

LadyLawyer | Doamnele domina efectivele biroului local Dentons și s-au remarcat în toate ariile de practica. Profesionistele din prima linie și proiectele în care s-au implicat



Cea mai mare firma de avocatura la nivel global include un numar mare de doamne care activeaza în linia întâi a profesiei. Statistic, 22% din partenerii grupului Dentons, la nivel european, sunt femei. De asemenea, 42% din avocați și 57% din totalul angajaților sunt doamne. În cadrul biroului Dentons din București, 35% din parteneri și 72% din totalul angajaților sunt femei. De altfel, în 2019, biroul din Capitala României (alături de Luxemburg, Praga, Paris, Alma-Ata) a primit premiul pentru cea mai buna casa de avocatura care sprijina în mod continuu dezvoltarea profesionala a femeilor avocat. Premiul a fost acordat în cadrul galei *Europe Women in Business Law Awards*, organizata de Euromoney Legal Media Group, arata un articol dedicat doamnelor avocat, publicat de LadyLawyer.ro.

Atât la nivel global, cât și la nivel european, **Dentons** mizeaza foarte mult pe contribuția doamnelor în dezvoltarea activității grupului. Din acest motiv a fost creata inițiativa **Women LEAD** (*Leadership, Entrepreneurism, Advancement, and Development*) prin care este sprijinita și încurajata, în mod constant, dezvoltarea și evoluția profesionala a femeilor care profesaza în avocatura. Este, de asemenea, o platforma care pune la dispoziția doamnelor resurse prin care femeile avocat sunt încurajate sa stabileasca contacte cu colege din alte birouri și sa dezvolte strategii de evoluție profesionala.

În linia întâi a avocaturii de business

Doamnele avocat din cadrul biroului **Dentons București** se implica în multe proiecte importante, care devin modele de practica pentru spețe viitoare. Ele își fac simțita prezența în mandate care vizeaza toate ariile de practica din cadrul avocaturii de business.

Se fac remarcate în mod constant în dosare care implica Fuziuni și Achiziții, Drept bancar și financiar, Dreptul concurenței, Dreptul muncii, dar și în numeroase mandate de compliance și protecția datelor cu caracter personal, în lumina Regulamentului European privind Protecția Datelor.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Anul trecut, de exemplu, partenerii **Dentons București** au coordonat proiecte mari de M&A, asistând atât cumparatori cât și vânzatori, societăți multinaționale sau locale în tranzacții cu componenta transfrontaliera, de cele mai multe ori.

Totodata, sunt implicate în finanțari semnificative, atât de partea bancilor cât și a împrumutaților, și asista clienți pe diverse aspecte privind emisiuni de obligațiuni..

Dintre mandatele finalizate cu succes, amintim asistența într-un proiect transnațional care a implicat birourile din București, Berlin și Munchen privind achiziția unei companii din sectorul healthcare de către subsidiara sa din Germania, de la acționarul majoritar (o companie de investiții) și acționarii minoritari. La nivel local, proiectul a fost coordonat de **[Cristina Daianu](#)**.

Un alt dosar a vizat asistența acordată vânzătorului, o companie locală specializată în investigații medicale, în tranzacția prin care acționarii au vândut 100% din participații către o altă companie multinațională din domeniu. Proiectul a fost coordonat de **[Cristina Daianu](#)** și **[Magda Raducanu](#)**.

O echipă coordonată de **[Simona Marin](#)** și în care **[Maria Tomescu](#)** este un expert cheie este implicată în multe proiecte. Dintre acestea amintim: asistența în derulare acordată împrumutătorilor, banci grecești, în mai multe proiecte de finanțare de achiziții și finanțări imobiliare; asistența în derulare acordată împrumutătorului, un dezvoltator și investitor din domeniul imobiliar cu operațiuni în Europa Centrală și de Est în negocierile cu împrumutătorii privind finanțarea achiziției unui portofoliu de birouri în România; asistența acordată bancilor finanțatoare în legătură cu proiectul de refinanțare a împrumutului acordat unuia dintre cei mai mari dezvoltatori și operatori imobiliari din România și Europa Centrală și de Est, pentru finanțarea operațiunilor unuia dintre cele mai mari centre comerciale din România.

