

Cum lucreaza și în ce proiecte sunt implicați avocații din echipa de Dispute Resolution de la Stratulat Albulescu, care a reușit sa obțină victorii în peste 90% din litigiile în care asigura reprezentarea clienților. Firma a facut recrutari importante în pandemie și a primit multe dosare de la clienți noi



Avocații atrag atenția ca atunci când există sincope în fluxul economic intervin și litigiile. Experții Stratulat Albulescu & Asociații (SAA) menționează ca astfel de situații apar ca urmare a neexecutării contractuale, iar cele mai sensibile zone sînt de litigiile de dreptul muncii și de insolvențe. De asemenea, lipsa de cash ar putea să stimuleze anumite societăți să demareze proceduri pre-litigioase sau litigioase cu privire la anumite pretenții mai vechi, care nu au fost valorificate pînă în prezent. Mai mult, fluctuațiile în economie și lipsa lichidităților pot avea drept consecință intensificarea activității de control a organelor fiscale asupra agenților economici. Aceste inspecții efectuate de organele de control vor genera ulterior noi litigii fiscale. Și activitatea din real-estate ar putea da naștere unor litigii, la fel cum se poate întîmpla și în cazul accelerării acțiunilor întreprinse de Consiliul Concurenței.

Cazuistica SAA din segmentul de *Dispute Resolution* este bogată, diversificată, caracterizată prin proiecte provocatoare ale unor societăți multinaționale, start-up-uri cu avînt puternic și persoane fizice de renume. Practica de litigii este dinamică, numărul de mandate fiind într-o continuă creștere, cu precădere în materia dreptului comercial și a disputelor de dreptul muncii. „Proiectele noastre privesc probleme juridice sensibile și atipice, nefiind o casă de avocatură care să urmărească litigii standard, de volum, ci proiecte complexe în care măsura pregătirii juridice și a implicării noastre față de client să fie evidențiată. Din punct de vedere al echipelor implicate, tendința este una de stabilizare și expansiune, generată pe fondul volumului generos de mandate”, explică [Roxana Catea](#), *Managing Associate SAA*.

Numărul mandatelor pe care echipa firmei de avocatură le-a primit, în prima parte din 2021, este unul semnificativ. **Roxana Catea** subliniază faptul că, avînd în vedere efervescența și pasiunea ce caracterizează avocații din departamentul de litigii, mandatele noi au devenit parte din fluxul firesc al activității SAA, cu accent în prima jumătate a anului 2021 pe dispute contractuale, litigii de muncă, litigii societare și în general, proiecte ce vizează o anumită reorganizare a unui domeniu sau a unui business.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

„Am constatat ca, cel mai probabil, pe fondul pandemiei, clienții și-au reevaluat prioritățile și au decis reprofilări ale activității, în vreme ce alții și-au reconstituit business-ul de la zero, prin cooptarea unor noi parteneri contractuali și prin renunțarea la colaborările ineficiente. Din aceasta perspectiva, litigiile în care am fost implicați în aceasta prima jumătate a anului 2021 provin din domenii diverse, începând de la asigurari, energie, farma, fitness, beauty, IT, sanatate, HoReCa, drept imobiliar, construcții și până la industria divertismentului și presa. Alte litigii au vizat contestarea cu succes în contencios administrativ a unor acte emise de autoritățile publice pe fondul pandemiei sau pe fondul controalelor excesive din aceasta perioada, inclusiv autoritățile de reglementare din domeniul de supraveghere, precum și apararea intereselor clienților noștri în vederea împiedicării deschiderii unor proceduri de insolvență. În privința persoanelor fizice renumite ce ne-au contactat pentru sprijin juridic, am remarcat o preocupare intensă a acestora pentru prezervarea reputației, fața de diverse atacuri mediatice gratuite”, detaliaza avocatul.

Astfel, paletei de clienți fideli ai societății li s-au alaturat start-up-uri cutozatoare și promițatoare, a caror abordare disruptivă de business, asociată unei conduite comerciale corecte, a facilitat rezultate frumoase și muncite, ce încununează cu satisfacții profesionale dedicarea avocaților.

