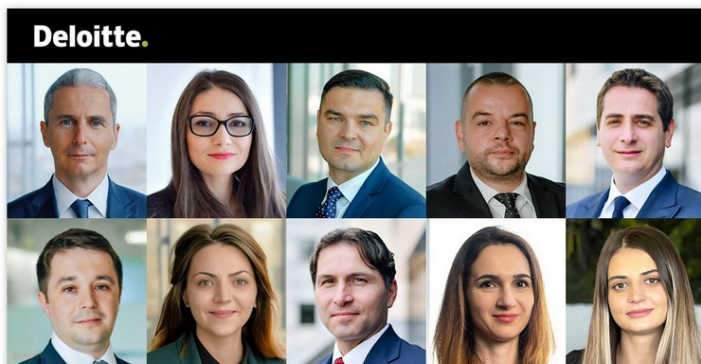


Reff & Asociații și Deloitte România au asistat fondul de investiții SARMIS Capital în preluarea pachetului majoritar al producătorului de hârtie MG-Tec Industry



O echipa multidisciplinara formata din avocați din cadrul Reff & Asociații și din consultanți financiari și fiscali din cadrul Deloitte România au asistat fondul de investiții SARMIS Capital în preluarea pachetului majoritar al producătorului de hârtie MG-Tec Industry. Tranzacția a fost finalizata în luna octombrie 2024, în urma obținerii aprobarilor din partea autoritaților de reglementare.

În urma acestei preluari, SARMIS Capital va susține MG-Tec Industry în procesul de expansiune internațională. Producătorul de hârtie deține în prezent trei unitați de producție moderne situate în orașul Dej, județul Cluj, și un portofoliu diversificat de produse, care include role jumbo, hârtie igienica, prosoape de bucatarie, șervețele și role medicale, comercializate atât sub marci proprii, cât și sub marci private.

„Am colaborat foarte bine cu echipa Reff & Asociații în cadrul acestui proiect – m-am bucurat sa am alaturi o echipa care m-a ajutat sa gasesc rapid și pragmatic soluții eficiente care au sprijinit tempo-ul tranzacției și dorința părților implicate de a finaliza cu succes o investiție într-un domeniu important”, a declarat **Catalin Oroviceanu**, *Partener, SARMIS Capital*.

Avocații de la Reff & Asociații | Deloitte Legal implicați în proiect, coordonați de [Georgiana Singurel](#), *Partener și Liderul Practicii de drept comercial și fuziuni și achiziții*, au asigurat servicii juridice complexe pe tot parcursul tranzacției, acoperind etapa de due diligence juridic, care a presupus o analiza complexa din multiple unghiuri, precum și asistența în faza de structurare și implementare a tranzacției.

De asemenea, experții juridici au asistat SARMIS Capital în etapele de pregătire și negociere a documentației, de semnare și de finalizare, ulterior îndeplinirii condițiilor suspensive aplicabile.

Echipa a fost formata din **Ștefan Caramida**, Senior Managing Associate, care a fost implicat în toate fazele esențiale ale proiectului și a lucrat îndeaproape în cadrul procesului de due diligence cu **Adrian Radu**, Senior Associate, **Ovidiu Balaceanu**, Senior Managing Associate, și **Calin Cosma**, Senior Associate, care au acoperit aspectele legate de autorizații (inclusiv autorizații de mediu), **Adrian Coman**, Senior Managing Associate, specializat pe aspecte de ajutor de stat, **Bogdan Vlad**, Senior Associate, din echipa de drept bancar și finanțari, și **Diana Stan**, Managing Associate, din echipa de drept imobiliar.

Din cadrul Deloitte România, echipa implicata în proiect a asigurat serviciile de due diligence financiar, prin contribuția lui **Radu Dumitrescu**, Partener Coordonator, **Vlad Balan**, Director, a **Silviei Mihu** și **Laurei Necșuliu**, Manageri, și a **Andreei Dobrota**, Associate, din departamentul Consultanța Financiară. De asemenea, consultanții fiscali **Dan Badin**, Partener, **Laura Bobar**, Senior Manager, **Alexandra Gheorghe**, Manager, și **Ștefania Samson**,

Consultant, din departamentul Servicii Fiscale, au asigurat etapa de due diligence fiscal. Proiectul a beneficiat și de contribuția lui [Alexandru Reff](#), *Country Managing Partner, Deloitte România și Moldova*.

„Echipa noastră multidisciplinara a asigurat asistența în toate etapele acestei tranzacții, oferind clientului nostru SARMIS Capital o viziune amplă și detaliată asupra companiei pe care urma să o preia. Complexitatea proiectului a fost generată de specificul sectorului de activitate al MG-Tec Industry și de aspectele multiple pe care le-a acoperit analiza noastră, ce a necesitat expertiza în diverse arii de practică – drept comercial, mediu, finanțări, imobiliar, dreptul muncii, consultanța financiară și fiscală. Suntem recunoscători că am avut ocazia de a contribui la succesul uneia dintre cele mai importante tranzacții din domeniul producției de hârtie”, a declarat **Georgiana Singurel**, Partener, Reff & Asociații | Deloitte Legal, și Liderul Practicii de drept comercial și fuziuni și achiziții.

Fondul de private equity SARMIS Capital, înființat în 2019 de către o echipă autohtonă, investește în companii din majoritatea sectoarelor de activitate atât din România, cât și din Europa Centrală și de Est. În cei peste 15 ani de activitate, fondul a fost implicat în 20 de tranzacții, a investit peste 230 de milioane de euro și a obținut finanțări bancare de peste 250 de milioane de euro pentru companiile din portofoliu.