De asemenea, **[Magda Raducanu](#)** are un rol major în echipele care oferă asistența BRD Groupe Société Générale S.A. împreună cu filiala cehă a Société Générale, Komerční banka cu privire la o facilitate de credit la termen acordată dezvoltătorului imobiliar CTP pentru a susține investițiile din România ale unuia dintre parcurile sale logistice, CTPark Bucharest West; asistența bancii finanțatoare cu privire la împrumutul în valoare de peste 20 milioane euro acordat unui dezvoltator imobiliar pentru refinanțarea unui portofoliu de centre logistice situate în zona de vest a României; asistența bancii finanțatoare cu privire la împrumutul în valoare de 20 milioane euro acordat împrumutătorului pentru finanțarea capitalului circulant, precum și achiziția unei unități de producție.

La rândul său, **[Madalina Constantin](#)** face parte din echipa implicată în dosarul de acordare a asistenței în legătură cu investigația desfășurată de Consiliul Concurenței pe piața serviciilor de leasing financiar din România.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

Loredana Chitu: Valorile firmei sunt importante, pentru ca ele transpar în mediul de lucru

Loredana Chitu este *Partener Dentons București* și coordonează departamentul de piețe de capital. Are o vastă experiență în domeniul tranzacțiilor de pe piața de capital, fiind implicată în unele din cele mai mari oferte publice din România, precum și în tranzacții de fuziuni și achiziții.

Loredana este de parere ca, în firmele de avocatura internațională, cum este cazul **Dentons**, nu există cicluri de vârstă prin care un avocat trebuie să treacă pentru a parcurge etape ale carierei. „Mai degrabă avansarea în cadrul firmei se bazează pe experiența acumulată, care la rândul ei depinde, firesc, și de vârstă. Eu am avut însă ocazia să „ard”, într-adevăr, anumite etape, și să ajung să coordonez dosare destul de repede după definitivare; simplul fapt al expunerii constante la tranzacții complexe, m-a ajutat să cresc mai repede decât anticipasem”, explică avocatul.

Apartenența la o firmă de talia **Dentons** vine „la pachet” cu o serie de avantaje pentru avocații grupului, care sunt globali, deschiși la nou, comerciali în abordare dar riguroși în cercetare.

Referindu-se la principalele obiective care trebuie avute în cariera, Loredana subliniază faptul că un tânăr avocat trebuie să țină seama, în primul rând, să fie cea mai bună versiune a sa din punct de vedere profesional. „Dacă ar fi să aleg trei obiective, aș spune: acumulare de know-how prin curiozitate și voință, dar și proactivitate și colegialitate. În cadrul **Dentons**, și în general în firmele internaționale de avocatura, nu se mai practică colaborarea juniorilor cu un anumit avocat, și se dorește expunerea avocaților tineri la cât mai multe arii de practică, astfel încât, până la examenul de definitivare, aceștia să poată să descopere, împreună cu partenerii, în care arie de expertiză își găsesc locul cel mai bine. Sigur, venitul este important, și ierarhia de asemenea, dar ele vin ca o recunoaștere firească a muncii de calitate”, nuanțează avocatul.

Avocatul **Dentons** este de parere că există mai mulți factori care te pot ajuta în profesie. „Îți trebuie și putere de muncă, dar recunosc că meseria se mai și „fura” dacă lucrezi cu mentori buni. Este însă important să se și „predea”, prin urmare cred că și noi, avocații mai seniori, avem responsabilitatea să formăm și să ghidăm juniorii. Și da, valorile firmei sunt importante, pentru că ele transpar în mediul de lucru, care influențează enorm atitudinea avocaților în raport cu munca. Asta mi-a plăcut, de exemplu, foarte mult la **Dentons** și am observat din clipa în care am venit, în octombrie anul trecut”, subliniază **Loredana Chitu**.

Pentru a se menține în linia întâi un profesionist trebuie să muncească foarte mult. „Execuția bună este cea mai importantă carte de vizită, dar în ziua de astăzi așa numitele „soft skills” sunt la fel de importante. Deci o combinație de calitate profesională și spirit practic, comercial, sunt necesare într-o piață din ce în ce mai concurențială”, punctează specialistul **Dentons**.

