

Cushman & Wakefield Echinox își mărește echipa. Raluca Stanislav se alatura pe poziția de Head of Business Development

Cushman & Wakefield Echinox își consolidează echipa de management prin recrutarea Ralucai Stanislav în poziția de Head of Business Development.

Raluca deține o experiență de peste 20 ani în domeniul imobiliar și cel al construcțiilor în România și Europa Centrală. În ultimii 10 ani ea a condus diverse divizii din cadrul companiei suedeze Skanska, unul dintre liderii industriei la nivel global. Raluca a dezvoltat și implementat strategia de investiții a Skanska Property și Skanska Construction în România, iar din poziția regională a coordonat crearea și implementarea strategiei de inovație, oferind consultanța simultan pentru toate proiectele dezvoltate de Skanska în Europa Centrală.

Oana Iliescu, Managing Director, Cushman & Wakefield Echinox: „Piața imobiliară trece printr-un proces de schimbare, care aduce provocări, dar și noi oportunități de dezvoltare. Suntem încântați de venirea Ralucai, un profesionist cu o experiență vastă și diversă, care completează competențele echipei Cushman & Wakefield Echinox, ceea ce ne va permite să identificăm și să valorificăm cât mai multe dintre oportunitățile generate de contextul actual.”

În rolul pe care îl va ocupa în cadrul Cushman & Wakefield Echinox, Raluca se va concentra pe dezvoltarea relațiilor cu clienții strategici și pe identificarea și materializarea de noi oportunități de piață.

Raluca Stanislav, Head of Business Development Cushman & Wakefield Echinox: „Ma bucur să mă alătur echipei Cushman & Wakefield Echinox care a înregistrat o creștere spectaculoasă în ultimii ani, confirmându-și poziția de necontestat în topul primelor companii de consultanță imobiliară. Sunt entuziasmata să contribuie la această evoluție și să simt onorată de această oportunitate.”

Piața imobiliară românească trece printr-o serie de transformări, determinate de mai mulți factori, inclusiv modul de muncă hibrid sau adaptarea portofoliilor de proprietăți la standardele de mediu și ESG. În acest context, serviciile profesionale oferite proprietarilor, dar și chiriașilor, devin o componentă din ce în ce mai importantă, generând oportunități importante de business.