care ți se aștern în cale. Iar Malcolm Gladwell a concluzionat foarte bine definiția succesului în studiile de caz pe care le prezinta în cartea sa ”*Excepționalii*”: Excepționalii sunt cei carora li s-au oferit oportunități – și care au avut puterea și prezența de spirit sa profite de ele”, puncteaza Partenerul **D&B David și Baias**.

Leadershipul se construiește cu fiecare etapa a carierei și cu fiecare provocare întâlnita. Pe parcursul traseului sau profesional, Amelia a fost implicata în cazuri deopotriva provocatoare și complexe, care i-au format o anumita maturitate necesara profesiei, dar și o asumare a responsabilității propriilor decizii.

„Cred cu tarie ca nu poate exista succes și leadership individual, fara oamenii din jurul tau. Și aici ma refer deopotriva la cei cu care lucrezi și la cei care lucreaza cu tine. Iar **D&B David și Baias** reprezinta locul în care am simțit ca pot sa evoluez și sa ma dezvolt, cu oportunități profesionale reale, în care sa creștem împreuna o echipa de profesioniști dinamici și pragmatici, orientata spre soluții de business practice pentru clienții noștri”, puncteaza avocatul.

---

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

## Unul dintre cei mai experimentați avocați pledanți

**Amelia Teis** este unul dintre avocații pledanți experimentați din România, cariera sa întinzându-se pe o perioadă de peste 15 ani. Ea s-a alăturat firmei, în care activează acum, în anul 2014 și de atunci s-a implicat total în proiecte care vizează, în special, litigiile administrative, comerciale și de achiziții publice.

Pe parcursul carierei a reprezentat cu succes numeroase companii locale și multinationale în fața instanțelor de judecată din România, precum și a instanțelor arbitrale naționale și internaționale în acțiuni complexe din sectoarele: utilități, infrastructură sau construcții, medical, energie și resurse naturale, apărare și securitate.

Mai mult, de numele **Ameliei Teis** se leagă și numeroase proiecte importante de achiziții publice, ea fiind recunoscută ca unul dintre cei mai buni specialiști în acest domeniu. Avocatul s-a implicat atât în procedurile complexe de atribuire a contractelor de achiziții publice cu valori individuale estimate la peste 40 de milioane de euro, cât și în litigiile având ca obiect executarea contractelor de achiziții publice sau a celor finanțate din fondurile europene.

„Fiecare treaptă nouă în cariera aduce cu sine responsabilități noi, iar poziția de Partener implică o gândire diferită, concentrată dincolo de rolul de avocat, fiind responsabil pentru strategia viitoare, creșterea și succesul firmei. Pentru mine, ca și nou Partener la firmă, obiectivul principal este să contribuie activ la consolidarea ariilor de practică în care deja activăm și să ne extindem, să dezvoltăm echipa și să oferim clienților noștri servicii calitative și inovative”, apreciază avocatul **D&B David și Baias**.

Activitatea noului Partener **D&B David și Baias** implică, în primul rând, coordonarea practicii de litigii comerciale, administrative și de achiziții. „Coordonez echipa de specialiști implicați în aceste mandate, cu relevanță în diferite sectoare, precum utilități, infrastructură, construcții, medical, energie și resurse naturale, apărare și securitate, cooperând acolo unde este cazul cu echipele specializate pe industrii din **D&B David și Baias**, dar și cu cele din departamentele de Taxe sau Advisory ale PwC România. Ne-am format echipe valoroase și puternice care cunosc în detaliu aspectele juridice și funcționăm pe principiul implicării unui avocat senior în fiecare etapă a derulării unui litigiu și a partenerului în etapa finală a revizuirii. În funcție însă de particularitățile speței, suntem implicați și în celelalte etape”, detaliază avocatul.

Pentru **D&B David și Baias**, fiecare client este important, indiferent dimensiunea și valoarea proiectului. „Misiunea **D&B David și Baias** este de a ajuta clienții în procesul de dezvoltare și consolidare a afacerilor lor și, în general, la promovarea unui mediu de afaceri profesionist, dinamic și onest în România”, subliniază **Amelia Teis**.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

## Proiecte finalizate cu succes

Pe parcursul acestui an, echipa de litigii de drept comercial, administrativ și de achiziții publice a **D&B David și Baias** a câștigat definitiv un litigiu având ca obiect despagubiri în valoare de 4,5 milioane euro. Acest proces a avut legătura cu un incident aviatic pe Aeroportul Internațional Aurel Vlaicu, București - Baneasa. Clientul firmei de avocatura este unul dintre cei mai importanți furnizori mondiali de servicii de zbor și asistența la sol.

De asemenea, avocații au asistat și reprezentat cu succes unul dintre furnizorii principali de arme, muniții și alte produse militare pentru instituțiile armate ale României. Compania, cu experiența de peste 12 ani în participarea la procedurile de achiziție de astfel de produse, a fost asistată într-un litigiu având ca obiect o cerere de revizuire a unei decizii pronunțate în materia achizițiilor publice, ceea ce a “întors” rezultatul procedurii în favoarea clientului D&B.

