

Meet the Professionals | Din vorba în vorba cu Andreea Zvâc, proaspat promovată Partner în cadrul firmei Wolf Theiss, despre mediul în care s-a împlinit profesional, implicare și valori: “În avocatura ai posibilitatea de a fi creativ și nu te plictisești niciodată. Pentru o evoluție sustenabilă și coerentă a unui avocat, munca și pasiunea ar trebui să fie pe primul loc”



Andreea Zvâc a fost promovată în poziția de **Partner** în cadrul biroului Wolf Theiss București, iar noua postură îi oferă oportunitatea de a ieși din rolul clasic de avocat și de a se implica direct în deciziile pe care firma le ia în legătură cu strategia pe termen lung, proiectele implementate și dezvoltarea activității la modul general. Faptul că are posibilitatea de a analiza activitatea mai mult din punct de vedere comercial și strategic reprezintă o nouă provocare pentru ea. „Totodată, promovarea îmi da posibilitatea, dar și sprijinul necesar pentru a-mi concentra eforturile pe două domenii extrem de actuale și de foarte mare interes pentru mine, cum sunt insolvența și achizițiile publice. Îmi doresc să avem cât mai multe proiecte interesante în aceste domenii, dar și să fim o resursă pentru alți profesioniști din domeniu, oferind analize, context și soluții, care să ajute la luarea unor decizii informate”, menționează interlocutoarea <sup>Biz</sup>Lawyer.

Avocatul are în spate o carieră de aproape 20 de ani, în care și-a concentrat atenția, în principal, pe litigii și arbitraj, fiind unul dintre cei mai cunoscuți experți din domeniul juridic specializați în aceste practici. De-a lungul anilor, [Andreea Zvâc](#) s-a implicat în proiecte complexe și foarte diverse, acumulând o experiență bogată care o ajută să ofere cele mai bune soluții în dosarele în care lucrează. „Cred că pot spune, după aproape 20 de ani în profesie, că sunt foarte puține tipuri de spețe și domenii de activitate în care să nu fi fost implicată niciodată. Cu toate acestea, consider că este extrem de importantă specializarea avocaților, mai ales în domenii specifice și sofisticate unde cunoștințele generale de drept civil sau procedura civilă nu mai sunt suficiente. Din acest motiv apreciez faptul că în cadrul Wolf Theiss există sprijin pentru ca avocații să se specializeze în anumite domenii și industrii de interes pentru clienții noștri, aceasta fiind baza pe care putem să susținem dezvoltarea continuă și serviciile de calitate”, afirmă *Partenerul Wolf Theiss București*.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

## A lucrat încă din facultate într-un cabinet de avocatura

Și-a dorit să urmeze studii în domeniul juridic încă din gimnaziu. La momentul respectiv, părinții săi au crezut că este doar un gând de moment și că peste ani se va răzgândi și se va îndrepta către alta profesie. „Ma fascina la acel moment modul în care se desfășurau procesele în filmele cu avocați, în special pledoariile convingătoare, capacitatea de a argumenta și de a găsi soluții chiar și în situații aparent fără ieșire”, mărturisește interlocutoarea **Biz Lawyer**.

Când a venit timpul să dea admitere la facultate, a ales fără nicio ezitare Dreptul, începându-și astfel parcursul către profesia pe care a vizat-o de copil. „Atunci când am intrat la facultate, dorința mea era să devin magistrat, mai precis procuror. Însă din dorința de a avea o perspectivă cât mai practică a domeniului juridic, am lucrat încă din timpul facultății într-un cabinet de avocatura, perioada care a fost hotărâtoare pentru alegerea de mai departe. Am fost fascinată de complexitatea cazurilor și a provocărilor pe care le aduce fiecare speță, dar și de faptul că în avocatura ai posibilitatea de a fi creativ și nu te plictisești niciodată”, povestește **Andreea Zvâc**.

Interlocutoarea **Biz Lawyer** a absolvit Facultatea de Drept din cadrul Universității București în 2004 și deține o diplomă de master în Dreptul muncii, obținută în cadrul aceleiași universități (2012). De asemenea, are o diplomă de expert în achiziții publice (2013).

După definitivarea în avocatura, a acceptat o propunere de a lucra în avocatura de business și aceasta s-a dovedit direcția potrivită pentru ea, atât din punct de vedere personal, cât și profesional având în vedere creșterea extrem de importantă a acestei ramuri a profesiei. „Apreciez extrem de mult contactul direct cu clienții, proiectele interesante și, de cele mai multe ori, cu ramificații internaționale, dar și faptul că serviciile noastre susțin activitatea unor companii în domenii strategice sau de interes general”, arată avocatul.

În anul 2012, s-a alăturat Departamentului de Litigii și Arbitraj/Achiziții Publice al Wolf Theiss, după o îndelungată colaborare cu o societate de avocatura de top din România, ZRVP.

În opinia sa, apartenența la echipa din care face parte în prezent îi oferă nenumărate avantaje. „Mereu am pus pe primul loc în acest sens experiența internațională, atât în ceea ce privește colaborarea cu colegii din celelalte birouri regionale, cu clienți care activează la nivel internațional, dar și fața de numeroasele proiecte pe care le desfășurăm în care constant trebuie să ne raportăm la reglementările de la nivelul Uniunii Europene, la tratate internaționale sau la aspecte privind gestionarea conflictelor de legi. Totodată apreciez mediul de muncă plăcut, susținerea acordată de firma avocaților pentru pregătirea, dar și promovarea profesională, precum și interesul semnificativ cu privire la bunăstarea emoțională a celor care lucrează în cadrul Wolf Theiss”, detaliază interlocutoarea **Biz Lawyer**.

