

## Virgil Popescu: Astept cu interes factura lunii februarie sa vad daca promisiunile furnizorilor de energie sunt onorate

**Ministrul Energiei, Virgil Popescu, estimeaza ca în luna februarie facturile la energia electrica vor scadea si spune ca asteapta factura pentru a doua luna a anului pentru a vedea daca furnizorii își respecta promisiunile privind acordarea discounturilor.**

"Astept cu interes factura lunii februarie sa vad daca promisiunile tuturor furnizorilor sunt onorate. Și eu cred în buna credinta a acestora ca vom avea acele discounturi în facturi. Ma astept sa vad o scadere de preturi în februarie", a declarat Virgil Popescu într-o conferinta având ca tema liberalizarea pietei de energie.

Acesta a subliniat ca "au fost niste bâlbe" în procesul de liberalizare a energiei, niste ordine ale autoritatii de reglementare în domeniu, care erau imposibil de pus în practica, deoarece nu se poate "peste noapte", într-o luna, sa muti 6 milioane de clienti dintr-o piata reglementata într-o piata a serviciului universal si apoi sa spui ca în cursul lunii ianuarie acesti clienti trebuie sa opteze pentru piata centralizata, piata serviciului universal fiind mai scumpa.

"S-a încercat apoi prelungirea la trei luni. Nici trei luni nu au fost de ajuns. Am intervenit înca din decembrie, împreuna cu Consiliul Concurentei, ne-am întâlnit cu ANRE, cu jucatorii din piata si cred ca s-a gasit o solutie buna, care ar trebui sa ofere rezultate începând din februarie. În ianuarie ordinul de modificare a reglementarii de liberalizare a fost aprobat de ANRE si practic factura lunii ianuarie nu a putut sa tina cont de acest ordin. Începând cu februarie, ma astept ca în factura românilor sa apara acel discount de la pretul serviciului universal catre cel mai bun pret concurential pe care furnizorul de energie electrica îl are în piata si cu ocazia asta sa avem corectii la facturile care au fost emise în ianuarie. Timp de 6 luni fiecare furnizor are obligatia sa transmita luna de luna cea mai buna oferta din piata concurentiala, împreuna cu un formular de acceptare a ofertei. În momentul în care consumatorul este convins ca doreste acea oferta bifeaza acceptarea, trimite înapoi pe cheltuiuala furnizorului si aceasta trecere din serviciul universal a fost facuta. Are avantajul ca timp de sase luni acel discount este oferit de catre furnizor. Va aparea diferentiat discountul de pret de la serviciul universal catre pretul concurential", a explicat ministrul la conferinta organizata de DC News Media Group.

El a mentionat ca, în cazul în care timp de sase luni nu s-a facut aceasta trecere, din luna a saptea discountul dispare, iar factura va fi mai mare.

Ministrul Energiei a mai semnalat ca, în opinia sa, cea mai importanta bariera care exista în calea liberalizarii este conservatorismul românilor, faptul ca prefera sa mai astepte, sa mai vada, sa se mai gândeasca.

"Nu suntem înca probabil pregatiti pentru asa ceva. Am vazut un sondaj de opinie în care 70% dintre români spun ca sunt multumiti de furnizorul actual. Asta ce îmi spune mie? Ok, este posibil, furnizorii au servicii bune, dar asta înseamna ca nu sunt 100% dispusi sa se mute la alt furnizor, sa caute alt furnizor. Eu cred ca ar trebui sa înceapa. Și asta am încercat din punctul de vedere al Ministerului Energiei si Consiliului Concurentei: sa punem în centrul liberalizarii clientul si sa punem furnizorii, sa-i obligam sa se bata pe clienti si nu clientii pe furnizor, cum încercase ANRE la început. Și asta cred eu ca este esenta liberalizarii, sa existe o batalie între furnizori pentru piata consumatorilor si asta dorim sa fie, pentru ca atunci când exista competitie va scadea si pretul în piata", a mai afirmat ministrul Energiei.

Totodata, acesta a mentionat ca Autoritatea de Reglementare în domeniul Energiei ar putea sa modifice putin acel comparator de tarife astfel încât sa fie mai accesibil pentru clientul care nu are cunostinte de energie, care nu stie sa citeasca acea factura, si sa vina în sprijinul lui cu versiunea simplificata a facturii, cu pretul efectiv, cu toate

costurile incluse, sa poata sa compare acelasi lucru de la fiecare furnizor în parte.

ANRE a aprobat în ianuarie un Ordin conform caruia clientii casnici care nu au schimbat contractul vor beneficia de cel mai bun pret din oferta concurentiala a furnizorilor lor si vor putea opta pentru o noua oferta în cadrul unui proces de contractare mult simplificat.

"Astfel, clientii vor beneficia de cel mai bun pret din oferta concurentiala a furnizorilor si vor putea opta pentru o noua oferta în cadrul unui proces de contractare mult simplificat. De asemenea, cel puțin pâna la data de 30 iunie 2021, clientii casnici vor primi din partea furnizorului actual cea mai buna oferta, fara abonament, si vor putea beneficia de o reducere comerciala care sa acopere diferenta dintre pretul din oferta de serviciu universal aplicabila în primul semestru al anului 2021 si pretul din oferta concurentiala cu valoarea cea mai mica", precizau reprezentantii ANRE.