

Simion & Baciu a lucrat anul trecut în 5 fuziuni și achiziții, iar avocații spun ca a crescut apetitul investițional. Cosmina Simion, Partener fondator: Suntem abia în primul trimestru al anului 2022 și deja lucram la al treilea proiect Corporate M&A



Firma **Simion & Baciu** a înregistrat în 2021 o creștere semnificativă în practica de fuziuni și achiziții, echipa de avocați fiind implicată în cinci tranzacții M&A. Trei dintre acestea au fost finalizate anul trecut, una s-a încheiat la începutul anului un curs, iar cea de-a cincea este în derulare. Valoarea acestor proiecte variază, două dintre ele ating un nivel de sute de milioane de euro, două de câteva zeci de milioane de euro, iar una de câteva sute de mii de euro.

„Proiectele noastre pe partea de Corporate/M&A se disting, în primul rând, prin varietate. Este vorba despre varietatea industriilor din care provin, varietatea tipologiei, mecanismelor juridice și nu în ultimul rând varietatea capitalului, de la investiții de zeci de mii de euro, la sute de mii, sute de milioane de euro, investiții locale și/sau străine, capitaluri proprii, împrumuturi, ajutoare de stat – o plajă foarte largă”, a declarat pentru **BizLawyer** [Cosmina Maria Simion](#), *Co-Managing Partner la Simion & Baciu*.

2021 a reprezentat un an important în evoluția **Baciu & Simion**, datorită faptului că experții firmei au finalizat cu succes un proiect M&A început chiar înainte de pandemie: [achiziția grupului Maxbet de către fondul de investiții Novalpina](#).

De asemenea, avocații din echipa au trecut prin alte proiecte din aceeași industrie. Un exemplu îl constituie [vânzarea liniei de business Bingo de către societatea 888 către Broadway Gaming Group](#).

În plus, au consiliat [Libra Bank în conflictul de marca avut cu Libra Association](#), consorțiul creat de Facebook pentru susținerea cryptomonedei Libra, consorțiu din care mai fac parte Andreessen, Horowitz, Coinbase, Spotify, Lyft și Uber. În cele din urmă conflictul a fost finalizat cu o tranzacție.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

„Din ceea ce am observat a crescut foarte mult apetitul investițional, indiferent de nivelul de sofisticare și/sau de capital, indiferent ca vorbim de investiții straine, tranzacții multi- jurisdicționale sau locale. E un fenomen normal așa spune, pandemia a gasit lumea pe o panta ascendentă din perspectiva capitalurilor acumulate, iar banii trebuie să circule. Lumea a intrat întâi în conservare, apoi într-un proces de readaptare și acum avem de a face cu o nouă creștere a investițiilor/tranzacțiilor, în noua paradigmă, așa zice mai așezată, mai rațională, dar nu neapărat reticentă. Ca din orice, am învățat și din pandemie, ne-am maturizat, am crescut, ca societate, ca business, ca oameni de business. Treaba bine făcută, atenția la cerințele, dar și nevoile clienților, mare atenție la detalii, înțelegerea industriei, dozarea corectă a eforturilor, managementul echipei, managementul riscului, tot ce a contat și până acum contează și de acum încolo, toate rămân provocări continue”, susține **Cosmina Maria Simion**.

Interes crescut pentru investiții

Firma **Simion & Baciu** „s-a născut” în 2019, cu puțin timp înainte de declanșarea pandemiei. Datorită experienței deținute de toți cei care fac parte din echipa casei de avocatură, criza sanitară nu a influențat în mod negativ munca noii organizații. Profesioniștii s-au adaptat din mers și au profitat de fiecare conjunctură favorabilă pentru a dezvolta business-ul din care fac parte.

Citește și

[→ Cu ce gânduri pornesc la drum fondatoarele firmei SIMION & BACIU | “Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. ‘Cel mai bun’ ideal este exact ce ai acum; și idealul se va dezvolta în timp, odata cu noi”](#)

[→ INTERVIU | Fondatoarele Simion & Baciu, după primii doi ani de la înființarea firmei: Suntem exact acolo unde ne dorim să fim în acest moment din viața noastră profesională. Activitatea a continuat să crească, iar echipa să se dezvolte, poate chiar într-un ritm mai accelerat în ultimul an, afectat de pandemie. Simion & Baciu a devenit ”familia numărul 2” pentru oamenii din echipă](#)

Echipa dedicată practicii de M&A este coordonată **Cosmina Maria Simion**, care lucrează alături atât de avocați dedicați domeniului, cât și de specialiști din celelalte practici relevante fiecărui proiect în parte. Pentru fiecare mandat primit se acționează interdisciplinar fiind astfel asigurate servicii complexe.

„Pot spune că începând cu a doua jumătate a anului 2021 am observat un interes mare pentru investiții, orice fel de investiții. Suntem abia în primul trimestru al anului 2022 și deja lucrăm la al treilea proiect corporat/M&A. Până la acest moment, interesul a venit din zona dezvoltare software, restaurante și ospitalitate, producție și distribuție de electrocasnice și bunuri gospodărești. Continuăm, de asemenea, proiectele începute în 2021, spre exemplu implicarea pe partea legală într-o investiție greenfield /campus de tehnologie (*Cluster Power SRL*). Așa cum am spus mai sus, experiența noastră arată o mare varietate în toate direcțiile, altfel dacă ar fi să urmăresc tendințele - domeniul tehnologiei, digitalul joacă în continuare puternic. Capitaluri mari se regăsesc și pe partea imobiliară, sunt rezervate însă în a face orice prognoza aici”, a explicat **Cosmina Maria Simion**.

Avocatul mai spune ca, pâna la acest moment, din perspectiva numarului proiectelor balanța e destul de egala, poate puțin înclinata în partea locala. Din punct de vedere al valorii tranzacțiilor, atunci partea leului revine tranzacțiilor multi-jurisdicționale, care în general au venit pe masa **Simion & Baciu** prin firme de avocatura din strainatate.

„Așa cum am menționat mai sus, echipa noastra de corporate, M&A are atât oameni dedicați acestei arii de drept, cât și avocați pe proiect în funcție de industria relevanta proiectului respectiv. În mod normal, un proiect clasic, care începe cu un proces due diligence și se sfârșește cu semnarea documentelor tranzacției și ulterior finalizarea tranzacției, implica o echipa de trei - patru oameni sub coordonarea partenerului practicii”, detaliaza avocatul.

În ceea ce privește onorariile practicate de avocați, în cazul **Simion & Baciu** cotațiile sunt prin referința la rate orare tip *blended*, adica o singura rata orara aplicata indiferent de nivelul de senioritate al avocatului implicat, la care se adauga un estimat de ore per faza proiect și respectiv un buget estimativ. „Ratele noastre nu aș spune ca au fost influențate semnificativ de criza medicala”, a conchis **Cosmina Maria Simion**.

Citește și

[→ LadyLawyer.ro | Ce spun și cum gândesc doamnele din structura Simion & Baciu, firma care etaleaza azi femeii avocat remarcabile pe toate palierele de activitate: ”Calitățile prin care femeile se poziționeaza la vârf în aceasta profesie nu deriva din și nu se datoreaza genului. Ele se remarca prin pasiunea pentru lucrul bine-facut, un nivel ridicat de compasiune și înțelegere față de problemele clienților, prin abilitați fantastice de comunicare, creativitate și, desigur, o buna înțelegere a domeniului în care își desfășoara activitatea”](#)

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locala](#)