Sensibilitați juridice exista în toate domeniile economice

Analizele specialiștilor releva faptul ca litigiile pe care le gestionează SAA nu sunt cantonate într-un singur segment economic și nici nu s-au arondat unei singure arii de practică, data fiind diversitatea clienților, asociată hațșului legislativ al pandemiei, ce a generat litigii atipice.

Preponderent, disputele s-au axat pe zona financiară, farma, fitness, drept imobiliar și de asigurari, iar o componentă valoroasă a activității avocațiale a constituit-o asistența pre-litigioasă, în cadrul disputelor contractuale, asistența și reprezentarea juridică în scopul suspendării și anularii actelor administrative emise de Guvern și de diverse autorități, asistarea și reprezentarea persoanelor fizice în vederea reparării prejudiciilor reputaționale, precum și asistența și reprezentarea juridică în procedurile de insolvență inițiate împotriva clienților SAA. „Frecvența litigiilor de un anumit gen a fost generată și de specificul ramurii de activitate a fiecărui client, care, după cum am subliniat, se caracterizează prin diversitate”, punctează **Roxana Catea**.

În ceea ce privește clienții, profesionistul SAA a remarcat două tendințe principale: în primul rând, clienții fideli ai societății au intensificat proiectele juridice, inclusiv în materie de litigii, iar noii clienți au fost, probabil, atrași de gradul de reușită al litigiilor administrate de societate și au abordat echipa pentru proiecte similare, despre care au aflat din industriile lor.

„Profilul clienților a suferit ușoare modificări, în sensul ca ni s-au alaturat preponderent societăți multinaționale sau cu acționariat complet strain. Domeniile acestora sunt diversificate, astfel încât clienții noștri sunt cu precădere societăți multinaționale cu o prezență semnificativă în domeniile Real Estate, Asigurari, Farma, Sanatate, Fitness, Beauty, precum și persoane fizice cunoscute în zona divertismentului, HoReCa și presa. În plus, practica de dreptul muncii a înregistrat o dezvoltare susținută, printr-o serie de proiecte de consultanță pre-litigioasă care s-au concretizat în diverse mandate de asistență și instanța recurentă, în funcție de tipul de reorganizare internă utilizat de client”, completează avocatul.

Citește și:

[→ Patru case locale de avocați, în topul global al celor mai bune 100 de firme implicate în arbitraje internaționale. Cum sunt prezentate ZRVP, TZA, LDDP și SP în GAR 100 \(2021\), ce proiecte au avut și ce spun avocații-cheie din aceasta practica](#)

Roxana Catea spune ca succesul echipei SAA este dat de cele doua atuuri pe care avocații din departamentul de litigii al societății le-au cultivat. Este vorba despre experiența profesionala și adaptabilitatea, atât la tipologia clientului, cât și la specificul litigiului, astfel încât fiecare proiect nou început sau preluat pe parcurs se dezvaluie și se dezvolta armonios, în deplinatatea potențialului sau juridic.

Recrutari importante în pandemie și multe dosare de la clienți noi

Anul 2020 a fost unul bun pentru echipa SAA. Astfel, firma a recrutat o serie de avocați cu o bogata experiența, primind, în același timp, multe mandate de la clienți noi, societăți de top în domeniile în care activeaza (servicii private de sanatare, retail, asigurari, consumer products, bancar). De asemenea, a primit în continuare mandate de la clienții tradiționali ai firmei, care de-a lungul timpului au constatat ex proprio sensibus profesionalismul avocaților SAA și au legat relații frumoase de conlucrare, aceștia venind catre firma de avocatura ori de câte ori întâmpina o problema juridica.

„În plus, am reușit sa obținem victorii în peste 90% din litigiile în care asiguram reprezentarea clienților noștri, indiferent de aria de drept vizata (drept fiscal, dreptul muncii, raspundere contractuala, dispute între profesioniști, drept societar, acțiuni imobiliare) sau de poziția avantajoasa sau neavantajoasa deținuta de client în litigiu. Practic, în anul 2020, am constat o creștere a numarului de mandate în departamentul de litigii, dar și o creștere calitativa în ceea ce privește profilul clientului și natura disputei”, amintește [Adriana Dobre](#), *Counsel SAA*.

Avocatul susține faptul ca firma are foarte multe mandate pe care le gestioneaza în *Department de Dispute Resolution*, fiecare dosar având componente care ridica probleme.

