

Investigațiile și litigiile au fost dintotdeauna cele mai importante proiecte pentru echipa de Concurență a NNDKP, dar în ultimul an cea mai spectaculoasă evoluție a avut-o asistența în tranzacții. Conformarea rămâne „full-time job” | Despre proiecte, reglementări sensibile și „ținte” ale Consiliului Concurenței, într-o discuție cu Georgeta Dinu (Partener coordonator al practicii) și Anca Diaconu (Asociat Senior)



Experții în Dreptul Concurenței din cadrul Nestor Nestor Diculescu Kingston Petersen (NNDKP) atag atenția asupra unei tendințe care se observă tot mai acut în acest domeniu de practică: statele Uniunii Europene nu au încetat „sa se concureze” în materie de reglementare a aspectelor de concurență sau sa-și exprime punctul de vedere față de noile propuneri de reglementări de la nivel comunitar. „În măsura în care următorii ani vor fi marcați de o infuzie legislativă la nivelul Statelor Membre, riscăm sa ne îndreptăm spre o fragmentare a dreptului UE al concurenței. Fragmentarea va costa companiile care nu vor mai avea predictibilitate și care vor plăti mai mult pentru conformarea cu regulile de concurență. Un exemplu în acest sens sunt deciziile diferite pronunțate de autoritățile de concurență din mai multe țări în materie de clauze de tip MFN pe care le impunea Booking.com partenerilor sai din turism”, atrage atenția [Anca Diaconu \(Pascu\)](#), Asociat Senior Concurență, Ajutor de Stat, Drept UE în cadrul NNDKP.

Avocatul subliniază faptul ca este evident ca Statele Membre UE sunt hotărâte sa își stabilească „propriile reguli”. **Anca Diaconu** amintește în acest sens noile reguli la nivel național în materie de concentrări economice (reguli adoptate în 2020 în Franța, UK etc.) sau reglementarea unor noi tipuri de comportamente.

„De altfel, legislația UE nu împiedică Statele Membre sa adopte și sa aplice pe teritoriul lor o legislație națională mai strictă care interzice sau sancționează conduita unilaterală adoptată de întreprinderi”, menționează specialistul.

România nu este străina de această tendință, țara noastră având în dezbatere publică Legea concurenței neloiiale, care aduce în prim plan exploatarea poziției superioare de negociere.

„Componenta de drept public nu este singura care suportă modificări importante în materie de reglementare. Pe latura de drept privat, România este sigura țară din UE care a reglementat prezumția ca încălcarea sub forma abuzului de poziție dominantă provoacă prejudicii. Totodată, legislația română cuantifică – la nivel de prezumție – la 20% prejudiciile constând în creșterea prețului produselor sau serviciilor vizate de un cartel”, completează avocatul.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

O perioada echilibrata, cu multe proiecte

Pe acest fond, practica de *Concurența* din cadrul **NNDKP** a avut un an 2020 foarte echilibrat. Echipa a fost implicata în multe proiecte, patru mari categorii având ponderi comparabile în activitatea acestui departament. Este vorba despre investigații; litigii de concurența (în care s-a lucrat împreuna cu colegii din echipa de litigii); asistența în tranzacții (în care s-a lucrat împreuna cu colegii din echipa de M&A și s-a colaborat adeseori și cu firme de avocatura straine) și analizele/demersurile pentru conformarea în activitatea companiilor (în care se colaboreaza, în funcție de specificul industriei/proiectului, cu colegii din echipele de achiziții publice, real estate, farma, drept bancar, energie, mediu, telecom, protecția consumatorului etc.).

„Dintotdeauna, investigațiile și litigiile de concurența au fost cele mai importante proiecte pentru echipa de concurența a NNDKP. Daca ar fi totuși sa aleg ce tip de proiecte merita în ultimul an un loc special „in the spotlight”, cea mai spectaculoasa evoluție a avut-o asistența în tranzacții. Am raspuns în general unor întrebări precum: Ce elemente cheie trebuie sa avem în vedere în structurarea și în notificarea unei tranzacții prin care doi sau mai mulți concurenți urmeaza sa controleze împreuna o societate?; Cum ne asiguram în procesul de *due diligence* pentru achiziția unui business concurent ca transmitem/primim suficiente date pentru evaluare, fara a avea riscurile concurențiale generate de accesul la date comerciale sensibile?; Cum protejam valoarea companiei achiziționate în perioada de tranziție, și cum pregatim integrarea, pâna la intrarea efectiva în companie a noului proprietar, fara a antrena riscul de amenda din partea Consiliului Concurenței (% din cifra de afaceri) pentru implementarea înainte de autorizare („gun jumping”)?; Care sunt limitele în care, în situații atipice, îi putem solicita vânzatorului sa nu concureze cu targetul?”, precizeaza [Georgeta Dinu](#), *Partener, Coordonatorul Practicii de Concurența, Ajutor de Stat, Drept UE din cadrul NNDKP*.

