

În perioada următoare, companiile vor trebui să țină cont de cadrul legal pentru examinarea investițiilor străine directe și să își adapteze contractele față de modificările importante aduse de Regulamentul UE 2022/ 720 privind restricțiile verticale, spun avocații NNDKP din practica de Concurență. Cum lucrează și care sunt proiectele echipei indicată de directoarele internaționale drept prima opțiune pentru aspecte de concurență cu un grad ridicat de complexitate, într-o discuție cu partenerele Georgeta Dinu și Anca Diaconu



Consiliul Concurenței este una dintre autoritățile de control cu cea mai intensă activitate, iar mediul economic trebuie să fie foarte atent la modificarea regulilor din acest domeniu. Avocații NNDKP se așteaptă ca atenția să fie focusată mai ales pe investițiile străine directe din Uniunea Europeană, având în vedere că anul trecut 13 state membre au transmis un număr de 414 notificări, în conformitate cu articolul 6 din Regulamentul 2019/425 de stabilire a unui cadru pentru examinarea acestor investiții. De asemenea, concurența neloială – exploatarea poziției superioare de negociere – sau practicile neloiale dintre întreprinderi în cadrul lanțului de aprovizionare agricol și alimentară sunt probleme trecute în prim-planul agendei de lucru a Consiliului Concurenței. „Totodată, pe lângă aspecte nou intrate în vizorul autorității (precum piața forței de muncă), Consiliul Concurenței pare a nu își fi pierdut interesul nici pentru sectoarele intens analizate deja până acum (precum sectorul farmaceutic/medical, sectorul financiar, construcții, auto, telecom)”, punctează [Georgeta Dinu](#), Partener NNDKP.

Cu toate că ultimele 12 luni rămân marcate de efectele economice generate de creșterea bruscă a costului energiei și a materiilor prime, de amploarea repercusiunilor economice ale întreruperii lanțului de aprovizionare, în special pentru materii prime critice și tehnologii critice, numărul M&A-urilor și al investițiilor de tip greenfield a crescut în Uniunea Europeană cu 32% și, respectiv, 12%, comparativ cu 2020, trend pozitiv care se menține și în 2022. „În acest context, examinarea investițiilor străine „gained its momentum”. Valdis Dombrovskis, vicepreședinte executiv și comisar pentru comerț, a punctat cu ocazia lansării celui de-al doilea raport privind examinarea investițiilor străine, faptul că: *‘UE este deschisă investițiilor străine, dar aceasta deschidere nu este necondiționată. Aceasta trebuie să fie echilibrată’*”, apreciază [Anca Diaconu](#), Partener NNDKP.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Crește numărul investigațiilor facute de Consiliul Concurenței

Tendința existentă la nivel european se reflectă și în activitatea Consiliului Concurenței din România, autoritatea având în ultimul an o activitate foarte intensă, fapt ce a aglomerat și agenda avocaților axați pe această practică.

În cadrul **NNDKP**, 30% din veniturile practicii de concurență din ultimele 12 luni (octombrie 2021-septembrie 2022) au rezultat din asistarea clienților în cadrul investigațiilor Consiliului Concurenței. „De altfel, investigațiile și litigiile aferente (vizând în majoritatea lor contestarea amenzilor sau acțiuni în daune) continuă să reprezinte aproximativ jumătate din activitatea practicii. Atât practicile investigate, cât și sectoarele de activitate vizate au fost foarte variate, reflectând unul dintre atuurile echipei: buna cunoaștere a numeroase sectoare și mecanisme comerciale, acumulată în timp și dezvoltată cu fiecare nou proiect”, explică **Georgeta Dinu**. „Cealaltă jumătate a activității vine, în mod echilibrat, din: asistența în tranzacții, conformare/ advice privind activitatea de zi cu zi, audituri de concurență și, în special în ultima perioadă, asistența în contextul noului cadru de reglementare privind investițiile straine directe (FDI)”, completează **Anca Diaconu**.

Doar în ultimul an, echipa **NNDKP** a oferit asistența într-un număr de șase investigații de concurență, în domenii extrem de variate, precum imunoglobuline, echipamente de protecție, licitații (diferite sectoare), carne de pui, sau forța de muncă, unele dintre acestea vizând activități în cadrul asociațiilor profesionale.

Georgeta Dinu menționează că stadiile acestora sunt variate: unele s-au finalizat și sunt în etapa contestării în instanță, unele sunt încă în primul an de analiză, în timp ce altele sunt într-un stadiu mai avansat sau se apropie de finalizare.