Loredana oferă asistența clienților locali și internaționali în chestiuni privind guvernarea corporativă, drepturile acționarilor, instrumente derivate, MIFID, abuzul de piață, obligații de transparență, precum și aspecte de reglementare privind fondurile de investiții conform dispozițiilor AFIMD și EuVECA. *Chambers Europe 2019* a inclus-o în lista avocaților „*up and coming lawyer*”, *IFLR 1000* o menționează în lista avocaților „*highly regarded*” și este recomandată de *Legal 500 EMEA* pentru sectorul Piețelor de Capital în România.

Madalina Constantin, un expert în Dreptul concurenței

Madalina Constantin este *counsel* și membra cheie a echipei de *Dreptul concurenței*.

A oferit asistența juridică unor mari companii cu prezența globală și locală cu privire la restructurarea sistemelor de distribuție și franciza, aprobarea fuziunilor în cadrul tranzacțiilor de fuziuni și achiziții, asigurarea conformării permanente a practicilor clienților cu reglementările concurenței, asistența la dawn raid și susținere, de asemenea,

cursuri și workshop-uri pentru clienți pe teme de concurență.

Madalina și-a diversificat practica, acordând asistența clienților în înțelegerea, implementarea și conformarea cu prevederile Regulamentului general privind protecția datelor cu caracter personal.

Cristina Daianu: Conteaza enorm cu cine lucrezi, echipa

Cristina Daianu este *Partener Dentons București* și coordonator al departamentului de fuziuni și achiziții. Ea deține o experiență bogată în drept societar și fuziuni și achiziții, inclusiv în structurarea unei game variate de tranzacții care implica vânzare de părți sociale / acțiuni sau de active, transfer de business, asocieri (joint-ventures), proiecte de tip greenfield, reorganizare și restructurari.

Cristina asista start-up-uri și companii multinaționale deopotrivă, cu accent pe clienți germani. Ea lucrează cu numeroase acceleratoare și incubatoare de business, mentori, companii start-up și fonduri locale de tip Venture Capital.

Cristina este, de asemenea, vice-președinte al Tribunalului Arbitral al Camerei de Comerț Româno-Germane din România.

„Generația noastră - trecută prin tranzacțiile anilor 1995-2008 - a avut într-adevăr ocazia să crească foarte rapid, fiind expusă la proiecte variate și din diverse domenii de practică. Acum lucrurile sunt mai „așezate”, și, pe undeva, este bine, să ai expunere în toate etapele, deși creșterea poate fi mai lentă”, arată *Partenerul Dentons București*.

Avocatul consideră că în această profesie contează enorm cu cine lucrezi, echipa. „Aici mă refer la o riguroasă pregătire tehnică, seriozitate, dar și la împărtășirea unor valori etice și umane esențiale. Din punctul acesta de vedere, **Dentons** este preocupat de trainingul continuu al avocaților, iar standardele etice sunt cele mai înalte. De asemenea, atmosfera este colegială, prietenească”, detaliază Cristina.

La fel de importantă este și relația pe care avocatul o stabilește cu clienții săi. „Relațiile solide cu clientul se bazează pe un sentiment de parteneriat. Clientul vrea să simtă că avocatul îi este alături, iar acest lucru presupune și să ajuți de multe ori dezinteresat”, mai spune expertul **Dentons**.

[Citește și](#)

→ [Alice Radu, General Legal Counsel pentru România și Bulgaria în cadrul Grupului Bosch: Avem în plan proiecte pe partea de Corporate, M&A și Real Estate, apr](#)
[În ce tip de proiecte apelează Bosch la consultanța juridică externă și cum sunt selectați avocații cu care colaborează](#)

Simona Marin: Aprecierea clienților, dar și a concurenței, sunt elemente cheie pentru a progresa

Simona Marin este partener în departamentul bancar-financiar, și unul din avocații români specializați pe drept englez. Simona are peste zece ani de experiență câștigată în tranzacții majore în Europa Centrală și de Est, asistând banci internaționale și instituții financiare în numeroase finanțări de proiect în sectorul imobiliar, dar și alte structuri de finanțare. Este cunoscută ca avocat de top specializat în domeniul financiar-bancar, atât la nivel local, cât și de publicații juridice internaționale ca Chambers Europe, Legal 500 și IFLR 1000.

