

Oana Popescu, Head of Residential al Crosspoint Real Estate, devine noul Partener al companiei de consultanța imobiliara

Crosspoint Real Estate, una dintre cele mai importante companii de consultanța imobiliara din România, anunța numirea recenta a Oanei Popescu în calitate de Partener al companiei. Dupa șase ani de succes petrecuți în cadrul diviziei rezidențiale, în care Oana a demonstrat o abilitate remarcabila de a construi relații de lunga durata cu partenerii, contribuind semnificativ și la creșterea portofoliului de clienți, promovarea este un pas firesc.

Oana s-a alaturat echipei Crosspoint în vara anului 2017 și a preluat conducerea departamentului rezidențial în 2022, având în portofoliu clienți de prestigiu precum NEPI Rockcastle, Toyota, APX, Facultatea de Medicina și Farmacie Carol Davila, Nusco Imobiliare, ICHB, Cinema City, Stejarii Rezidențial, Alesonor, Media One sau Novum Invest.

Reflectând asupra rolului sau, Oana Popescu a declarat: „Steve Jobs spunea ca rezultatele excepționale în afaceri nu se obțin niciodata de o singura persoana, ci de o întreaga echipa. Și eu cred cu tarie acest lucru. Din poziția de Head of Residential pe care am ocupat-o la Crosspoint, am învățat sa prețuiesc și mai mult oamenii din jurul meu. Munca în echipa este abilitatea de a transforma realizari individuale în obiective organizaționale și de a crește simultan performanța întregii companii. Sincronizarea și adaptarea la ritmul fiecarui membru al echipei conduc nu doar la atingerea obiectivelor de grup, ci și la performanța și evoluția individuala a fiecărei persoane implicate. Crosspoint se afla de ani buni în topul celor mai stabile și influente agenții imobiliare din România, dar mai presus decât notorietatea pe care o are în piața, din prisma mea - și pot vorbi fara teama și în numele colegilor mei - este un mediu excelent de dezvoltare personala, de evoluție și progres. Cu aceste gânduri pașesc în noul rol de partener, alaturi de oameni care împartașesc aceleasi valori, în cea mai frumoasa și sanatoasa forma de autodezvoltare.”

Cu o experiența de peste un deceniu și jumătate în domeniul imobiliar, în anii petrecuți alaturi de Crosspoint, Oana a fost omul-cheie într-o serie de tranzacții cu o valoare de peste 60 de milioane de euro.

“Succesul Crosspoint se datoreaza în special oamenilor alaturi de care am construit acest business. Oana a dat întotdeauna dovada de profesionalism, integritate și dedicare față de rolul sau, iar promovarea în rolul de Partener reprezinta recunoașterea binemeritata a contribuției sale esențiale și a capacității sale de a inspira și a conduce. Suntem mândri ca Oana este alaturi de noi în aceasta noua etapa. Este un lider valoros pentru echipa noastra și speram sa fim impreuna pe drumul nostru spre excelența pentru cât mai mult timp”, adauga Codrin Matei, Principal Partner al Crosspoint Real Estate.