La rândul său, **Anca Diaconu** arată că asistența cuprinde în mod uzual evaluarea riscurilor și propunerea unei strategii de abordare a investigației, pregătirea de răspunsuri la solicitările de informații din partea Consiliului Concurenței, iar în etapele finale, după caz, observații la raportul de investigație și reprezentare în audieri.

„O pondere importantă a strategiei în asistența în investigații o au întotdeauna argumentele în sprijinul reducerii nivelului sancțiunii, iar investigațiile finalizate în ultimul an nu au făcut nici ele excepție. Atât circumstanțele atenuante invocate și reținute, cât și împrejurări precum proporționalitatea față de ponderea activității investigate în cifra de afaceri totală au contribuit în final la reducerea semnificativă a nivelului sancțiunii aplicate față de cel propus inițial în raportul de investigație”, mai spune **Georgeta Dinu**.

Soluții pentru toate problemele de concurență

Totodată, profesioniștii casei de avocatură acordă în mod regulat asistența privind posibile practici de concurență neloială, în special în ceea ce privește deturnarea clienților, aplicând în consultanța pe care o oferă elementele dezvoltate în practică și dezbatute în doctrina de specialitate. „Din acel punct, în funcție de elementele de fapt specifice, de cele mai multe ori s-a ales prevenirea (continuării/ apariției) unor astfel de situații pentru viitor (mai degrabă decât sesizarea/ acționarea în instanță)”, precizează **Georgeta Dinu**.

În plus, echipa se implică și în proiecte care presupun accesarea schemelor de ajutor de stat de către clienții **NNDKP**. „De cele mai multe ori, asistența vizează măsura în care un proiect poate îndeplini condițiile pentru a beneficia de ajutor de stat sau analiza unor împrejurări care intervin pe parcursul derulării sau monitorizării proiectului pentru a evalua riscul recuperării acestuia”, subliniază **Anca Diaconu**.

În acest tip de mandate, cele mai dificile aspecte decurg în mod uzual din faptul că nu de puține ori situațiile de

fapt sunt extrem de atipice, astfel ca nu au putut fi avute în vedere la redactarea reglementarilor.

În mod constant, avocații axați pe practica de Concurența în echipa cu colegii din Departamentul de litigii, au mai multe dosare în curs în care se contesta amenzi impuse de Consiliul Concurenței. Valoarea totala a sumelor din aceste dosare este de aproximativ 35 de milioane de euro.

Georgeta Dinu amintește ca, în ultimul an, în doua dosare în care a lucrat împreună cu colegii din Departamentul litigii (echipa coordonata de [Sorina Olaru](#), *Partener, Practica de Soluționare a Disputelor*), s-au pronunțat soluții definitive în care s-a obținut anularea, respectiv reducerea amenzii.

Firma de avocatura pregatește în mod constant și politici de conformare pentru clienții care fac parte și din asociații profesionale. Acestea vizează în mod uzual reguli privind schimbul de informații/ derularea inițiativelor comune. În plus, tot mai mult, companiile pun la punct sisteme de raportare internă a interacțiunilor cu concurenții (în special, dar nu numai în cadrul asociațiilor profesionale), ca parte a programelor de conformare.

„În perioada următoare, companiile vor trebui să ținta cont și de cadrul legal pentru examinarea investițiilor straine directe. Orice investiție nouă care implica extindere a capacității/ diversificare a producției/ schimbare a procesului tehnologic etc. și care intra sub incidența OUG 46/2022 trebuie pregătită din timp. În măsura în care regulile de evaluare a tranzacțiilor din perspectiva de securitate națională vor fi aplicate mai general, companiile vor dori să notifice orice tip de tranzacție pentru a evita sancțiunile prevăzute de OUG 46/2022. Va fi important ca în perioada următoare să se emita cât mai multe repere de analiză, inclusiv instrucțiuni cu privire la ce înseamnă implementarea tranzacției”, atrage atenția **Anca Diaconu**.

„De asemenea, în perioada următoare, companiile trebuie să își adapteze contractele față de modificările importante aduse de Regulamentul UE 2022/720 privind restricțiile verticale, intrat în vigoare la 1 iunie 2022. În esență, regulamentul aduce modificări/ clarificări restricțiilor uzuale, și adresează aspecte cheie pentru vânzarile online. Printre cele mai importante sunt aspecte precum: definiția distribuției exclusive; posibilitatea de a impune și clienților distribuitorului restricții privind vânzarile active; clarificările aduse definițiilor vânzarilor active/pasive; utilizarea instrumentelor de monitorizare a prețurilor; situațiile în care furnizorul care selectează un distribuitor pentru a executa un contract cu un client poate agreea direct cu clientul prețul de revânzare al distribuitorului; durata/reînnoirea obligației de neconcurență; condițiile în care sunt permise sisteme duale de prețuri; posibilitatea de a impune restricții clienților distribuitorilor autorizați în sistemele de distribuție selectivă. De asemenea, companiile care intra sub incidența Legii 81/2022 privind practicile comerciale neloiale dintre întreprinderi în cadrul lanțului de aprovizionare agricol și alimentară trebuie să aibă în vedere conformarea cu limitările importante aduse de această lege, care transpune Directiva UTP”, punctează și **Georgeta Dinu**.

