

Consultanța aferentă proiectelor de regenerabile, în special solar și vânt, a urcat substanțial ca pondere absolută în portofoliul Vlasceanu, Ene și Asociații. De vorba cu partenerul Daniel Vlasceanu despre cele mai sensibile aspecte ale industriei, proiecte, planuri și clienți



Vlasceanu, Ene și Asociații este una dintre firmele de avocatură cu o prezență notabilă în practica de Energie, cele mai multe dintre proiectele instrumentate de echipa fiind strâns legate de acest sector, în special pe segmentele de țiței și gaze sau regenerabile. Experiența vastă a profesioniștilor în acest domeniu le permite să ofere o imagine fidelă a modului în care afacerile din energie au evoluat în perioada de după declanșarea pandemiei de COVID- 19. Daniel Vlasceanu, Partener Vlasceanu, Ene și Asociații, menționează faptul că, deși în lunile de început ale anului 2020 s-a simțit, în interacțiunea cu clienții, șocul psihologic al pandemiei, proiectele demarate anterior crizei medicale au continuat.

Proiectele din domeniul energiei sunt unele cu ciclu lung de implementare. Prin urmare, șocul pandemic nu avea cum să le stopeze brusc. „În consecință, deși în prima jumătate a anului, proiectele au mers ușor ascendent, în a doua parte a anului, am simțit intrarea proiectelor de țiței și gaze pe o pantă ușor descendentă (i.e. în mod natural, clienții tradiționali au adoptat o politică de renegociere costuri/ downgrade justificat de prețul scăzut al barilului și cererea restrânsă). Însă, tot pe partea de țiței și gaze, odată cu re-poziționarea pe piața serviciilor petroliere a unor jucători internaționali (i.e. downsizing pe activitatea din România) anunțată chiar din prima parte a anului, am început (în a doua jumătate a anului) proiecte alături de parteneri locali interesați în preluarea golului lăsat pe piața românească de „cei mari” care doresc să se restrângă în piața de profil din România”, explică **Daniel Vlasceanu**.

Avocatul amintește faptul că proiectele de upstream oil and gas au continuat (în România, nu se poate închide/ restrânge producția de pe o zi pe alta; doar în Middle East, închiderea/ micșorarea producției se poate face extrem de rapid și cu costuri mici). Chiar dacă cererea de țiței a scăzut, clienții firmei de avocatură (axați în principal pe piața de gaze) au continuat producția și proiectele.

Expertul se declară optimist vizavi de deschiderea Rundei XI de către ANRM în anul 2021. El este de părere că trendul inițiat spre finalul anului 2020 de către partenerii locali din piața serviciilor petroliere va crește substanțial în 2021 datorită calității ridicate a serviciilor disponibile acum la prețuri mai accesibile. În plus, cei doi mari actori ai pieței locale de oil and gas (Romgaz și OMV Petrom) au anunțat deja proiecte interesante pentru 2021. „Sperăm și în eliminarea obstacolelor legislative & fiscale care împiedică dezvoltarea proiectului Neptun Deep, precum și în clarificarea poziției ExxonMobil, astfel încât în 2021 să se ia decizia de investiție”, nuanțează avocatul.

De asemenea, activitatea pe partea de regenerabile a „explodat” exponențial. „În contextul Green Deal-ului promovat la nivel european, focusul acordat decarbonării/ tehnologiilor verzi și necesității atingerii de România a țintei de 30,7% energie verde până în 2030, consultanța aferentă proiectelor de regenerabile (în special, solar și vânt) a urcat substanțial ca pondere absolută în portofoliul nostru (aproape egalând activitatea aferentă proiectelor petroliere). Reținând faptul că firma noastră are o istorie scurtă de doar puțin peste patru ani de zile, putem afirma

ca 2020 a fost cel mai bun an până în prezent”, precizeaza *Partenerul Vlasceanu, Ene și Asociații*.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Diversificarea serviciilor solicitate de clienți

Pandemia a dus și la o diversificare a serviciilor solicitate de clienți. Astfel, imediat după declanșarea crizei medicale, clienții firmei de avocatura au venit către consultanți cu noi cereri decât cele de până acum, care erau specifice practicii de Energie. În acest context, profesioniștii **Vlasceanu, Ene și Asociații** au primit solicitări variate, în special pe partea de dreptul muncii, cuplat cu solicitări privind aspectele operaționale (i.e. implementarea regulilor de distanțare socială la birou/ telemunca/ organizarea activității etc).