„În prezent suntem implicați în anularea unor decizii de recuperare a ajutorului de stat sub forma de finanțare nerambursabilă, precum și în zona litigiilor de real estate unde acordăm asistența și reprezentare în instanța unor jucători extrem de importanți de pe piața imobiliară internațională. Ramân într-o continuă creștere și proiectele de achiziții publice, unde acordăm în prezent asistența și reprezentare în litigii având ca obiect nelegala excludere dintr-o procedură de achiziție publică pe baza existenței unui document constatator negativ. Un alt proiect cel puțin provocator are ca obiect o acțiune în despagubiri cauzată de anularea unei proceduri de achiziție publică. Nu în ultimul rând, suntem implicați în trei sesizări ale Curții Constituționale Române cu excepții de neconstituționalitate cu privire la obligația operatorilor economici de a constitui cauțiunea pentru soluționarea contestațiilor formulate în cadrul procedurilor de achiziție publică, și cu privire la forma angajamentului terțului susținător”, mai spune avocatul.

### Încrederea echipei este foarte importantă

În formarea unui profesionist, valorile, experiența și încrederea echipei cu care lucrează sunt esențiale. Meseria, indiferent de tipul ei, se învață. „Am venit în **D&B David și Baias** în 2014 și am avut privilegiul să lucrez cu unii dintre cei mai renumiți avocați pe zona de business din România. Avem în permanență cazuri dificile, care necesită o abordare diferită, inovatoare și adaptabilă în funcție de evoluția problemei juridice, astfel ca în fiecare moment de gestionare a unui proiect, construim împreună strategiile optime care să reflecte interesele clientului”, explică **Amelia Teis**.

Atunci când vorbim despre cariera, vorbim despre o evoluție constantă a unui profesionist. Aceasta evoluție aduce niveluri diferite de experiență, responsabilitate și de interacțiune cu echipa, cu clienții.

Avocatul **D&B David și Baias** nu crede că o cariera de succes este posibilă atunci când sunt „arse” etapele firești ale unui parcurs profesional. „Pe termen lung, a “arde” etapele normale de creștere ar echivala cu pierderea pieselor ale unui puzzle, pentru că fiecare experiență ne formează, inevitabil, ca oameni și profesioniști. E normal ca obiectivele avocatului la început de drum să fie ambițioase, dar trebuie să fie și realiste în același timp. Conceptul de “*dream big*” este realizabil în avocatura, însă presupune munca, implicare și o depășire constantă a propriilor limite”, menționează **Amelia Teis**.

Politica de personal a **D&B David și Baias** se bazează foarte mult pe o procedură de creștere a propriilor profesioniști. Din acest motiv, se încearcă identificarea talentelor încă de pe bancile facultății prin internship-uri, training-uri.

Totuși, firma nu exclude nici recrutarea de specialiști dacă aceștia se identifică cu valori promovate de **D&B David și Baias**. „Pe lângă profesionalism, calitățile umane sunt la fel de importante. Apoi, responsabilitatea, curiozitatea profesională și dorința de a învăța, spiritul inovativ și orientat spre soluții sunt foarte importante”, nuanțează

---

## Amelia Teis.

Munca unui avocat se desfășoară pe o piață concurențială, iar pentru a putea urca și a se menține în top un profesionist trebuie își pastreze echilibrul, să nu se abată de la valorile sale umane, dar, în același timp, să fie adaptabil unor situații noi și să fie extrem de implicat și determinat în ceea ce face.

---

„Echilibrul între viața personală și munca este foarte important, iar pe termen lung trebuie construit ca un întreg. Este utopic să susținem că balanța este mereu echilibrată între profesie și familie. Există momente în viața în care balanța înclină în favoarea carierei și momente în care alocăm mai mult timp familiei. Important este să le prioritizăm și să le calibrăm în funcție de fiecare etapă a vieții noastre, astfel încât timpul alocat să se măsoare în calitate și în echilibrul nostru interior.”

### Amelia Teis, Partener D&B David și Baias

---

## Avocatura în era inovației

Noua poziție pe care o ocupă în **D&B David și Baias** o responsabilizează, dar în același timp îi permite să se implice și mai mult în dezvoltarea echipei. Contextul actual, în care tehnologia devine tot mai prezentă în toate domeniile de activitate, obligă și firmele de avocatură să vină în fața clienților cu servicii inovative, dar și eficiente în același timp.

„S-a început deja implementarea unor soluții pentru digitalizarea zonei de litigii. Inteligența artificială transformă modul în care companiile colaborează cu furnizorii de servicii, eficientizează procesele, reduce timpurile și realizează economii de costuri, astfel încât AI poate fi utilizată cu succes ca resursă inclusiv pentru documentare juridică”, precizează **Amelia Teis**.

Expertul amintește că, prin natura sa, avocatura înseamnă talent, munca și ingeniozitate. Cea care face diferența pe această piață foarte competitivă este inovația, care se traduce prin a vedea soluții acolo unde ceilalți nu le văd.

„Eu cred că inovația are la bază, dincolo de aspectele pur tehnice, două componente “subiective”: experiența și intuiția. Iar **D&B David și Baias** a găsit de-a lungul timpului multe soluții inovatoare, deschizătoare de drumuri și pentru alte cazuri. De exemplu, am obținut anularea definitivă a unei proceduri proprii de achiziție de muniții organizată prin derogare de la legislația achizițiilor publice, cu o valoare maximă estimată de aproximativ 2,5 milioane euro, după aproape 2 ani de la implicarea în proiect. Soluția este una extrem de importantă din punctul de vedere al remediilor și cailor de atac disponibile operatorilor economici atunci când disputele apar în legătură cu proceduri de atribuire care nu sunt publice”, detaliază avocatul.

Pentru **Amelia Teis**, principalele avantaje ale faptului că activează în cadrul **D&B David și Baias** sunt apartenența la rețeaua societăților de avocați corespondenți PwC, valorile umane și profesionale, precum și posibilitățile de creștere continuă.

[LadyLawyer.ro | Afla mai multe despre activitatea, preocuparile și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)