Opiniile unor profesioniști care ocupa poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Portofoliul amplu de proiecte

Datorită serviciilor complexe pe care le oferă, **NNDKP** deține un portofoliu amplu de proiecte. Printre mandatele importante gestionate în ultimul an, se află și asistarea ExxonMobil în legătura cu ieșirea din primul proiect de

gaze offshore adânc al României. În acest dosar, NNDKP a acordat asistența complexă pe diverse teme de concurență. Proiectul a fost gestionat de practica de Corporate, M&A, Energie și Resurse Naturale. „Tranzacția în cauza reprezintă una dintre cele mai importante tranzacții de fuziuni și achiziții din sectorul energetic din România”, susține **Anca Diaconu**.

De altfel, Partenerul **NNDKP** apreciază ca toate tranzacțiile au avut elemente de complexitate, în special în contextul avizării acestora și din punctul de vedere al securității naționale.

Echipa a gestionat un număr semnificativ de autorizări de tranzacții în industrii precum: materiale din plastic, soluții de sisteme de filtrare în sectorul auto, real estate, oil & gas, retail farmaceutic, infrastructura critică, domeniul alimentar, securitatea cetățeanului.

De exemplu, avocații au oferit asistența de specialitate în tranzacția prin care QUVA NV, Belgia, a preluat controlul asupra Resilux NV, Belgia, precum și asupra companiilor din grupul său, inclusiv asupra subsidiarei din România, Resilux Packaging South East Europe SRL.

De asemenea, specialiștii **NNDKP** au fost implicați în tranzacția prin care Filtration Group Corporation, SUA, prin Clear Edge Filtration GmbH, Germania, a preluat IBS Filtran Kunststoff/Metallerzeugnisse GmbH. Filtration Group Corporation deținea deja 60% din părțile sociale ale IBS, iar în urma tranzacției a achiziționat și restul de 40%, obținând, astfel, control unic asupra companiei germane.

„Pe lângă asistența acordată în contextul proiectelor de tip M&A, am reprezentat clienți în investigații dintr-o serie de domenii, precum imunoglobuline, echipamente de protecție, licitații (diferite sectoare), carne de pui, sau forța de muncă, unele dintre acestea vizând activități în cadrul asociațiilor profesionale – toate aceste proiecte majore ridicând probleme complexe. La acestea se adaugă inițierea sau continuarea litigiilor de concurență (din domenii precum farmaceutic, retail, industria lemnului sau litigii privind acțiuni în daune), care întotdeauna implică discuții ample de strategie”, completează **Georgeta Dinu**.

Echipa de concurență a **NNDKP** colaborează constant cu firme de avocatură străine în tranzacții multi-jurisdicționale care pot implica obținerea autorizării și din partea Consiliului Concurenței. Printre firmele cu care avocații au colaborat în acest sens, în ultimul an, se numără *Baker McKenzie*, *Freshfields* sau *Hengeler Mueller*.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de pra](#)

O practică recunoscută de directoarele internaționale

Practica de *Dreptul Concurenței* din cadrul **NNDKP** este recunoscută constant în directoarele internaționale independente ca fiind lider în domeniu. Acestea o prezintă ca fiind „prima opțiune (*leading choice*) pentru aspecte de concurență cu un grad ridicat de complexitate (*high-end*), reprezentând unele dintre cele mai mari companii active în România” (Legal 500, 2021), și remarcă faptul că practica „are abilitatea de a mobiliza întreaga echipă, pentru a oferi servicii de calitate la timp” (Chambers & Partners, 2021). „Unul dintre pilonii relevanți ai pieței juridice locale”, „echipa capabilă să ofere asistență în proiecte complexe și de anvergură”, „echipa orientată spre găsirea de soluții și cu abilități de comunicare foarte bune”; „Profesionalism. Disponibilitate. Orientare către client.” (Legal 500, 2022).

