

RE/MAX se extinde cu încă trei unitați pe plan local, în Cluj, Timișoara și Brașov

RE/MAX România, parte a liderului mondial în real-estate și franciza numărul 1 la nivel global pe acest segment, se extinde cu încă trei francize. Unitațile nou deschise își au sediul în trei dintre cele mai efervescente orașe pentru rețeaua locală RE/MAX: Cluj (RE/MAX Connect), Timișoara (RE/MAX Premium) și Brașov (RE/MAX Orizont).

RE/MAX Connect este al șaselea birou al rețelei în Cluj, a doua cea mai mare piață pentru RE/MAX România ca număr de unitați. Brokeri/Owneri RE/MAX Connect sunt doi foști Sales Associates RE/MAX Grup de Lux – Nelida Georj și Sorin Todoruț – care, după o îndelungată experiență în domeniu, au decis să-și continue planurile profesionale în cadrul propriului birou.

„Noi suntem parte a echipei care a stat la construcția acestui brand pe piața locală, deci cunoaștem îndeaproape sistemul RE/MAX și beneficiile sale, cum ar fi programele de training oferite atât agenților și noilor francizați. Știm că RE/MAX este un brand puternic, aflat în plină expansiune pe piața din România, drept pentru care am luat decizia de a continua în rețea ca Brokeri/Owneri”, a declarat Nelida Georj, B/O RE/MAX Connect.

Printre obiectivele biroului din acest an se numără formarea unei echipe stabile și crearea unui nou tip de colaborare cu dezvoltatorii imobiliari. Conform celor doi antreprenori, experiența acumulată în parcursul lor profesional - Nelida Georj - 11 ani în departamentul rezidențial, iar Sorin Todoruț - 6 ani pe segmentul terenuri - îi vor ajuta să ofere tot suportul necesar agenților care vor face parte din biroul RE/MAX Connect.

RE/MAX Premium, a treia unitate din Timișoara aflată în portofoliul RE/MAX, a fost deschisă de frații Ion și Andrei Șerbulescu, care sunt la baza inginerii agronomi. Deși au puțina experiență în industria real-estate, aceștia mizează pe dezvoltarea business-ului în imobiliare cu ajutorul sistemului RE/MAX, iar biroul are deja o echipă de 10 agenți.

„Motivul care a stat la baza deschiderii biroului a fost lipsa de organizare pe care am observat-o la celelalte agenții concurente cu RE/MAX, precum și încrederea că putem schimba imaginea agentului imobiliar pe plan local, cu ajutorul instrumentelor ce ne sunt puse la dispoziție de rețea”, au declarat cei doi B/O RE/MAX Premium.

Principalele obiective ale Broker/Ownerilor RE/MAX Premium în următoarea perioadă constă în formarea mai multor echipe de agenți profesioniști și crearea unui sistem de lucru cât mai eficient.

RE/MAX Orizont, al treilea birou al rețelei din Brașov, a fost deschis de antreprenoarea Daniela Ștefan, specializată în industria hoteliera și turism.

„Când am decis să investesc în imobiliare RE/MAX a fost unica alegere, fiind lider în piața de real estate și un brand internațional de renume. Totodată, am fost convinsă și de sistemul rețelei, care mi-a oferit tot ce am avut nevoie pentru a pătrunde într-o industrie pe care nu o cunoșteam”, a declarat Daniela Ștefan, Broker/Owner RE/MAX Orizont.