„Dacă serviciile noastre erau solicitate, ca regula, în cadrul unor proiecte ce ies din sfera activității obișnuite a clienților noștri, solicitările primite odată cu începerea crizei medicale au început să privească și aspecte de day2day business. Asemenea solicitări pot determina un flux (relativ) constant de activitate, și pot asigura un cash flow relativ stabil (ceea ce, în domeniul avocaturii – activitate prin esența fluctuantă – poate reprezenta un mare avantaj)”, subliniază **Daniel Vlasceanu**.

Proiecte, clienți, planuri

Portofoliul de clienți deținut de firma **Vlasceanu, Ene și Asociații** în practica de Energie include, cu două excepții, filiale locale ale grupurilor străine specializate pe energie.

„Clienții Vlasceanu, Ene și Asociații sunt în exclusivitate entități private, fără a avea în acționat entități/ reprezentanți ai statului. Clienții noștri sunt producători privați (de gaz), furnizori de servicii petroliere și operatori de parcuri eoliene și/ sau solare.

Clientul tipic apelează la serviciile **Vlasceanu, Ene și Asociații** pe chestiuni nișate, în care experiența membrilor echipei de avocați poate face diferența: durata obținerii anumitor autorizații/ aprobări, licitații publice servicii petroliere, litigii implicând aspecte specifice exclusiv industriei upstream petroliere etc. Nu în puține cazuri, clienții Vlasceanu, Ene și Asociații colaborează cu alte firme de avocatura pe chestiuni ce exced cadrului specific energiei (Vlasceanu, Ene și Asociații fiind reținut în a acorda asistența în aspecte ce nu sunt intrinsec legate de energie)”, subliniază *Partenerul Vlasceanu, Ene și Asociații*.

Firma are în prezent șase avocați dedicați practicii de Energie, coordonatorul echipei fiind Daniel Vlasceanu.

Experiența bogată în această practică se reflectă și în proiectele pe care avocații le-au derulat pe parcursul anului trecut. Astfel, echipa a fost implicată într-un proiect de dezvoltare a peste 1.000 MW (solar și vant). Proiectul presupune negocierea contractului de servicii dintre beneficiar (i.e. clientul *Vlasceanu, Ene și Asociații*) și dezvoltatorul proiectului; preluarea companiilor de proiect; due diligence cu privire la fiecare etapă de dezvoltare a proiectului până la stadiul de *ready-to-built* (i.e. securizare terenuri, obținere aprobări – inclusiv autorizație de construire și autorizație de înființare facilitată de producție ANRE). Dacă se va materializa la capacitatea previzionată, va fi cel mai mare proiect de energie regenerabilă din România.

De asemenea, **Vlasceanu, Ene și Asociații** a oferit servicii due diligence într-un proiect de dezvoltare a 400 MW eolien și s-a implicat în preluarea unor linii de business servicii petroliere.

Toate mandatele menționate au fost coordonate de partenerii **Daniel Vlasceanu și Ștefan Ene**.

„Avem în prezent în curs o tranzacție complexă prin care un client local intenționează să preia mai multe linii de business și, ulterior, să încheie o înțelegere pe termen lung în cadrul căreia să primească susținere tehnică din partea unuia dintre cei mai mari prestatori de servicii petroliere la nivel global. Parte din tranzacția respectivă va fi finanțată de o bancă locală. De asemenea, am asistat unul din câștigătorii unei licitații de achiziție publică având ca obiect transferul întregii activități de mentenanță onshore pentru operațiuni petroliere (loturile din licitația respectivă implică transferul a aproximativ 1.500 angajați). Suntem în curs de finalizare a unei tranzacții care implică preluarea companiilor de proiect care dezvoltă câteva proiecte eoliene (care, cumulativ, ajung la câteva sute MW capacitate instalată). Putem afirma că, în scurta noastră existență, a fost unul din anii cu cea mai intensă activitate de M&A”, mai spune **Daniel Vlasceanu**.

