

Echipa de M&A de la DLA Piper România a avut “un an foarte activ”, cu multe tranzacții de venture capital, private equity, dar și achiziții derulate de investitori strategici. Marian Dinu, Country Managing Partner: Sunt mulți bani de investit și oportunitățile interesante - destul de puține. Am văzut în această piață și batalii de oferte de preț, dar și ofertanți care au fost înlăturați de la masa pentru ca au fost reticenți să discute despre opțiuni ca strategie de exit



Exista companii în mai multe industrii care sunt „pe val” și care țin activa piața de fuziuni și achiziții. **Marian Dinu**, Country Managing Partner DLA Piper România, include în această categorie firme din tehnologie, în variatele ei manifestări, de la B2C la B2B, din energia regenerabilă, dar și afacerile din sănătate. „Există evident și domenii foarte puternic de criza care sunt mai degrabă angajate într-o luptă pentru supraviețuire. Deși este clar că vor avea nevoie de capital, deocamdată nu au ajuns să accepte ca o tranzacție de tip „distressed” este necesară – dar probabil aceasta este ceva ce vom vedea pe parcursul anului 2021”, punctează avocatul.

În vremuri de criză se dezvoltă ideea că puterea pe piața de fuziuni și achiziții este deținută de cumpărători, din perspectiva negocierii. Liderul **DLA Piper România** atrage atenția că varianta aceasta este doar parțial adevărată.

„Sunt mulți bani de investit (vestita „dry powder”) și oportunitățile interesante sunt destul de puține. În plus, într-un context nesigur, afacerile percepute ca fiind imune la criză, sau cărora criza le profita, devin cu atât mai valoroase. Într-un peisaj concurențial foarte activ, diferența între a câștiga sau a pierde o tranzacție poate să nu provină din prețul de bază oferit („headline price”), ci din termenii pe care adesea îi numim „legali”, deși întotdeauna au și o relevanță comercială importantă. Am văzut în această piață și batalii de oferte de preț („price bidding wars”) dar și ofertanți care au fost înlăturați de la masa pentru că au fost reticenți să discute despre opțiuni (put/call) ca strategie de exit, de pildă. În plus, e important pentru un vânzător să înțeleagă ce structură de stimulente i se propune – acestea devin tot mai sofisticate, pentru a promova performanța și pentru a ajunge la un echilibru între așteptările părților”, explică **Marian Dinu**.

În acest context, se poate afirma cu siguranță că, pentru un avocat specializat în practica de fuziuni și achiziții, vremurile pe care le trăim sunt extrem de provocatoare, din punct de vedere profesional.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

DLA își menține poziția de lider global

În ciuda pandemiei, care și-a pus puternic amprenta asupra întregii economii, DLA Piper a avut anul trecut o practică de M&A bogată în proiecte. „Pentru a vorbi de anul 2020 din perspectiva practicii noastre de M&A, ar trebui poate să ne uităm mai întâi la *Clasamentul Mergermarket 2020*, care a fost publicat recent și care plasează **DLA Piper** pe primul loc în regiunea CEE, în funcție de numărul de tranzacții asistate, în urcare cu două poziții față de ediția precedentă. În plus, **DLA Piper** continuă să fie lider global pentru al unsprezecelea an la rând, după numărul de tranzacții asistate, conducând și în clasamentul european, pentru al optulea an la rând. Tot pentru tranzacțiile din 2020, **DLA Piper** este numărul 1 pentru tranzacțiile de private equity (al treilea an consecutiv), atât pentru tranzacțiile de tip „buyout”, cât și pentru „exits”, arată *Country Managing Partner-ul DLA Piper România*.

Marian Dinu susține că nicio altă firmă de avocatură nu a fost implicată în mai multe tranzacții decât **DLA Piper**. Iar tendința aceasta s-a regăsit și la nivel local, anul 2020 fiind unul intens și interesant. Dacă în prima parte a anului s-a resimțit într-adevăr o scădere a ritmului de activitate tranzacțională pe fondul pandemiei și a restricțiilor impuse de autorități, lucrurile s-au reglementat rapid, iar o serie de tranzacții, care au fost încetinite, în prima fază, au fost finalizate în cele din urmă. Mai mult, a doua parte a anului a stat cu totul diferit, activitatea firmei de avocatură intensificându-se progresiv, astfel că, la sfârșitul anului 2020 și începutul anului 2021, **DLA Piper** a avut în derulare mai multe tranzacții în același timp.

„În ciuda provocărilor, anul 2020 a fost un an foarte activ și **DLA Piper România** a fost implicată într-o serie de tranzacții pe parcursul anului trecut dintre care cele mai multe au fost tranzacții de venture capital, private equity, dar și achiziții derulate de investitori strategici. Cele mai multe tranzacții au fost așa cum spuneam în domeniul tehnologiei, energiei regenerabile și a gazelor naturale, dar am asistat și tranzacții în retail sau în domeniul industrial”, precizează **Marian Dinu**.

Echipa se implică în mai multe tranzacții în același timp

Echipa de M&A de la **DLA Piper România** are în prezent noua membrii, avocați extrem de experimentați în domeniul tranzacțional.

În plus, echipa de M&A lucrează intens cu celelalte arii de practică, precum taxe, dreptul muncii, imobiliare, pentru a putea oferi soluții integrate și pragmatice clienților din portofoliu.

Structura echipei și colaborarea cu celelalte arii de practică permite derularea mai multor tranzacții în același timp (inclusiv procese de due-diligence complexe), existând și o anumită specializare pe sectoare de activitate.

Echipa este coordonată de **Marian Dinu**, *Country Managing Partner – Eminent Practitioner, Chambers 2020*.

La nivel senior, **Cristina Bucur**, *Counsel*, coordonează tranzacții de venture capital în domeniul tehnologiei, dar și tranzacții în domeniul industrial, **Oana Duțu-Buzura**, *Counsel*, coordonează tranzacții de private equity și tranzacții din domeniul sănătății, retail sau gaze naturale, în vreme ce **Paula Corban – Pelin**, *Counsel*, coordonează tranzacții, atât pentru investitori strategici, cât și pentru fonduri de investiții, din domeniul energiei, serviciilor financiare (inclusiv asigurări) sau din domeniul agricol.

Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală