

MedLife finalizeaza achiziția grupului Antares Clinic



MedLife, operatorul cu cel mai mare portofoliu de achiziții pe piața medicală din România, anunța finalizarea tranzacției cu grupul Antares Clinic, unul dintre cei mai importanți furnizori de servicii medicale private din Moldova. Achiziția a fost demarată în cursul lunii iulie a anului curent. În consecință, MedLife ajunge la un număr de 18 clinici și laboratoare și devine deținătorul celei mai mari rețele de diagnostic la nivelul Moldovei. Dincolo de consolidarea regională, grupul își reconfirmă și prin această achiziție poziția de lider de piață, având cea mai mare infrastructură medicală la nivel național.

Înființat în 2006, Antares Clinic pune la dispoziția pacienților o amplă serie de investigații, de la consultații multidisciplinare pentru peste 25 de specialități medicale și servicii de laborator până la investigații imagistice complexe. De toate acestea pacienții din nord-estul țării vor putea beneficia atât în regim fee for service, cât și în regim de abonamente.

Grupul constă în trei unități de mari dimensiuni în regim ambulatoriu situate în Piatra Neamț, Botoșani și Onești, toate dotate cu echipamente performante în zona de imagistică, precum și în două laboratoare aflate în Piatra Neamț și Botoșani. Cifra de afaceri a Antares Clinic la nivelul anului trecut se ridică la 18,3 milioane de lei.

“Integrarea în grup a noului partener, Antares Clinic, va aduce avantaje importante pentru pacienții din zona Moldovei. Astfel, pe lângă prezența din Iași, Galați, Braila, Piatra Neamț, Roman, Bacău, Suceava și Târgu Neamț, orașe în care avem o amprentă puternică pe zona de clinici și laboratoare, ne vom consolida prezența și mai mult pe zona de imagistică medicală și nu numai. Ajungem astfel la o rețea de 18 unități medicale în această regiune a țării, pacienții având astfel acces nu doar la medici buni, ci și la soluții complete de diagnostic”, a declarat **Mihai Marcu Președinte și CEO MedLife Grup**.

La ora actuală, grupul a acumulat cel mai semnificativ know-how în ceea ce privește integrarea și scalarea unui business antreprenorial dezvoltat de medici români, având în portofoliu cel mai mare număr de tranzacții derulate în sectorul medical privat din România. Pe termen mediu și lung, MedLife vizează și tranzacții peste granița, în mai multe țări din regiune.