În ceea ce privește proiectele derulate în mai multe jurisdicții, trebuie menționat că întreaga capacitate a casei de avocați de colaborare cu firme din afara jurisdicției române a fost substanțial îmbunătățită prin admiterea **Vlasceanu, Ene și Asociații** ca și unic reprezentant în România a alianței internaționale de firme de avocatură *Ally Law*.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

Cele mai sensibile aspecte ale industriei

Experții în practica de Energie sunt de părere că problema fundamentală din perspectiva sectorului petrolier o reprezintă încrederea investitorilor străini, care a fost substanțial erodată de schimbările legislative din ultimii doi ani (OUG 114/2018, legea offshore, modificarea legii petrolului din februarie 2020, vânzarea terenurilor extravilane).

Daniel Vlasceanu atenționează că sunt prea puține exemple de modificări legislative operate în interesul investitorilor (poate singurul este cel al legislației construcțiilor), iar instabilitatea legislativă este un element determinant al riscului de țară.

„Dacă în primul an de existență a **Vlasceanu, Ene și Asociații** eram căutați de destui investitori care doreau să intre în România, în ultimii ani numărul acestora a scăzut dramatic. Așadar, principalul aspect în domeniul energiei care trebuie adresat pe termen scurt este recludirea încrederii investitorilor (dar care, din păcate, nu se poate reconstrui decât printr-o politică susținută – pe parcursul a cel puțin câtorva ani – de sprijinire a investitorilor – și sunt destule modele aplicate în țări dezvoltate – USA/ Norvegia – în care sprijinirea investitorilor străini este extrem de bine implementată). Cât privește proiectele care se anunță, în sectorul petrolier sper să se relanseze cel mai mare proiect energetic al României din ultimele decenii – proiectul Neptun Deep. Suplimentar, dacă se va sapa

În Transilvania sub stratul de sare, este posibil să se identifice zăcăminte substanțiale de gaz care să urce România (de pe locul 2 actual) în fruntea producătorilor de gaz europeni (chiar fără Neptun Deep). În privința regenerabilelor, cred că proiectele care vor veni vor varia considerabil: de la prosumatori/ proiecte de fotovoltaice de mici capacități (i.e. câțiva MW), până la proiecte mari (de ordinul a 100 și peste MW). România are un potențial uriaș în eolianul offshore și sunt deja companii de stat care și-au anunțat intenția de a investi în această direcție. Cred că pandemia ar putea fi atât de mult așteptată șansa a României de relansare, iar sectorul energetic să fie motorul principal al acestei relansări. Depinde numai de noi dacă vom putea fructifica această șansa în următorii ani”, susține *Partenerul Vlasceanu, Ene și Asociații*.

Avocatul mai atrage atenția că, lăsând în afara detaliilor proiectele de acte normative discutate la nivel european, la nivel național, PNIESECul este direcția care ar trebui reținută de cei interesați a investi în energie. „Mult anunțata lege offshore cu prevederi care să permită relansarea proiectului Neptun Deep, modificarea legii petrolului (infim schimbată de la emiterea din 2004), precum și a legislației petroliere secundare (aplicabile din 1997/1998) sunt imperios necesare; rescrierea legii energiei (cu definirea consumatorului vulnerabil) ar fi iarăși elemente legislative de esență; scrierea unei legi a electricității (pentru care BERD a organizat în august 2020 o licitație în vederea selectării consultantului) este de așteptat să influențeze, printre altele, sectorul regenerabilelor. Reiese, așadar, concluzia că sunt necesare o serie de modificări legislative de esență pentru deblocarea anumitor proiecte strategice în domeniul energiei”, a conchis **Daniel Vlasceanu**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea,](#) [preocupările și proiectele](#) [doamnelor](#) [avocat din](#)
[cele mai importante firme de pe piața locală](#)