

## Leanpay atrage 10 mil. euro într-o noua runda de finanțare condusa de BlackPeak Capital și Catalyst Romania Fund II

**Leanpay, unul din cei mai importanți furnizori de servicii Buy Now Pay Later 3.0 (BNPL) din Europa Centrala și de Est, prezent și în România, anunța finalizarea cu succes a runde de finanțare tip Seria B, în valoare de 10 milioane de euro, care va accelera creșterea și implementarea soluției. Runda de investiții a fost condusa de fondul de investiții BlackPeak Capital și secondata de Catalyst Romania Fund II, alaturi de South Central Ventures și Lead Ventures, investitori în rundele precedente.**

Originara din Slovenia, Leanpay operează în România și Ungaria, având un portofoliu de peste 120.000 de clienți și aproximativ 200 de milioane de euro în credite de consum acordate. Compania colaborează cu peste 1.500 de comercianți parteneri, oferindu-le consumatorilor posibilitatea de a plăti în rate pentru achiziții diverse. Anul trecut, Leanpay a înregistrat o creștere de 2,5 ori, iar de la obținerea finanțării Seria A, iar cifra de afaceri a furnizorului de soluții BNPL 3.0 a crescut de 4 ori.

„Această investiție reflectă eforturile susținute ale echipei noastre și angajamentul de a oferi o experiență superioară utilizatorilor. Ne va permite să ne consolidăm poziția de lider de piață în Slovenia, să ne extindem operațiunile în România și Ungaria, să lansăm în continuare servicii inovatoare și să atragem talente în echipa noastră în plină dezvoltare, pentru a deveni lider pe piața din regiunea Europei Centrale și de Est”, declară Miša Živić, co-fondator și CEO Leanpay.

Leanpay se remarcă prin experiența sa 100% online și extrem de rapidă ceea ce o diferențiază de opțiunile de finanțare tradiționale. Platforma oferă un proces complet digital, eliminând necesitatea vizitelor la banca sau a documentelor pe hârtie. Cumpărătorii beneficiază de flexibilitatea de a-și verifica limita de credit înainte de achiziție și de a-și selecta planul de rate integral online, făcând din Leanpay o alegere convenabilă și ușor de utilizat.

„Suntem un partener valoros pentru numeroși comercianți din diverse industrii, de la electronice și mobilier la echipamente sportive, servicii medicale și multe altele. Colaborăm cu anumiți furnizori de servicii pentru care Leanpay este una dintre primele două metode de plată, uneori chiar prima alegere. Atunci când implementăm soluțiile noastre alături de parteneri, aceștia beneficiază instant de avantajele oferite. În plus, ascultăm feedback-ul magazinelor pentru a ne personaliza abordările și a inova soluțiile, contribuind la un succes și mai mare pentru partenerii noștri”, explică Janko Medja, co-fondator Leanpay și CBDO.

„Investiția obținută va îmbunătăți structura de capital a Leanpay și va reduce riscul financiar general. Fondurile suplimentare vor oferi un potențial mai mare pentru investiții și vor consolida stabilitatea financiară a tuturor companiilor din grupul Leanpay”, a declarat Tilen Zugwitz, co-fondator și director financiar al Leanpay. Niklas Pichler, Managing Partner la BlackPeak Capital, care a contribuit decisiv la succesul tranzacției, se va alătura consiliului de administrație al Leanpay pentru a sprijini compania în atingerea obiectivelor sale de creștere.

„Schimbarea comportamentului consumatorilor către metode de plată flexibile, precum BNPL, influențează tot mai mult viața de zi cu zi a tuturor generațiilor și remodelează peisajul comerțului electronic, fiind esențială atât pentru comercianți, cât și pentru clienți. Suntem încântați să ne asociem cu Leanpay, un lider sloven în creditarea responsabilă la punctul de vânzare și un pionier al celei de-a treia generații de soluții BNPL în regiunea noastră, care operează un model de business ușor scalabil”, a adăugat Niklas Pichler, Managing Partner la BlackPeak Capital.

„Vedem un potențial mare pentru Leanpay în această regiune. A fost o mișcare naturală pentru Catalyst să

participe la aceasta runda de investiții, mai ales ca putem ajuta la crearea unei valori suplimentare semnificative a companiei pe una dintre piețele cheie din Europa de Est, România. Avem expertiza specifica în echipa, avem rețeaua locala și putem aduce împreună oportunități multi-canal pentru Leanpay aici, așa cum am început deja sa facem, în lunile premergătoare investiției”, a declarat Marius Ghenea, Managing Partner la Catalyst România.

„Dezvoltarea tehnologiilor care permit industriilor tradiționale, precum creditarea consumatorilor, sa se digitalizeze și sa devina mai eficiente, a fost întotdeauna în centrul strategiei noastre. Leanpay este un exemplu excelent de companie în care am gasit o potrivire perfecta între ambiția antreprenoriala și expertiza în domeniu - toate acestea fiind aduse de cei trei co-fondatori. Aceștia nu caută sa reinventeze roata, ci mai degraba sa exploreze cum sa faca calatoria mai ușoara. Iar cu sprijinul noilor investitori, aceasta expansiune ar trebui sa fie și mai rapida și mai dominanta pe piețele pe care Leanpay vizeaza sa le cucereasca în urmatorii ani”, remarca Jure Mikuž, Managing Partner la South Central Ventures.

Leanpay se aliniaza, de asemenea, cu strategia de investiții a Lead Ventures, care a susținut evoluția companiei și în trecut.

„Succesul acestei runde de finanțare Seria B, la care s-au alaturat investitori de prestigiu, subliniaza încrederea noastra în modelul de afaceri robust al Leanpay și în capacitatea sa de a crește și inova rapid în domeniul creditarii digitale a consumatorilor. Apreciam, în primul rând, echipa fondatoare, a carei viziune și dedicare au condus la creșterea impresionanta și prezența pe piața a companiei, și vedem oportunități semnificative de extindere viitoare. Traectoria de creștere și viziunea strategica a Leanpay îl fac un lider remarcabil în regiunea CEE, iar noi suntem încântați sa facem parte din calatoria lor”, declara Balázs Haszonics, Partener la Lead Ventures.

Leanpay este una dintre puținele companii regionale care au finalizat o runda de finanțare Seria B. Aceasta runda marcheaza o etapa semnificativa în evoluția companiei, consolidându-i statutul de lider în creditarea BNPL și POS, pregatind astfel terenul pentru creștere și extindere viitoare.