

Echipa de M&A de la Mușat & Asociații deservește clienții, inclusiv în tranzacții, la fel ca înainte de perioada pandemiei. Razvan Stoicescu, Deputy Managing Partner: Remarcam o creștere a interesului pentru piața locală din partea investitorilor din Asia, urmați de investitori europeni, preponderent fonduri și investitori strategici



Investitorii s-au adaptat la schimbările produse de pandemie, prin urmare și-au derulat în continuare business-urile. Totul este reflectat în volumul de muncă înregistrat de avocații axați pe zona de M&A.

La nivelul firmei **Mușat & Asociații**, mandatele aflate în derulare vin să confirme trendul pozitiv. „Fie că sunt preluări, exit-uri sau consolidări intragroup, investitorii par să se fi obișnuit cu business-ul în timp de pandemie. Asta dovedește că, până la urmă, 2020 n-a fost doar un an de blocaj, ci și un an în care business-urile au evoluat și au învățat să gestioneze și să răspundă mai bine pandemiei. Așa că sunt toate motivele pentru ca 2021 să fie un an de revenire în care apetitul investițional va lua, din ce în ce mai mult, locul conduitei rezervate care a marcat 2020”, punctează [Razvan Stoicescu](#), *Deputy Managing Partner Mușat & Asociații*.

Activitatea a reintrat pe un trend ascendent începând cu iulie 2020

În contextul crizei de sănătate, piața de fuziuni și achiziții din România pare să fie avantajată, având în vedere că numărul îmbolnavirilor din țara noastră este mai mic în comparație cu alte state din Europa, precum Belgia, Franța, Germania etc. Acest lucru ne dă speranțe că România va înregistra o recuperare economică mai rapidă. În plus, faptul că am depășit anul electoral 2020 a adus un climat politic mai stabil, iar investitorii sunt încurajați să dezvolte proiecte.

Razvan Stoicescu este de părere că există un interes mai mare pentru România. „Remarcăm mai ales o creștere a interesului pentru piața locală din partea investitorilor din Asia, urmați de investitori europeni (preponderent fonduri și investitori strategici)”, precizează avocatul.

Pe masa de lucru a avocaților axați pe practica de Fuziuni și Achiziții din cadrul **Mușat & Asociații** se află în acest moment un număr important de mandate care sunt în derulare. Proiectele respective acoperă o multitudine de industrii, de la sectorul financiar-bancar la energie, bunuri de consum, IT, construcții, etc. și sunt acoperite de toate echipele de M&A ale casei de avocatură. Multe dintre dosarele care vizează tranzacții au fost începute în a doua parte a anului trecut, ele continuând și pe parcursul anului 2021.

„Retrospectiv, perioada stării de urgență a fost marcată de o încetinire a ritmului. Activitatea a reintrat însă pe un trend ascendent începând cu iulie 2020, iar trendul se menține și în prezent. Profesional, resursele firmei (sediul, avocați) ne-au permis să reluăm activitatea de la birou încă din iunie, iar de atunci toate echipele deservește clienții firmei, inclusiv în tranzacții, la fel ca și înainte de perioada pandemiei, cu respectarea deplină a regulilor sanitare impuse de către autorități”, explică **Razvan Stoicescu**.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Legal 500: Razvan Stoicescu, Next Generation Partner

Razvan Stoicescu, *Deputy Managing Partner*, este considerat de **Legal 500** drept Next Generation Partner.

„Razvan Stoicescu este un avocat remarcabil care combina marea sa atenție la detalii cu o abordare vizionara a problemelor juridice complexe”, notează ghidul juridic internațional. Legal 500 descrie echipa de M&A de la Mușat & Asociații drept ”foarte receptiva și orientata spre soluții, care aplica atât standardele occidentale, cât și cunoștințele locale”.

Potrivit **Legal 500**, Razvan Stoicescu ofera consultanta intr-o varietate de mandate de M&A, incluzand achizitii, fuziuni si dezinvestiri, tranzacții transfrontaliere, tranzacții private, investiții mixte sau privatizari. Expertiza M&A cuprinde, de asemenea, guvernanta corporativa și consultanța privind raspunderea aferenta atât pentru companiile de capital public, cât și pentru cele private.

Printre clienții cheie ai firmei în aceasta arie de practica, **Legal 500** amintește de Damen Shipyards Group, A&S International, Wellbore Integrity Solutions/Rhône Capital, Spectrum Brands Unit, Brookfield Business Partners LP, Emerson Electric Co. and its affiliates, Nokia / Alcatel – Lucent SA, SIF Transilvania, Novares Automotive Romania, Teconnex Europe, CNS Communications East Europe SRL, Amazon Inc., Flint Group, Abbvie Inc., Future Healthcare, Innovation Norway si Sony.

Pe de alta parte, potrivit ghidului juridic **Chambers Global**, Razvan Stoicescu este primul contact pentru clienții din aceasta arie de practica.

Avand legaturi cu firme globale de avocatura, Mușat & Asociații atrage roluri în mandate semnificative de M&A, acționând pentru clienți corporativi internaționali, noteaza Chambers Global. Firma asista în mod regulat clienți din sectoarele transportului maritim, tehnologiei și energiei și ofera o expertiza speciala în probleme de guvernanta corporativa. De asemenea, ofera consultanța cu privire la restructurarile locale și multi-jurisdicționale care implica transferuri de afaceri, swap de acțiuni și încorporari.