

2021 a fost un an al investițiilor pentru Simion & Baciu, în care firma și-a marit efectivele, întărindu-și toate ariile de practica. Un avans semnificativ s-a văzut pe partea de M&A, litigii, protecția datelor. Casa de avocatura se va concentra anul acesta pe pastrarea standardelor de calitate, consolidarea identității și pe creșterea organica



Anul care tocmai s-a încheiat a fost unul special pentru firma Simion & Baciu, care și-a marit numărul de experți, întărindu-și toate ariile de practica. De asemenea, s-a mutat în casa nouă, la intersecția dintre Strada Washington și Brazilia din București, într-o vilă construită la început de secol 20 în stilul neoromânesc. A fost un an al investițiilor, iar echipa a pașit în 2022 într-un format de 14 avocați și consultanți, plus trei specialiști care se ocupa de problemele administrative. Într-o astfel de formula, Simion & Baciu și-a fixat prioritățile pentru anul în curs, în care se va focusa atât pe practicile consacrate (reglementari jocuri de noroc, proprietate intelectuală, protecția consumatorilor), cât și pe cele în care firma este încă în plină creștere (M&A, litigii, protecția datelor). „Toate sunt prezente în viața noastră profesională și nu vedem vreun motiv pentru care nevoile clienților noștri – actuali și viitori – în aceste arii vor scadea. Suntem deci optimiști, în ciuda unor previziuni ale specialiștilor nu atât de optimiste în ceea ce privește economia”, punctează [Ana – Maria Baciu](#), *Co-Managing Partner Simion & Baciu*.

În ciuda crizei medicale, care a afectat economia în ansamblul său, pentru Simion & Baciu anul 2021 a fost unul în care cuvântul varietate poate prezenta cel mai bine evoluția activității firmei. Proiectele în care avocații din echipa s-au implicat au fost diverse și foarte complexe. „Astfel, atât în ariile în care suntem deja consacrați precum proprietatea intelectuală, reglementari jocuri de noroc și protecția consumatorului, cât și pe partea de protecția datelor, M&A, litigii, proiectele în care am fost și suntem implicați sunt din cele mai diverse. Ne bucurăm să vedem prin urmare că nu ne plictisim din niciun punct de vedere, nici prin volumul de muncă și nici prin diversitate”, arată [Cosmina Maria Simion](#), *Co-Managing Partner Simion & Baciu*.

Cele două avocate care conduc **Simion & Baciu** subliniază faptul că momentele importante ale anului 2021 și respectiv deciziile pe care le-au luat au fost relativ dificile din cauza pandemiei, cu toate riscurile pe care le comporta, dar și din cauza expansiunii firmei. „Creșterea deși organica rămâne accelerată. Cu toată reticența, caracteristică de altfel avocaților, anul 2021 a fost pentru noi un an al investițiilor”, apreciază fondatoarele **Simion & Baciu**.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Se formeaza cultura Simion & Baciu

Casa de avocatura este una tânara, împlinind pe 1 iunie 2021 doi ani de la înființare. „Au fost doi ani plini mai ales cu bune. Consideram ca este momentul oportun astazi sa lucram la cultura **Simion & Baciu**, spiritul sau, standardele sale, din toate perspectivele: business, dezvoltarea echipei, dezvoltarea personala, rolul fiecaruia dintre noi în organizație, precum și rolul **Simion & Baciu** în societate. În sensul acesta am demarat un proces amplu, în care am implicat întreaga echipa. **Simion & Baciu** are astazi un set de principii și valori dupa care își desfășoara activitatea, o misiune și o viziune. De asemenea, fiecare individ care activeaza la **Simion & Baciu** are un rol bine stabilit în organizație din cele trei perspective – dezvoltarea afacerii, dezvoltarea echipei și dezvoltarea personala. Anul 2022 va fi primul an în care vom pune în practica în mod asumat și conștient aceste lucruri”, menționeaza **Cosmina Maria Simion**.