Astfel, printre disputele de anvergura și care presupun probleme de drept interesante, specialistul indica doua dintre litigiile de drept fiscal.

„Unul dintre cele mai complexe mandate pe care le-am preluat, în ultima perioada de timp, este chiar cel din urma proiect preluat, un dosar fiscal complex, de competența în prima instanța a Curții de Apel, având o miza de peste 10.000.000 de Euro. Acest dosar a fost preluat de catre noi cu un pas înainte de dezbaterile pe fond, mai precis, înainte de discutarea utilității probei cu expertiza în specialitatea fiscalitate. Complexitatea proiectului provine, dincolo de momentul atipic al preluării dosarului, din volumul înscrisurilor justificative și al documentelor specifice, care fac obiect al analizei noastre, dar și, în mod evident, din implicațiile financiare pe care prin cuantumul lor, aceste obligații fiscale stabilite suplimentar o au asupra viitorului afacerii. O alta fațeta a amplitudinii proiectului este determinata de problema de drept supusa atenției instanței, care se afla la limita mai

multor domenii de practica, respectiv, pe linia de demarcare între dreptul Uniunii Europene și dreptul muncii potrivit legislației naționale, implicând problematica de a se stabili regimul fiscal al unor sume de bani care primesc calificari și denumiri diferite în dreptul național și, respectiv, în dreptul unional”, exemplifica **Adriana Dobre**.

Un alt proiect menționat este tot un litigiu fiscal, a carui complexitate rezida, de aceasta data, în modalitatea concreta în care s-a realizat inspecția fiscală.

Citește pe In-house Legal Romania:

[→ Meet the Professionals | Din vorba în vorba cu Alex Potlog, Legal Director AbbVie pentru UK și Irlanda: Experiența mea în industria farmă a însemnat colaborarea cu oameni extrem de inteligenți și talentați, pentru care prioritatea o reprezintă pacienții. Am văzut o industrie la nivel global, demonstrând viziune și curaj, angajată la toate palierele societății și contribuind semnificativ la efortul colectiv de a depăși această situație dificilă](#)

„Dacă de cele mai multe ori, pentru a se determina de către organele de inspecție fiscală cuantumul obligațiilor fiscale suplimentare, se solicita persoanei verificate realizarea unor situații centralizate complexe, în cadrul proiectului nostru, pentru a determina cuantumul impozitului/taxe pe clădire datorată de contribuabil ca urmare a aducerii unor îmbunătățiri imobilului în discuție, au fost avute în vedere, prin însumare, toate achizițiile de bunuri și de servicii care au fost utilizate în aducerea de îmbunătățiri (de la fețe de masă, șuruburi, vopsele și trafaleti, la elemente mai complexe, de tipul unei pergole). Practic, în cadrul acestui dosar, fiind evident faptul că sporul de valoare adus imobilului prin îmbunătățirile realizate nu putea fi echivalent cu valoarea însumată a tuturor achizițiilor de bunuri și servicii realizate în vederea aducerii de îmbunătățiri la imobil (în regim propriu), am fost nevoiți, cu ocazia contestației administrative, să apelăm la suportul clientului în vederea realizării unor situații centralizate, care să evidențieze modalitatea în care fiecare achiziție a fost integrată într-o anumită lucrare de îmbunătățire sau o alta. Așadar, am fost nevoiți ca, împreună cu clientul, să realizăm o muncă ce ar fi trebuit în mod uzual să fie realizată de către organul de inspecție fiscală (sau de către client, ca urmare a solicitării organului de inspecție fiscală). Soluția obținută de noi în această speță este una foarte interesantă, întrucât am reușit, în fața contestației administrative, să obținem admiterea contestației, anularea deciziei de impunere, cu consecința dispunerii reverificării. Ulterior reverificării, obligațiile stabilite în sarcina clientului se aflau aproape la nivelul a jumătate din obligațiile stabilite inițial cu ocazia inspecției fiscale. Mai mult decât atât, urmare a reverificării am formulat și punct de vedere față de proiectul de RIF (rezultând din reverificare), punct de vedere care nu numai că a fost avut în vedere, ci a condus la modificarea constatarilor realizate cu ocazia reverificării și la înjumătățirea (o dată în plus) a obligațiilor fiscale suplimentare rezultate ca urmare a activității de inspecție fiscală”, mai spune **Adriana Dobre**.

Avocatul face precizarea că, în acest an, SAA a reușit performanța de a obține soluții favorabile în mai multe contestații administrative, organul de soluționare a contestației îmbrățișând argumentele experților și dispunând refacerea inspecției fiscale.

Adriana Dobre nominalizează și alt mandat complex care implica solicitarea de asistență în două dosare interdependente, vizând stabilirea cuantumului despăgubirilor datorate de Statul Român pentru exproprierea unor loturi de teren evaluate la peste noua milioane de euro.

„Specificitatea acestor litigii este dată de faptul că reclamanta deținea o suprafață mai mare de teren din care au fost expropriate patru loturi, în două etape succesive, în final clientul rămânând în proprietate cu aprox. 30.000 de mp de teren. Această modalitate de derulare a exproprierii și terenul rămas în proprietatea societății au generat semnificative dificultăți în ceea ce privește determinarea despăgubirilor, mai ales sub aspectul beneficiului nerealizat (adică profitul anticipat a fi obținut de client ca urmare a realizării dezvoltării imobiliare pe acel teren). Un aspect interesant în speță este acela că într-unul dintre dosare s-au realizat rapoarte de expertiză de către trei experți, niciunul nefiind 100% corect sau convergent cu un altul. Pentru aceste motive, în fața căii de atac a apelului, am solicitat și s-a admis suplimentarea probatoriului, prin completarea raportului de expertiză întocmit în

fond de catre aceiași experți, care deja cunoșteau speța. Din punct de vedere procedural, aceasta soluție este insolita (dar eficienta), deoarece în mod normal o instanța ar fi dispus refacerea expertizei”, susține avocatul.

De asemenea, un alt dosar complex a presupus îmbinarea cunoștințelor specifice de procedura civila cu cele de insolvența și drept comercial (întrucât litigiul a avut la baza o polița de asigurare încheiata în perioada de aplicabilitate a Codului Comercial). Miza acestui dosar se ridică la pretenții în valoare de peste un milion de euro și vizează recuperarea unei sume platite de asigurator către beneficiarul unei polițe de asigurare ca urmare a nerespectării clauzelor contractuale de către asigurat.

„Aspectele particulare ale litigiului sunt date de eforturile noastre de a atrage răspunderea solidara a unuia dintre membrii unei asocieri în participațiune, de insolvența reclamantei și a unuia dintre membrii asocierii în participațiune, de încercarea pârâtului de a găsi cât mai multe mijloace pentru a tergiversa soluționarea procesului (început din anul 2017). Din aceste motive, insolvența reclamantei (clientul nostru) și a unuia dintre pârâți provoacă dificultăți în gestionarea cazului, deoarece reclamanta este în faliment, iar pârâtul încearcă să tergiverseze soluționarea cauzei în speranța de a obține respingerea cererii de chemare în judecată pentru lipsa capacității procesuale active (daca reclamantul aflat în faliment ar intra în dizolvare și ulterior s-ar radia)”, mai spune **Adriana Dobre**.

Citește pe In-house Legal Romania:

[→ Meet the Professionals | Din vorba în vorba cu Roxana Buture, Legal Manager Nestlé Romania: Consider ca frumusețea Nestlé consta în diversitate. Mai multe categorii de produse, mai multe modele de business aduc mai multă complexitate juridică, ceea ce ne ține antrenati și mereu pregătiți pentru orice provocare](#)

Mandate spectaculoase

Dar fiind specificul acestei arii de practică, pentru un litigant, fiecare mandat este privit în individualitatea sa și reprezintă o batalie unică, în care avocatul investește pricepere și pasiune, astfel încât caracterul grandios al unui litigiu nu suportă termen de comparație.

„De altfel, ne ghidăm după principiul potrivit căruia fiecare mandat și fiecare client este la fel de important, din perspectiva implicării și a rezultatelor urmărite, astfel încât gradul de atenție este proporțional cu pasiunea avocatului ce gestionează respectivul proiect. Dintre dosarele gestionate, menționez cu titlu exemplificativ asistarea unei renumite societăți de asigurare din România în disputele cu unitățile reparatoare, a căror valoare depășește 1 milion EUR, inclusiv în pricini ce vizau deschiderea procedurii falimentului societății de asigurare, în care am obținut soluții emblematice, cu caracter definitiv, ce vizau încadrarea unităților reparatoare în “creditori de asigurari” cărora nu le este recunoscut dreptul de a solicita deschiderea procedurii falimentului, ca urmare a deținerii unor creanțe de asigurari, în accepțiunea legii. Un alt mandat complex a privit obținerea unor soluții în cadrul procedurii speciale a ordonanței președințiale privind înlăturarea materialelor defaimatoare propagate în spațiul public prin intermediul unui canal TV, a unui canal YouTube, a unor pagini de Facebook și prin presa scrisă online. De asemenea, un alt mandat a concretizat o soluție de respingere a unei cereri de anulare a unui proces-verbal de recepție ca efect al faptului că acesta nu reprezintă act administrativ, conform dispozițiilor legale. Gradul de complexitate al acestor mandate s-a manifestat și prin valorile acestora, ce depășesc frecvent 1 milion EUR în cazul persoanelor juridice sau 1 milion RON, în cazul persoanelor fizice”, precizează **Roxana Catea**.

Litigatorii SAA sunt implicați și în mai multe arbitraje. De curând, casa de avocatura **Stratulat Albulescu** a extins echipa de arbitraj și litigii prin cooptarea **Sofiei Cozac**, avocat și arbitru, cu o experiență de peste 14 ani în domeniu.

„În general, consultanța acordată clienților se îndreaptă înspre alegerea arbitrajului în favoarea Curții de Arbitraj Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României, dar și în favoarea Curții de Arbitraj ICC Paris, predominând arbitrajul în construcții și în domeniul Energy. Departamentul de arbitraj este în expansiune, preponderent fiind la acest moment consultanța și asistența în negocieri pre arbitrale, ca etapa preliminară a soluționării diferendelor arbitrale”, declara [Sofia Cozac](#), *Counsel SAA*.

Având în vedere ca firma de avocatura este una generalista, care acopera toate gama de servicii juridice de care au nevoie clienții, în portofoliul de proiecte apar toate tipurile de dispute. „În cadrul departamentului avem avocați specializați și în materia dreptului penal, însă facem precizarea ca din rațiuni reputaționale alegem de cele mai multe ori sa fim alături de partea vătămată, respectiv clienții noștri agenți economici, care au fost victimele unor fraude comise de partenerii lor de afaceri sau chiar de proprii angajați”, subliniază **Adriana Dobre**.

Citește pe In-house Legal Romania:

→ [Provocările unei fuziuni în industria farma, gestionată integral de juriștii interni ai companiei. Cum a lucrat echipa condusă de Mihaela Scarlatescu, Head of Legal and Compliance Director la Farmexim & Help Net în proiectul integrării unui lanț regional de farmacii](#)

De asemenea, sunt destul de frecvente situațiile în care avocații sunt implicați în spețe multi-jurisdicționale sau în spețe cu element de extraneitate, deoarece SAA este parte a *TerraLex*, una dintre cele mai mari rețele internaționale formate din case de avocatura independente. Rețeaua este alcătuită în momentul de față din 155 de firme membre din 100 de țări și numără peste 19.000 de avocați.

„Prin prisma apartenenței la această rețea, avem acces în mod constant la proiecte cu componenta de internaționalitate. Astfel, societățile de avocatura afiliate rețelei ne abordează ori de câte ori au o speță ce cuprinde și elemente supuse dreptului român”, explică **Adriana Dobre**.

În concret, avocații SAA au contribuit la realizarea diverselor chestionare pe probleme de Dispute Resolution vizând mai multe jurisdicții. De asemenea, au asistat o societate de avocatura parteneră în proceduri contencioase paralele derulate în Italia și România, izvorul obligației fiind raportul de asigurare. Litigiile au fost închise prin tranzacție.

În plus, în contextul unei dispute cu un distribuitor din România, le-au fost solicitate de către un importat jucător mondial activ pe piața de consumer products, propuneri de îmbunătățiri ale clauzelor prevăzute în draftul de contract de distribuție utilizat în mai multe jurisdicții, spre a evita situații precum cea întâmpinată cu distribuitorul român.

De curând, avocații SAA au asistat și o entitate din Ungaria într-o tranzacție menită a stinge un potențial litigiu cu o persoană fizică notorie din România, care ar fi fost de competența instanțelor din Ungaria.

”În plus, nu sunt rare nici situațiile în care ne confruntăm cu părți din state diferite care au derulat relații comerciale, fără a avea un acord scris încheiat, care să includă clauze privind dreptul aplicabil sau instanțele competente, caz în care cu titlu prioritar va trebui să lamurim această chestiune”, a adăugat **Adriana Dobre**.

Tendențe, evoluții, riscuri

Experții SAA subliniază faptul că problemele economice specifice acestei perioade grele pe care întreaga planetă o traversează duc la naștere unor litigii, în special de dreptul muncii sau legate de insolvențe.

„De asemenea, lipsa de cash ar putea să stimuleze anumite societăți să demareze proceduri pre-litigioase sau litigioase cu anumite pretenții mai vechi, care nu au fost valorificate până în prezent. Spre exemplu, recent ne-am confruntat cu o solicitare din partea unei societăți active în sectorul media în Germania, care ne-a cerut asistența, abia după ce partenerul sau contractantul (o companie de top activă în domeniul telecomunicațiilor din România) a notificat faptul că o parte din sumele rezultând din contracte emise lunar au devenit prescrise. În plus, lipsa de cash sau fluctuațiile din economie pot avea și efect asupra bugetului de activități, cu consecințe în intensificarea activității de control a organelor fiscale asupra agenților economici. Aceste inspecții efectuate de autorități de control vor genera ulterior noi litigii fiscale. O altă categorie de litigii care apare la orizont este cea a dezvoltatorilor imobiliari împotriva autorităților locale, care prin orice mijloace (nu doar suspendarea PUZ-urilor de sector, ci și refuzul de a pune pe picioare proiecte care îndeplinesc toate condițiile legale) stopează dezvoltări imobiliare, în care s-au investit sume considerabile de bani. De asemenea, nu trebuie să uităm faptul că în ultimii ani Consiliul Concurenței a fost foarte activ, cu decizii semnificative societăților ce operează în diverse domenii de activitate”, explică **Adriana Dobre**.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

Echipa s-a marit în pandemie

În prezent echipa de *Dispute Resolution* a firmei **Stratulat Albulescu** este formată din șapte avocați cu grade de senioritate diferite și cu specializare spre anumite categorii de litigii.

Astfel, *Departamentul de Dispute Resolution* este coordonat de **Adriana Dobre** (*Counsel*) și **Roxana Catea** (*Managing Associate*), iar recent s-a alăturat și **Sofia Cozac** (*Counsel*) pentru dezvoltarea practicii de arbitraj.

Echipa coordonată de **Adriana Dobre** este compusă din **Raluca Constantin** și **Mihai Iorga**, doi avocați cu experiență, dedicați și talentați. Echipa Adrianei este specializată în litigii fiscale și de contencios administrativ, litigii imobiliare, litigii de dreptul muncii, insolvențe, dispute contractuale.

Echipa coordonată de **Roxana Catea** este compusă din **Andreea Stanciu** și **Robert-Emanuel Popa-Badea**, doi avocați tineri, cu mult entuziasm profesional. Echipa Roxanei este specializată în litigii comerciale, litigii privind asigurările, litigii de drept societar și dispute contractuale.

„Strategia firmei este să ofere asistența juridică clienților săi în toate tipurile de dispute cu care aceștia se confruntă, alocând proiectul în funcție de competențele fiecărei echipe, spre a beneficia de know-how-ul dobândit anterior, astfel încât speța să fie soluționată cu succes într-un interval optim de timp. Prin cooptarea unor avocați cu o amplă experiență și reputație profesională, urmărim dezvoltarea portofoliului de clienți și în mod special a celor care pot să genereze litigii de anvergură și cu expunere. În ultimul an am constatat deja o îmbunătățire calitativă semnificativă a mandatelor în care suntem implicați. Practic, ne dorim în continuare să fim percepuți de către clienți ca o firmă full service, care oferă servicii juridice la cele mai înalte standarde de calitate, dar la costuri mai avantajoase decât cele practicate de alte societăți de avocatură”, a conchis **Adriana Dobre**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)