

Roadshow-ul Ronin a prezentat startup-urile StockBinder și Softlead catre investitorii locali din Cluj-Napoca, Iași și Timișoara



Ronin, platforma de investiții care susține antreprenorii din domenii cât mai variate să își dezvolte ideile de afaceri și să se finanțeze, a desfășurat în perioada 10-17 ianuarie, un turneu de prezentare în cele mai importante orașe din țară, pentru promovarea companiilor listate către investitori locali și pentru atragerea de noi idei de business în platforma.

Astfel, Softlead și StockBinder, cele două companii listate în prezent în platforma, au însoțit echipa Ronin săptămâna trecută la Cluj-Napoca, Iași și Timișoara, pentru a prezenta oportunitatea de a investi într-un startup de tehnologie promițator către investitorii locali.

Misiunea Ronin este de a facilita legătura dintre antreprenori și investitorii de tip crowd și de a permite oricui să devină investitor printr-o contribuție minimă de 100 euro pentru susținerea proiectului preferat.

Softlead, prima companie listată pe Ronin, care a strâns deja o treime din suma de 300.000 euro țintită, este o platforma de tip marketplace B2B, cu peste 460 de companii IT partenere și peste 880 de soluții software listate. Obiectivul runde de finanțare este de a obține din partea investitorilor privați 300.000 de euro, care să susțină Softlead în procesul de accelerare a creșterii la nivel global și în dezvoltarea instrumentului automat de identificare a ADN-ului digital al companiilor.

Softlead dezvoltă în prezent conceptul de ADN Digital al unei companii, ce stă la baza deciziilor de digitalizare, deoarece acesta oferă informații complete despre nevoia de înlocuire sau de achiziționare a unei soluții tehnice noi, în raport cu problemele și obiectivele organizaționale, dar și cu industria, mărimea și ritmul de creștere al companiei.

“Roadshow-ul Ronin a însemnat validarea apetitului pentru transformarea digitală eficientă, așa cum o propune platforma www.softlead.ro. Discuțiile avute cu zeci de companii locale, dar și cu investitori interesați de conceptul Softlead Digital DNA au construit premisa unor noi parteneriate pe care le vom concretiza în 2022.”, a declarat **Andrei Dumitrașcu**, *Co-Fondator Softlead.ro*.

Cel de-al doilea startup listat de Ronin, StockBinder, este o companie care facilitează integrarea rapidă între magazine online, furnizori și producători, ce țintește o nouă finanțare pentru automatizarea completă a procesului și pentru începerea expansiunii internaționale.

StockBinder creeaza un ecosistem în care magazinele online și furnizorii atât din România cât și European pot sa interacționeze, sa stabileasca noi relații contractuale și sa transmita informații despre cataloage, prețuri și stocuri în timp real . Stockbinder vrea sa atraga prin Ronin 300.000 de euro de la investitori locali. Finanțarea va asigura dezvoltarea integrarilor de tip plug&play cu cele mai importante platforme de ecommerce și ERP, facilitand astfel magazinelor online și furnizorilor accesul rapid la ecosistemul StockBinder. De asemenea, prin aceasta finanțare, StockBinder își propune sa inceapa integrarea furnizorilor din piețele vecine.

Echipele Ronin selecteaza companiile care prezinta potențial, conform unei grile independente de evaluare, le sprijina în pregătirea campaniei de atragere de finanțare, și le aduce în fața investitorilor de retail, care până în prezent nu aveau deloc acces la proiecte rezervate în mod tradițional fondurilor de investiții. Cu ajutorul Ronin, oricine are acum oportunitatea de a investi în startup-uri și în companii consacrate, începând de la tichete de 100 euro. Astfel, în urma unui proces riguros de selecție și validare a ideilor de business, echipa Ronin va oferi antreprenorilor accesul la resursele necesare pentru lansarea și dezvoltarea afacerilor lor.

Echipele Ronin urmărește sa adreseze principalele provocari cu care se confrunta atât start-up-urile, cât și companiile consacrate care doresc sa obțină finanțare, dar și investitorii care sunt interesați sa susțină mediul de afaceri din România.

„Obiectivul nostru este ca Ronin sa devina o comunitate a românilor antreprenori care, uniți de experiențe și provocari similare, vor reuși sa se sprijine reciproc și sa creasca împreuna. Îi vom aduce împreuna pe cei mai activi, creativi și inovatori dintre români. Unii din postura de antreprenori, alții din postura de investitori sau experți care susțin micile companii sa se dezvolte și sa creeze valoare adaugata și progres în societate” a adaugat **Bogdan Almași**, unul dintre co-fondatorii Ronin.

Fondatorii Ronin considera ca inovația în business nu reprezinta o exclusivitate a companiilor de tehnologie sau care au o componenta semnificativa de tehnologie. Prin urmare, orice companie, din orice domeniu și în orice stadiu de dezvoltare, care inoveaza, poate sa aplice pentru a fi listata prin platforma Ronin, venind astfel în fața publicului larg pentru a solicita o finanțare.

“Inconvenientele de care se lovesc atât companiile, cum ar fi condițiile nerezonabile de finanțare, cât și investitorii, cum ar fi lipsa informațiilor despre oportunitățile de investiții sau lipsa de transparența pre sau post investiție nu ar trebui sa constituie un impediment în calea antreprenorilor care au nevoie de sprijin și au potențialul de a genera valoare adaugata pentru companiile lor, pentru investitori și pentru clienții finali” a explicat **Ovidiu Ghiman**, co-fondator Ronin.

„Tehnologia și modificarile legislative ne ofera în 2021 posibilitatea de a nu mai depinde de instituții financiar-bancare care sa furnizeze încredere între adevarații deținatori de capital (investitorii) și cei care au nevoie de capital pentru a genera profit (antreprenorii). Încrederea va fi furnizata de tehnologia Ronin care va asigura transparența și comunicarea continua dintre antreprenori și investitori, care vor fi asigurate prin intermediul platformei Ronin. Astfel, se vor crea premisele pentru reducerea gradului de intermediere, micii investitori având astfel acces direct la oportunitățile de investiții”, a declarat **Felix Crisan**, co-fondator Ronin.

Tichetul minim de investiție prin platforma este de 100 euro și vine în întărirea ideii ca oricine poate fi un investitor. Astfel, Ronin dorește sa genereze „real crowd”, investitori care vor oferi nu doar finanțarea necesara companiei, dar și validarea de piața. De asemenea, valoarea scazuta a tichetului va permite investitorilor o diversificare a portofoliului prin posibilitatea de a susține mai multe proiecte. Astfel, orice companie sau cetățean european sau dintr-o țara din Spațiul Economic European poate sa investeasca prin Ronin în firmele pe care doresc sa le susțină.

Trei antreprenori români - Bogdan Almași, Ovidiu Ghiman și Felix Crișan, cu experiențe complementare în

business, și-au unit forțele pentru a lansa Ronin, platforma de investiții creată pentru a susține și finanța companii și idei de business inovatoare, locale și europene.

Echipa Ronin facilitează accesul afacerilor la finanțare și vine cu o nouă abordare prin implementarea pragului minim de investiție de 100 euro, oferind posibilitatea oricărui român sau cetățean european de a deveni investitor și de a susține companiile cu idei inovatoare.

Ideea proiectului Ronin a luat naștere în anul 2020, fiind lansat oficial în data de 1 Decembrie 2021, și a primit până în prezent o finanțare de 500.000 de euro de la un investitor autohton.