

VIDEO | Dispute Resolution Center - Powered by ZRVP: Despre relația echipei de avocați cu clientul într-un arbitraj internațional | Cum se aleg arbitrii. Sincronizare între client și echipa de avocați | Administrarea probelor. Despre ședințele de arbitraj (Ep. 3)



Cum se construiește și ce presupune relația echipei de avocați cu clientul, într-un dosar de arbitraj internațional? Cum se aleg arbitrii și cum se administrează probele? Cum se derulează ședințele de arbitraj? Acestea sunt doar câteva întrebări la care răspunde azi [Dr. Cosmin Vasile](#), unul dintre cei mai buni specialiști români în arbitraje internaționale, avocat evidențiat în fiecare an de prestigioasa publicație *Global Arbitration Review (GAR)*.

Cu această ocazie, *BizLawyer* anunța lansarea unei noi secțiuni, intitulată *Dispute Resolution Center*, realizată cu sprijinul Zamfirescu Racoți Vasile & Partners (**ZRVP**), firma românească de avocați cu una dintre cele mai puternice practici de arbitraj de pe piața locală. Pe parcursul următoarelor săptămâni, avocații firmei vor desluși aspectele esențiale ale unui arbitraj internațional și vor explica termenii de specialitate, într-un *Dicționar de Arbitraj* pus la dispoziția avocaților mai tineri, care vor să descopere această practică. De asemenea, avocații **ZRVP** vor trata în această secțiune subiecte ce țin de practica litigiilor și vor publica pe platforma opinii și comentarii.

În ultima sa analiză, *GAR* a evidențiat activitatea **ZRVP** în această practică, amintind că în ultimul an echipa de arbitraj a **ZRVP** a fost implicată concomitent în 16 arbitraje internaționale și în peste 20 de arbitraje naționale, aflate în diferite stadii, cu o valoare totală în disputa de peste 1,2 miliarde de Euro. De asemenea, *Legal 500* l-a nominalizat zilele trecute pe **Dr. Cosmin Vasile** printre cei mai importanți practicieni din CEE în domeniul arbitrajelor.

Tipologii diferite ale clientului

Implicarea clientului într-o procedură de arbitraj poate fi o acțiune continuă, cu un volum uriaș de muncă în spate sau, dimpotrivă, doar o chestiune punctuală, în care avocaților li se "livrează" toată informația referitoare la speța respectivă și li se indică persoanele care s-au ocupat de diverse faze ale proiectului în cauză. Pe de altă parte, există și clienți care vor să înțeleagă și să controleze fiecare etapă și, după ce au înțeles ce trebuie făcut, cer să fie consultați și să își dea acordul pe ceea ce trebuie făcut. La polul opus, sunt clienții care, pe fondul încrederii deplinite în echipa de avocați, sau din rațiuni de viziune sau cultură proprie, ori din lipsa de timp, dau avocaților un cec în alb pentru derularea mandatului respectiv. Între aceste situații există nenumărate mix-uri, în care clienții fie vor să știe mai multe în anumite etape, fie vor să înțeagă procedurile, sunt de acord cu anumite aspecte sau li se par inadecvate altele.

"Există tipologii diferite ale clientului", a explicat **Dr. Cosmin Vasile**, în cel de-al treilea tutorial dintr-o serie mai lungă de articole și intervenții video referitoare la arbitrajele internaționale, proiect realizat împreună cu *Biz*

Lawyer.

”În general, clientul care se și implica, furnizeaza input-ul, dorește legitim sa știe și are un cuvânt de spus, în cunoștința de cauza, este corporația care are o echipa interna, inclusiv pe partea de legal”, a explicat **Dr. Cosmin Vasile**.

Pe lângă relația dintre avocat și client, exista însă și alte elemente cheie care alcatuiesc configurația arbitrajului: probele care se administrează, martorii, alegerea experților și numirea arbitrilor.

”În ceea ce privește numirea arbitrilor, nu exista o regula universală: am văzut atât cazuri în care clientul și-a numit arbitru, după care a desemnat avocații, cât și situații în care clientul este mulțumit și încrezător să valideze opinia echipei de aparatori în legătură cu numirea arbitrilor. Evident, sunt și situații în care clientul are un *strong view* despre arbitru, de care trebuie să se țină seama”, a menționat avocatul **ZRVP**.

Dr. Cosmin Vasile spune că, din experiența sa, situațiile în care clientul impune arbitru sau are un cuvânt de spus în desemnarea acestuia sunt o excepție; de regulă, încrederea în avocați include și opțiunea de a-i lăsa pe aceștia să aleagă arbitru.

În ceea ce privește probele, de cele mai multe ori avocatului i se cere, odată cu prezentarea strategiei, să indice și probele necesare a fi administrate. ”Asta nu exclude că, în cazul unui client extrem de diligent, care are o echipă internă de legal foarte capabilă și foarte motivată, acesta să vină și să spună că vede lucrurile într-un anumit fel, sau dea o prognoză care să fie chintesența strategiei ce urmează să fie implementată. Ești fericit, ca avocat, atunci când întâlnești o asemenea situație”, a mai spus **Dr. Cosmin Vasile**.

Acesta este un rezumat al celui de-al treilea episod dintr-un tutorial realizat cu sprijinul firmei **Zamfirescu Racoti Vasile & Partners**, referitor la arbitrajele internaționale și activitatea firmelor românești pe acest segment de practică. [Urmarește aici](#), pe canalul *BizLawyer* de *YouTube*, tutorialul video integral pentru explicații complete, într-o argumentație coerentă, susținută de practică.

Dr. Cosmin Vasile vorbește în acest episod **despre relația echipei de avocați cu clientul într-un arbitraj internațional I Cum se aleg arbitrii. Sincronizare între client și echipa de avocați I Administrarea probelor. Despre ședințele de arbitraj**

În prima parte a acestui **Ghid de arbitraj – Arbitration Step by Step**, **Dr. Cosmin Vasile** a vorbit despre [poziționarea firmelor românești pe harta arbitrajului internațional](#) și a explicat de ce sunt necesare consorțiile de avocați în arbitrajele internaționale. El a vorbit și despre aportul echipelor locale în aceste consorții, amintind și despre avocații români care practică arbitrajul internațional în străinătate.

Săptămâna trecută, coordonatorul **ZRVP** a aprofundat [modul în care se construiește echipa de avocați ce poate gestiona un arbitraj internațional](#) și a creionat profilul unui bun avocat de arbitraje. El a explicat, de asemenea, când se apelează la experți externi și ce rol au aceștia.

Poti asculta podcastul de azi aici:

<https://soundcloud.com/user-624323721/dispute-resolution-center-dr-cosmin-vasile-colaborarea-avocailor-cu-clientul-intr-un-arbitraj>

Episoadele trecute pot fi ascultate [aici](#) și [aici](#).

În episodul următor, ce va fi difuzat săptămâna viitoare, pe 2 aprilie, **Dr. Cosmin Vasile** va vorbi despre **cele mai dificile momente pentru echipa de avocați într-un arbitraj**.