„Aprecieră clienților, dar și a concurenței, sunt elemente cheie pentru a progresa și a te menține în domeniul consultanței. Clienții apreciază un avocat capabil să le reprezinte interesele, dar în aceeași măsură își doresc un avocat cu o abordare pragmatică și comercială, care colaborează cu avocații tuturor părților implicate, pentru a asigura finalizarea cu succes a unei tranzacții”, declară **Simona Marin**.

Avocatul susține că în toate tranzacțiile în care se implică nu există părți adverse. „Toți participanții ar trebui să aibă ca interes comun finalizarea cu succes a tranzacției și valoarea adăugată adusă clientului. Bineînțeles că fiecare parte implicată are nevoie de asistență specializată, cu ajutorul căreia să poată identifica riscurile tranzacției și impactul acestor riscuri asupra investiției realizate. Consider astfel că un avocat trebuie în primul rând să își consilieze clientul făcând distincție între riscurile prezentate de către o anumită tranzacție și riscurile generale care reies din nivelul pieței sau al sectorului în care activează clientul. Totodată, avocatul trebuie să fie capabil să coordoneze o tranzacție asigurând un dialog între toți cei implicați (clienți și avocați), pentru a încheia tranzacția în termen cât mai scurt și într-o formă acceptată de toate părțile”, completează *Partenerul Dentons București*.

Simona Marin amintește faptul că grupul în care activează este cea mai mare firmă de avocatură la nivel global. „Deși în plină expansiune, urmărim constant îmbunătățirea nivelului serviciilor oferite clienților noștri. La rândul lor clienții noștri sunt firme internaționale de renume din toate sectoarele de activitate, precum și firme locale care doresc să își extindă prezența peste granițele României. Cu peste 180 de birouri, Dentons oferă mai multe servicii, în mai multe jurisdicții decât competitorii săi. Acest lucru înseamnă că le putem oferi clienților noștri accesul la o experiență vastă și diversificată, și la soluții inovatoare, testate în mai multe jurisdicții, precum și o reprezentare uniformă indiferent de jurisdicția în care activează sau în care doresc să se extindă”, precizează avocatul.

Magdalena Raducanu s-a implicat în cele mai importante proiecte de finanțare din România

Magdalena Raducanu este managing counsel și membru cheie al departamentului bancar-financiar.

Magda este avocat cu o experiență de 20 de ani, concentrându-și activitatea în drept financiar-bancar, drept societărilor și drept imobiliar. Ea asistă mari instituții financiare și companii de toate marimile în calitate de împrumutatori sau împrumutați, fiind implicată în numeroase finanțări de proiect, de achiziții sau în scopuri corporative, finanțări imobiliare, dar și în fuziuni și achiziții.

Magda a acordat asistență în unele din cele mai importante proiecte de finanțare din România – finanțări imobiliare vizând dezvoltarea de centre comerciale, complexe rezidențiale, clădiri de birouri și spații logistice.

Maria Tomescu are experiența unora dintre cele mai mari tranzacții de pe piața

Maria Tomescu este managing counsel și membru cheie al departamentului bancar-financiar. Ea asistă de peste 13 ani împrumutatori – banci și instituții financiare internaționale, și împrumutați în tranzacții derulate în România și Europa de Sud-Est, fiind implicată în cele mai mari tranzacții de pe piața.

În numeroase rânduri a coordonat importante proiecte de finanțare.

Maria se concentreaza pe finantari imobiliare, de proiect, refinantari și achiziții de centre comerciale/ de retail, de birouri și logistica, precum și pe finantari de achiziții.

Echipa **Dentons București** este coordonata de partenerul [Perry Zizzi](#). În peste doua decenii de la înființare pe piața din România, firma a fost implicata în tranzacții cheie, asistând clienți locali și internaționali din numeroase sectoare de activitate. Ariile de practica cheie includ drept financiar-bancar, drept imobiliar, drept societar, dreptul muncii, energie și infrastructura, concurența și litigii.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocuparile și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locala](#)