„În materie de tranzacții, asistența **NNDKP** pe teme de concurența a vizat tot procesul, de la contribuția la conceperea structurii și a clauzelor contractuale relevante concurențial pâna la gestionarea perioadelor de tranziție și a closing-ului. Durata asistenței în unele tranzacții complexe a ajuns pâna la 7 luni. Majoritatea tranzacțiilor au fost evaluate și din perspectiva securității naționale de catre CSAT, având în vedere domeniile strategice în care erau active companiile-target”, adauga **Anca Diaconu**.

Profesionistul **NNDKP** menționeaza ca litigiilor tradiționale, care au vizat anularea amenzilor aplicate de catre autoritatea de concurența, li s-au alaturat cazurile de despagubiri civile ca urmare a încălcării regulilor de concurența (atât cazuri care au continuat din anii anteriori, cât și dosare noi).

Majoritatea litigiilor pe care avocații de *Dreptul Concurenței* le gestioneaza împreuna cu echipa de litigii pun în discuție jurisprudența Curții de Justiție a Uniunii Europene și adresarea de trimiteri preliminare care sa clarifice în ce masura practica autorității de concurența este sau neconforma cu dreptul UE al concurenței.

„Anul trecut a confirmat înca o data ca pentru o companie, conformarea (noțiunea de ”*compliance*”) este „full-time job”. Fiecare tranzacție, fiecare mecanism avut în vedere, fiecare contract trebuie analizat pentru a raspunde nevoilor de business fara a expune companiile la riscuri de concurența”, susține **Georgeta Dinu**.

În ceea ce privește asistența în activitatea de zi cu zi, **NNDKP** a constatat o creștere a solicitărilor care vizează înființarea de marketplace-uri sau solicitări care vizează relația comercială cu un marketplace.

De asemenea, specialiștii au avut analize în materie de prețuri excesive sau, după cum era de așteptat, analize pentru clienți care erau în perioada de implementare a schemelor de ajutoare de stat și care au fost afectați de pandemie.

„Retrospectiv, „la rece”, anul 2020 a fost un an deloc ușor, atât pentru noi cât și pentru clienții noștri, cu provocări personale cât și profesionale, care ne-a demonstrat tuturor cât de importantă este adaptarea”, mai spune **Anca Diaconu**. „Și pe lângă capacitatea de adaptare, constanța a ramas esențială – toate acele proiecte de anul trecut au fost rezultatul firesc al anilor de continuă creștere a abilităților echipei și a portofoliului de clienți și de dezvoltare a relațiilor cu firmele de avocatură din străinătate.”, completează **Georgeta Dinu**.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din aceasta arie de pra](#)

Activitatea Consiliului Concurenței nu a scăzut în intensitate

Chiar dacă întreaga lume s-a confruntat și se confruntă cu pandemia generată de COVID 19, activitatea Consiliului Concurenței nu a scăzut în intensitate. „În ceea ce privește practica autorității de concurență, deși a existat o comunicare mult mai apropiată cu aceasta în contextul crizei sanitare și al problemelor care au apărut, în general, companiile nu au beneficiat de o atitudine mai înțelegătoare din partea Consiliului în privința cuantumului amenzi aplicat (din informațiile noastre, doar IMM-urile au primit o circumstanță atenuantă în contextul efectelor pandemiei). Activitatea Consiliului Concurenței nu a scăzut în intensitate – în 2020 au fost finalizate 13 investigații privind încălcarea Legii concurenței, doar cu una mai puțin față de anul 2019”, explică **Anca Diaconu**.

De altfel, anul trecut, Consiliul Concurenței a sancționat într-un caz, pe lângă companiile implicate în savârșirea faptei, și compania care a preluat business-ul unora dintre acestea, aplicând principiul continuatorului economic. „Îndepartându-ne de elementele specifice ale cazului respectiv, ce trebuie să reținem în general companiile este că, în anumite condiții, se poate antrena răspunderea cumparatorului unui business și dacă societatea care a încălcat legea (și care opera acel business) continua să existe ca entitate separată”, nuanțează **Georgeta Dinu**.

Prin urmare, activitatea Consiliului Concurenței a rămas constantă și în 2020, chiar cu o tendință de creștere. **Anca Diaconu** subliniază faptul că avocații nu au perceput această perioadă ca fiind mai relaxată, ci, din contra, Consiliul verifică tot mai atent în ce măsură companiile se conformează cu regulile de concurență. „În plus, dacă în mod natural 2020 nu a putut fi un an al inspecțiilor, în prima jumătate a anului 2021 deja acestea nu s-au lasat așteptate, Consiliul Concurenței declanșând noi investigații în ritmul sau constant sau chiar mai intens decât de obicei”, completează **Georgeta Dinu**.

Pe acest fond, companiile au fost extrem de vigilente în perioada de pandemie, au înțeles mesajul Consiliului Concurenței conform căruia pandemia nu poate reprezenta un pretext pentru comportamente anticoncurențiale, au cerut sprijinul specialiștilor în aspectele complicate cu care s-au întâlnit și au continuat să solicite training-uri (online) pentru conformarea cu regulile de concurență.

Referindu-se la cele mai interesante proiecte ale echipei, Partenerul **NNDKP** indică reprezentarea în investigația de

pe piața lemnului, autorizarea tranzacției DKV-Smart Diesel-Tax Refund și litigiile privind sancțiunea aplicată Roche România. „În egala măsură de interesante, fără a putea oferi detalii, proiecte în care reprezentăm clienți în investigații în curs pe o serie de piețe, unele în etapa finală, altele încă la început, precum și numeroase analize confidențiale privind aspecte de concurență în activitatea de zi cu zi a companiilor”, subliniază **Georgeta Dinu**.

Citește pe In-house Legal Romania:

[→ Provocarile unei fuziuni în industria farmaceutică, gestionată integral de juriștii interni ai companiei. Cum a lucrat și condusă de Mihaela Scarlatescu, Head of Legal and Compliance Director la Farmexim & Help Net în proiectul unui lanț regional de farmacii](#)

Multa activitate în zona autorizării concentrărilor economice

Procesul de autorizare a concentrărilor economice a fost unul extrem de dinamic în anul 2020 și își menține trendul și la începutul trimestrului 1 din 2021. **NNDKP** a asistat companii în structurarea tranzacțiilor, negocierea documentelor tranzacției și obținerea autorizării din partea Consiliului Concurenței (majoritatea tranzacțiilor fiind evaluate și din perspectiva securității naționale de către CSAT), cu un focus pe gestionarea perioadelor de tranziție/pregătire a integrării în urma tranzacției.

Georgeta Dinu amintește faptul că echipa pe care o coordonează a gestionat pe parcursul anului 2020 și în prima parte a anului 2021 un număr semnificativ de autorizări de tranzacții în industrii precum: distribuție carburanți, carduri de carburant, rambursare TVA și accize, material plastic, alte materiale industriale, furaje și pui de o zi, carne și produse semipreparate, morarit.

În această categorie intră tranzacția prin care [QUVA S.a.r.l., Luxemburg, prin intermediul PIATRACO NV, Belgia, intenționează să preia companiile BENCIS HOLDING 7 NV, ABRISO HOLDING NV și ABRISO-JIFFY NV din Belgia](#).

Un alt proiect este cel în care [Consiliul Concurenței analizează tranzacția prin care Grupul Proplast, Franța, va prelua, prin intermediul Nutripack SAS, grupul Omniform SA](#).

Grupul Proplast este activ pe piața europeană, în principal, în sectorul producției de ambalaje din plastic rigid, dar desfășoară activități și în domeniul vânzării de pahare de plastic reutilizabile și în cel al producției de echipamente și instrumente necesare pentru injecția plasticului.

Grupul Omniform este specializat în producția de ambalaje, tavi și blistere personalizate, în principal, pentru industria alimentară. Omniform SA este prezent pe piața din România prin intermediul Duton Plast Muscel SA, care produce recipiente din plastic de unică folosință, destinate în principal industriilor alimentare.

În conformitate cu prevederile Legii concurenței (nr. 21/1996), această operațiune reprezintă o concentrare economică ce trebuie autorizată de Consiliul Concurenței.

În aceeași categorie intră și proiectul în care [Consiliul Concurenței a autorizat tranzacția prin care Aaylex System Group SA din București intenționează să preia compania Banvit Foods SRL din județul Ialomița](#).

Aaylex System Group SA face parte din Grupul Aaylex, grup care activează pe piața producției și distribuției de carne de pui.

Compania Banvit Foods SRL este activă în principal pe piața furajelor și pe piața puilor de o zi.

De asemenea, [Consiliul Concurenței analizează tranzacția prin care Grupul DKV Mobility și Ovidiu-Ioan Andrieș](#)

[intenționează să preia societățile Smart Diesel SRL și Tax Refund SRL.](#)

Grupul DKV Mobility este un furnizor de soluții inteligente pentru servicii de mobilitate. Prin companiile sale, grupul oferă cardul de carburant DKV și servicii suplimentare.

Grupul DKV Mobility oferă servicii de alimentare cu carburant, ajută la menținerea mobilității și la asigurarea unui mod de lucru eficient.

Prin intermediul companiilor pe care le controlează, Ovidiu-Ioan Andrieș este implicat în activități din mai multe sectoare (ex: dezvoltarea proiectelor de clădiri, restaurante, dezvoltare de software, vânzare cu ridicata a pieselor auto și a accesoriilor, mentenanța și reparația autovehiculelor).

Smart Diesel SRL vinde activitatea referitoare la cardurile de carburant (emiterea și vânzarea cardurilor de carburant proprii, revânzarea cardurilor de carburant ale altor comercianți și furnizarea accesului la sistemele de plată a taxelor de drum). Tax Refund SRL este și va continua să fie activă pe piața rambursării de TVA și accize.

Avocații NNDKP s-au implicat și în [proiectul în care Consiliul Concurenței a autorizat tranzacția prin care Rompetrol Downstream SRL intenționează să preia dreptul de folosință asupra a noua stații de distribuție carburanți aparținând societăților membre ale grupului Comision Trade.](#)

Cele noua stații de distribuție a carburanților sunt situate în Agigea, Braila, Focșani, Mangalia, Brașov, Zărnești, Caracal, Caraș Severin și Târgu Jiu.

Activitățile Grupului KMG International se concentrează în principal pe sectoarele de rafinare, retail, marketing și trading, cu operațiuni suplimentare în sectorul de explorare și producție și în zona de servicii petroliere industriale pentru terți (servicii la sonda, servicii industriale, foraje etc.), oferind în același timp consultanța de management și consultanța de afaceri ca o componentă de suport a celorlalte operațiuni.

Grupul Comision Trade este activ în următoarele sectoare: vânzări angro de marfuri generale, activități de transport rutier intern și internațional, distribuție de carburanți în benzinării.

Comision Trade este partener Rompetrol din anul 2005, operând la acest moment o serie de stații în sistem de franciză Rompetrol.

Un alt proiect interesant este cel în care [Consiliul Concurenței a autorizat tranzacția prin care Greiner AG, Austria, preia compania Eurofoam GmbH, Austria.](#)

Greiner AG, Austria, este o companie membră a grupului Greiner, care desfășoară activități în mai multe domenii, precum: producerea și procesarea spumelor poliuretane flexibile și compozite, fabricarea de produse din plastic, biotehnologie pentru industria farmaceutică etc.

În România, Greiner este prezent, prin intermediul diviziei de ambalaje Greiner Packaging International, atât pe piața producției de ambalaje rigide, cât și pe cea a realizării de piese tehnice și produse personalizate din plastic Eurofoam, Austria, este producător de spuma PU flexibilă pe baza de poliester.

Avocații NNDKP au lucrat și în dosarul în care [Consiliul Concurenței a autorizat tranzacția prin care Givisco A/S preia Sam Mills Business Investment Holding.](#)

Givisco A/S din Danemarca desfășoară, în România, activități de comercializare a produselor din mai multe domenii, precum: patiserie, textile, componente și ansamble hidraulice, componente auto.

Sam Mills Business Investment Holding este o societate de tip holding, având în portofoliu companii cu activitate în diverse sectoare, de la producția de carne de pui și până la cea de paste și apă îmbuteliată.

„Lucram constant cu avocați din alte jurisdicții în tranzacții (unele dintre acestea notificate și în România), în cazurile de acțiuni în despăgubiri pentru încălcarea regulilor de concurență (private damages) precum și în investigații. Printre firmele internaționale cu care am lucrat în ultimul an se numără Baker McKenzie, Freshfields, Orrick, Cleary Gottlieb, Ashurst, Hogan Lovells, Bird & Bird, Heuking, Dorda, Contrast, DePardieu”, a subliniat **Georgeta Dinu**.

Reglementari sensibile și „ținte” ale Consiliului Concurenței

Profesioniștii **NNDKP** sunt de parere ca, în perioada urmatoare, o miza semnificativa o va avea implementarea la nivelul R Regulamentul 2019/425 de stabilire a unui cadru pentru examinarea investițiilor straine directe în Uniune. „Cu cât regulile de a tranzacțiilor din perspectiva de securitate naționala vor fi mai generale, cu atât mai mult companiile vor dori sa notifice o tranzacție față de faptul ca se prefigureaza sancțiuni importante în caz de nenotificare. În egala masura, se constata și la nivel o evaluare mai atenta a tranzacțiilor din punctul de vedere al securității naționale. La nivelul UE sunt o serie de acte normative sunt în proces de revizuire - printre cele mai importante se numara cele privind definirea pieței relevante, relațiile verticale și orizontale. Aceste acte normative vor putea avea un impact semnificativ în activitatea de zi cu zi a companiilor. În sectorul asemenea, sunt numeroase pachete legislative de impact (e.g, Digital Markets Act)”, detaliaza **Anca Diaconu**.

Avocatul considera ca licitațiile publice ramân un subiect de interes pentru Consiliul Concurenței. Maniera în care s-au comportat companiile în perioada de pandemie va fi atent verificata de catre autoritatea de concurența. Relațiile verticale și posibilele poziție dominanta în contextul digital vor fi și ele în atenția Consiliului.

O echipa recunoscuta în directoarele internaționale

Echipe de Drept Concurenței din cadrul **NNDKP** este recunoscuta constant în directoarele internaționale independente ca fiind lider în domeniu. Publicațiile o prezinta ca „prima opțiune (leading choice) pentru aspecte de concurența cu un grad ridicat de complexitate (high-end), reprezentând unele dintre cele mai mari companii active în România” (Legal 500, 2021) sau datorita faptului ca „are abilitatea de a mobiliza întreaga echipa, pentru a oferi servicii de calitate la timp” (*Chambers & Partners, 2021*).

Echipe este construita în jurul **Georgetei Dinu, Partener**, și al **Ancai Diaconu (Pascu), Asociat Senior**, lor alaturându-li-se avocați aflați în diverse etape ale carierei.

Georgeta Dinu, Partener, Coordonatorul Practicii de Concurența, Ajutor de Stat, Drept UE, are 17 ani de experiența, fiind în echipa **NNDKP** din 2004. De asemenea, deține o diploma de Master în Drept UE al Concurenței (King’s College London, University of London) și o diploma de *Master în Drept Internațional și European al Afacerilor* (Université Paris I Panthéon Sorbonne). A urmat *Summer School on Competition Policy & High Tech Markets* (College of Europe, Brugge), iar directoarele de specialitate o nominalizeaza constant: Band 1 – Chambers & Partners; Leading individual - Legal 500; Global Competition Review Who’s Who (Concurența; Ajutor de Stat).

„Cunoștințe excelente de drept național și UE al concurenței”, noteaza Chambers & Partners - 2021 despre **Georgeta Dinu**. „Știe nu doar sa rezolve probleme profesionale, ci și cum sa organizeze relația cu noi în calitate de client”, scrie Legal 500 - 2020. „Acopera toate situațiile posibile atunci când explica implicațiile unei acțiuni”, „Ofere explicația corecta într-un mod care e concis și adaptat înțelegerii clientului” - o prezinta Chambers & Partners - 2019. „Un profesionist desavârșit care ofera întotdeauna raspunsuri prompte și care își cunoaște domeniul la perfecție”, o caracterizeaza Chambers & Partners - 2018. De asemenea, Legal 500 - 2018 noteaza ca „Iupta cu multa hotarâre pentru clienții săi”.

Anca Diaconu (Pascu), Asociat Senior, Concurența, Ajutor de Stat, Drept UE, face parte din echipa **NNDKP** din 2015. Ea este specializata în autorizarea concentrarilor economice, evaluarea practicilor restrictive de concurența, carteluri și abuzuri de poziție dominanta, investigații și litigii de concurența, aspecte de conformare privind

activitatea curentă a companiilor, aspecte de ajutor de stat și aspecte de dreptul Uniunii Europene. De asemenea este expert certificat în fonduri structurale și de coeziune europene. Anca are o diplomă de drept (*Maitrise en Droit, Droit Européen*) și diplomă de master în Drept Internațional și European al Afacerilor de la Universitatea Paris I Panthéon-Sorbonne, Colegiul Juridic Franco-Român de Studii Europene. A urmat Summer Course on European Antitrust Law (ERA - Academy of European Law, Trier) și Summer School on EU Competition Law and Competition Policy & High Tech Markets (College of Europe, Brugge). De asemenea, apare ca *Rising Star Legal 500*.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)