De altfel, pe piața avocaturii independent de pandemie, s-au remarcat o serie de spin-offs atât din firme mari românești, cât și din firme internaționale. „Noi înșine suntem un exemplu în acest sens. Astfel, cei noi își consolideaza activitatea și propria identitate. Tendința pare sa fie în direcția specializării și a accentului pe partea tehnica și a colaborării în echipe mixte”, susține **Ana – Maria Baciu**.

Ce practici au luat „partea leului”

Având în vedere expertiza avocaților care au înființat firma, în 2021, „partea leului” a revenit în continuare proprietății intelectuale (aproximativ 25%), reglementare jocuri de noroc (aproximativ 25%), protecția consumatorului (aproximativ 25%). „O creștere semnificativa am vazut pe partea de M&A, litigii, protecția datelor, în aceasta ordine. Restul mandatelor provin din zona dreptului muncii, imobiliare, domeniul bancar etc.”, mai spune **Ana – Maria Baciu**.

În ceea ce privește mandatele importante, avocata amintește un proiect M&A, care a solicitat în mod placut echipa, mai ales ca vine din industria jocurilor de noroc. Este vorba despre [achiziția grupului Maxbet de catre fondul de investiții Novalpina](#). „A fost o tranzacție complexa, începuta în 2020 și terminata în primavara lui 2021, unde echipa **Simion & Baciu**, coordonata de **Cosmina Maria Simion** a acordat asistența de la început pâna la sfârșit în toate etapele clasice ale unei tranzacții M&A, din perspectiva reglementare jocuri de noroc, spalarea banilor, anticorupție, taxe jocuri de noroc etc.”, detaliaza **Ana – Maria Baciu**.

„Din aceeași zona și industrie vine un alt proiect la care am lucrat pe parcursul anului 2021 și care s-a semnat chiar în luna decembrie, respectiv [vânzarea liniei de business Bingo de catre societatea 888 catre Broadway Gaming Group](#). O vânzare de active multijurisdicționala, cu o componenta importanta de corporate și dreptul muncii, unde **Simion & Baciu** în colaborare cu doamna avocat prof. univ. dr. Luminita Dima a consiliat achizitorul alaturi de firma de avocatura britanica ce a coordonat tranzacția – Wiggin LLP”, completeaza **Cosmina Maria Simion**, cea care a condus echipa de avocați ai *Simion & Baciu* implicata în mandate.

Citește și

[EXCLUSIV BizLawyer | Ce firme de avocați stau alături de Romgaz și Exxon în cea mai mare tranzacție din energie, aflată în desfășurare. Cine sunt consultanții din cele mai valoroase deal-uri ale anului trecut și ce avocați au coordonat echipele](#)

De asemenea, **Simion & Baci** [a consiliat Libra Bank în conflictul de marca avut cu Libra Association](#), consorțiul creat de Facebook pentru susținerea cryptomonedei Libra, consorțiu din care mai fac parte Andreessen, Horowitz, Coinbase, Spotify, Lyft și Uber.

Echipa **Simion & Baci**, sub coordonarea **Anei-Maria Baci** și **Andreei Bende** (*Partener*), a conturat strategia de protejare a marcii Libra în afara granițelor României, pregătind terenul chiar și pentru o acțiune în anulare a marcii UE combinate Libra din portofoliul Libra Association. În urma tuturor acestor demersuri, consorțiul a decis schimbarea denumirii în Diem Association, moneda virtuala din Libra în Diem, iar portofelul virtual din Calibra în Novi.

Un alt proiect important privește o investiție greenfield a societății Cluster Power SRL care a demarat lucrarile la noul campus de tehnologie, care se va întinde pe o suprafața de peste 25.000 de metri pătrați în localitatea Mischii, județul Dolj, în apropierea municipiului Craiova, unde centrul de date va include cladiri în care vor fi gazduite serverele – cu o capacitate de stocare de ordinul miliardelor de GB și milioane de nuclee (core-uri) de procesare, dar și o centrala electrica proprie.