De altfel, **NNDKP** a fost clasata pe primele poziții în topurile realizate de aceste ghiduri înca de la primele cercetari efectuate pe piața avocaturii din România, începând cu 2007 (Chambers & Partners) și respectiv 2018 (Legal 500).

„**NNDKP** are experiența în acest domeniu de 26 de ani (practic, de la intrarea în vigoare a Legii concurenței și înființarea Consiliului Concurenței), și se menține la zi cu tot ce e nou în evoluția legislației și practicii, atât la nivel național, cât și la nivel european. Vedem așadar la avocații din aceasta practica un mix de elemente ce aduc valoare proiectelor: am analizat numeroase mecanisme comerciale și tranzacții pe parcursul anilor și am învățat, în echipa cu clientul, cum funcționează numeroase industrii/ sectoare. Înțelegem așadar rapid rațiunea și miza, atât din perspectiva conformării cu legea, cât și din perspectiva țintelor business-ului, și ne bucura să învățăm tot timpul din colaborările pe proiecte și din noile întrebări care ne provoacă să venim mereu cu soluții”, punctează **Georgeta Dinu**.

„În plus, ținem tot timpul cont la recrutarea noilor colegi de deschiderea acestora pentru asimilarea practicii de la nivel european, pentru cautarea și învățarea din modelele din alte țări, din dezbaterile în echipa a ideilor. Înțelegerea modificărilor aduse unor reglementări esențiale la nivelul UE cu impact direct în România (e.g., Regulamentul UE 2022/720 privind restricțiile verticale), cât și a jurisprudenței evolutive a Curții de Justiție a Uniunii Europene, inclusiv pe latura de drept privat a dreptului concurenței, devine esențială”, completează **Anca Diaconu**.

Echipa este coordonată de **Georgeta Dinu** și **Anca Diaconu**, parteneri, și cuprinde înca patru avocați (*Oana Popescu, Elena Aldescu, Andra Grozavu și Rareș Farcaș*) – așadar, un număr de șase avocați, care lucrează exclusiv în proiecte de dreptul concurenței. În mod specific, în proiectele de litigii de concurență, echipele sunt compuse în plus și din parteneri și alți avocați din echipa de soluționare a disputelor.

Georgeta Dinu are peste 18 ani de experiență, fiind în echipa **NNDKP** din anul 2004. Are o Diploma de Master în Drept UE al Concurenței (King’s College London, University of London) și o diploma de Master în Drept Internațional și European al Afacerilor (Université Paris I Panthéon Sorbonne). A urmat și Summer School on Competition Policy & High Tech Markets (College of Europe, Brugge).

Este inclusă în mod constant în clasamentele realizate de ghidurile juridice internaționale Chambers & Partners și Legal 500, fiind recunoscută ca lider în domeniul concurenței (Band 1- Chambers & Partners, Leading Individual – Legal 500, ediția 2022).

Ghidurile internaționale notează, reflectând feedback-ul clienților: „*cunoștințe excelente de drept național și UE al concurenței*” (Chambers & Partners, 2021); „*știe nu doar să rezolve probleme profesionale, ci și cum să organizeze relația cu noi în calitate de client*” (Legal 500, 2020); „*Acopera toate situațiile posibile atunci când explica implicațiile unei acțiuni*”, „*Ofera explicația corectă într-un mod care e concis și adaptat înțelegerii clientului*” (Chambers & Partners, 2019); „*un profesionist desavârșit care oferă întotdeauna răspunsuri prompte și care își cunoaște domeniul la perfecție*” (Chambers & Partners, 2018); „*lupta cu multa hotărâre pentru clienții săi*” (Legal 500, 2018).

Anca Diaconu face parte din echipa **NNDKP** din anul 2015 și este Partener din anul 2022. Are o diploma de drept (Maitrise en Droit, Droit Européen) și o diploma de master în Drept Internațional și European al Afacerilor de la Universitatea Paris I Panthéon-Sorbonne, Colegiul Juridic Franco-Român de Studii Europene. A urmat și Summer Course on European Antitrust Law (ERA - Academy of European Law, Trier) și Summer School on EU Competition Law and Competition Policy & High Tech Markets (College of Europe, Brugge).

De asemenea, **Anca Diaconu** este și expert certificat în fonduri structurale și de coeziune europene.

Este recunoscută ca *Rising Star* de Legal 500, care notează ca este „*extrem de valoroasă*”, „*întotdeauna disponibilă*”

pentru o cunoaștere aprofundată a business-ului clientului, pentru a putea furniza asistență personalizată, adaptată la nevoile clientului”, „întotdeauna proactivă și orientată spre business, dar în limitele siguranței juridice” (Legal 500, ediția 2022).

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)