

SeedBlink lanseaza Raise Hub pentru startup-urile europene, care vor sa atraga o investiție sindicalizata din network-ul propriu

SeedBlink, platforma all-in-one de investiții și equity management, anunța lansarea Raise Hub, o suita de produse și servicii menite sa simplifice și sa accelereze procesul de strângere de fonduri pentru startup-urile europene din network-ul propriu, beneficiind de infrastructura robusta de equity management a SeedBlink.

Cu Raise Hub, fondatorii pot crea fara efort runde private de finanțare pentru investitorii lor, fara a accesa rețeaua extinsa de investitori a SeedBlink (Ventures). Acest instrument ofera fondatorilor flexibilitatea de a gestiona procesele complexe de sindicalizare, asigurând conformitatea și simplificând operațiunile de strângere de capital, de la pregătire pâna la închiderea runde.

„La SeedBlink, ne angajam sa reducem povara cu care se confrunta fondatorii atunci când își gestioneaza capitalul privat și relațiile cu stakeholderii lor,” a declarat **Carmen Sebe**, *CEO SeedBlink*. „Raise Hub este o extensie naturala a platformei noastre, oferind un mediu sigur în care fondatorii își pot grupa investitorii într-un singur vehicul de investiții, gestionând eficient acțiunile și stakeholderii. Astfel, aceștia se pot concentra mai mult pe dezvoltarea afacerii lor.”

Caracteristicile cheie ale Raise Hub:

- Fondatorii își pot invita investitorii în pagini de tranzacții securizate, cu partajare de documente, fluxuri de semnături, plăți și monitorizarea interacțiunilor cu investitorii.
- Infrastructura de sindicalizare: platforma permite fondatorilor sa grupeze mai mulți investitori într-un singur vehicul de investiții, simplificând guvernanța și evitând fragmentarea tabelului de capital.
- Management post-strângere de fonduri: Integrat cu platforma existenta de gestionare a capitalului privat (Equity) a SeedBlink, Raise Hub ofera o guvernanță eficienta a investitorilor, simplificând pregătirea pentru runde viitoare și tranzacții secundare.
- Revizuirea materialelor cu ajutorul AI: ajuta fondatorii sa își rafineze pitch deck-urile prin feedback cuprinzator și informații utile.
- Acces la o baza de date curatoriată de VC-uri: Fondatorii au acces la o lista de peste 1.800 de VCs europeneși internaționale, ajutându-i sa construiasca conexiuni adaptate nevoilor lor de finanțare.

O premiera în sindicalizarea investitorilor

Spre deosebire de instrumentele tradiționale de strângere de fonduri sau modelele de crowdfunding, Raise Hub este construit special pentru fondatorii care doresc sa acceseze rețelele lor proprii de investitori.

„Cu Raise Hub, le oferim fondatorilor posibilitatea de a crea și manageria sindicalizarile cu ușurință,” a declarat Sebe. „Aceasta face parte din viziunea noastră de a democratiza procesul de strângere de fonduri, oferind startup-urilor control asupra finanțării cu instrumente moderne, fara a complica tabelul de capital sau guvernanța acționarilor.”

Mircea Vadan, *fondator la Activize și Transylvania Angels Network*, a declarat: „Am folosit recent serviciul de sindicalizare oferit de SeedBlink - prin infrastructura lor de nominee - și l-am ales în detrimentul altor opțiuni, deoarece ni s-a parut a fi cel mai fluid instrument pentru investitori, cu procese clare, mai puțină birocrație și o impozitare redușă la exit.”

Diwaker Singh, *fondatorul Crikle*, a împărtășit experiența sa: „Raise de la SeedBlink este un proces ușor de

gestionat și digitalizat. Investitorii sunt grupați într-un singur vehicul, iar antreprenorii nu trebuie să-și facă griji pentru un tabel de capital dezorganizat sau cerințe complicate de guvernanta. Comparativ cu alte platforme de sindicalizare, SeedBlink ofera nu doar o experiență mai bună, ci și o opțiune accesibilă, permițând companiilor să atragă investitori din diferite țări și cu dimensiuni variate ale tichetelor de investiție.”