De altfel, **Simion & Baci**, sub coordonarea **Cosminei Maria Simion**, consiliaza Cluster Power pe probleme de drept comercial, corporatist și proprietate intelectuala în legatura cu investiția greenfield menționata.

De asemenea, în colaborare cu Prof. univ. dr. Radu Rizoiu, a consiliat Cluster Power în ceea ce privește aspectele juridice ale creditului de pre-finanțare acordat de CEC Bank de 175,3 milioane de lei.

Avocații **Simon & Baci** sunt deopotriva activi și vizibili atât în proiectele în legatura cu care asista clienții, cât și în cadrul asociațiilor profesionale din care fac parte (AmCham, CDR, Concordia) și în relația cu autoritațile din domeniile în care experții activeaza. **Ana-Maria Baci** este membru reprezentativ în task-forces formate la nivelul acestor asociații, în special în ariile de interes care vizeaza protecția consumatorilor.

„Am participat într-adevar la multe procese de selecție din industrii diverse. Fiind relativi noi pe piața, în aceasta forma de organizare, am fost placut surprinși sa primim RFPs din direcții din care nu ne așteptam și, de asemenea, sa și fim selectați în multe cazuri. Criteriile hotărâtoare rămân o combinație între capacitațile tehnice și oferta financiara, dar sesizam ca se acorda mai multa atenție capacitaților tehnice, decât am fost obișnuiți în trecut, lucru ce ne bucura”, subliniaza fondatoarele **Simion & Baci**.

Citește și

[→ Cu ce gânduri pornesc la drum fondatoarele firmei SIMION & BACIU | “Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. ‘Cel mai bun’ ideal este exact ce ai acum; și idealul se va dezvolta în timp, odata cu noi”](#)

[→ INTERVIU | Fondatoarele Simion & Baciu, după primii doi ani de la înființarea firmei: Suntem exact acolo unde ne dorim să fim în acest moment din viața noastră profesională. Activitatea a continuat să crească, iar echipa se dezvoltă, poate chiar într-un ritm mai accelerat în ultimul an, afectat de pandemie. Simion & Baciu a devenit ”familia numărul 2” pentru oamenii din echipa](#)

Firma va „investi” în clienți

În 2022, casa de avocatură se va concentra pe păstrarea standardelor de calitate, pe consolidarea identității și pe creștere organică. „Observăm cu tristețe, dar tot mai accentuată o dificultate reală în a atrage oameni cu aplecare și dedicație spre meseria de avocat. Din perspectiva aceasta ne considerăm norocoși că am putut până la acest moment să cream o echipă puternică și integrată. Sperăm să reușim și pe viitor să atragem oameni de același calibru în echipa noastră. 2022 pare să fie un an al stabilizării. Pe de altă parte, nu de puține ori, schimbări majore în activitatea noastră ne-au luat prin surprindere chiar și pe noi. Așa cum ne place nouă să spunem uneori: ‘Suntem realiști. Așteptăm miracole’ ”, explică **Ana –Maria Baciu**.

În avocatură, echipa și portofoliul de clienți reprezintă resurse importante pe care se bazează întreaga activitate. **Simion & Baciu** se va concentra foarte mult pe investiția în oameni și „pe cea mai bună investiție: în clienți. Este un alt fel de investiție, dar o investiție la fel de importantă.”.

În acest context, obiectivele firmei de avocatură rămân aceleași: dezvoltarea echipei, dezvoltarea business-ului și dezvoltarea personală.

„Bugetul pentru anul 2022 a fost întocmit conservator, spunem noi. Anul 2021 a fost un an al investițiilor, sediu nou, mai mare, oameni noi. Rămânem în zona de creștere, moderată însă, unde, data fiind instabilitatea socială și politică, am bugetat o creștere nesemnificativă”, conchide **Cosmina Maria Simion**.

[Intra pe *LadyLawyer.ro* și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)