Clienții cu care **Andreea Zvâc** lucrează sunt companii cu activitate în domenii diverse, ca de exemplu infrastructura și construcții, agricultura, comerț, managementul deșeurilor, IT, produse farmaceutice și suplimente etc. „Activitatea în cadrul unui proiect pe care îl coordonez nu este limitată la anumite activități sau doar la o coordonare pasivă. Ma implic încă de la începutul proiectului în comunicarea cu clientul, în aspectele strategice, dar și în activitatea din fața instanței de judecată”, spune avocatul interviuat de **Biz Lawyer**.

Unul din proiectele importante pe care le-a coordonat în ultimii ani privește insolvența unui producător local de energie electrică și termică, în legătură cu recuperarea unei creanțe importante deținute de clientul asistat. În afara de activitatea legată strict de desfășurarea procedurii insolvenței în procedura din fața instanței de judecată,

proiectul a implicat discuții interesante în legatura cu identificarea unor mecanisme de reorganizare a producătorului aflat în insolvență și dezbateri interesante privind preluarea bunurilor de la societățile aflate în dificultate financiară și insolvență. Totodată, activitatea în cadrul proiectului s-a diversificat în timp, fiind necesară crearea unei echipe multidisciplinare formată din colegi specializați în drept societărilor, concurența, energie și proprietate imobiliară.

O altă parte importantă a activității desfășurate de **Andreea Zvâc** include practica de achiziții publice, iar experiența acumulată este una deosebită. În acest sens, de menționat este activitatea legată de încheierea, dar și executarea contractelor de concesiune pentru delegarea unor activități privind managementul deșeurilor, contracte care impun o analiză cumulată nu numai a prevederilor specifice din materia achizițiilor publice, ci și a reglementărilor de drept public privind gestionarea deșeurilor de către autoritățile locale.

”As mai menționa și o procedură de arbitraj aflată în curs referitoare la executarea și încetarea unui contract de achiziție publică în legatura cu lucrări de infrastructură. Aspectele deosebite ale acestui arbitraj rezidă într-o analiză a executării contractului prin prisma situației dar și reglementărilor specifice emise în perioada pandemiei de COVID-19”, detaliază avocatul.

---

Opiniile unor profesioniști care ocupă poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma [www.in-houselegal.ro](http://www.in-houselegal.ro). Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

---

## Mulți dintre avocații pe care i-a întâlnit i-au oferit lecții importante

**Andreea Zvâc** (foto) a avut șansa de a avea mereu în jurul său avocați de la care a învățat câte ceva, dar a încercat să adapteze totul la personalitatea sa și la modul său de gândire. În prezent, are nenumărate deprinderi profesionale care îi amintesc, fiecare în parte, de o persoană cu care a lucrat de-a lungul profesiei și care a determinat-o să facă lucrurile într-un anumit fel.

„Consider că, dacă există sprijinul și pregătirea potrivite, cele mai multe din instrumentele esențiale privind desfășurarea profesiei pot fi dobândite. Mai departe însă contează cum sunt utilizate aceste instrumente de către fiecare avocat, dar și de aptitudini înnascute, cum sunt cele de comunicare, îndrăzneala, asumarea riscurilor sau creativitatea. Însă pentru o evoluție sustenabilă și coerentă a unui avocat ar trebui să fie pe primul loc munca și pasiunea”, apreciază **Andreea Zvâc**.

Din punctul său de vedere, în avocatură au extrem de multă importanță, pe lângă calitățile profesionale și experiența acumulată, competențele sociale ale fiecărui avocat, capacitatea sa de comunicare cu clienții dar și de a se integra în mediul de muncă. În plus, în avocatură de business este vital să existe o abordare integrată a problemelor clienților, ceea ce face mult mai important lucrul în echipă și colaborarea. ”Avocatură nu este un domeniu care poate fi încadrat doar în anumite tipare așa cum evoluția fiecărui avocat depinde extrem de mult de mediul în care își desfășoară activitatea. Evident că valorile care se promovează în acest mediu sunt extrem de importante și pot să influențeze învățarea „meseriei””, este de părere *Partenerul Wolf Theiss București*.

**Andreea Zvâc** mai punctează că, de-a lungul timpului, a înțeles că țintele personale ale avocaților, cele care îi fac

pe aceștia să fie mulțumiți, nu sunt și nu trebuie să fie identice. „ Pentru unii sunt extrem de importante veniturile, pentru alții primează statutul în cadrul firmei ca o validare profesională. Din acest motiv, aceste ținte/așteptări trebuie clarificate încă de la momentul începerii activității și să se țină cont de acestea în evoluția profesională a fiecărui avocat. Din perspectiva firmei de avocatură, așteptările sunt ca tânărul avocat să aibă o activitate consistentă, să comunice și să își dorească să învețe și să evolueze”, transmite avocatul.

*Citește și*

**→ Andreea Zvâc face un pas înainte în cariera și devine Partener în cadrul biroului Wolf Theiss din București | Bryan W. Jardine (Managing Partner): Promovarea sa reflectă nu numai contribuțiile profesionale remarcabile la dezvoltarea departamentului său, ci și rolul semnificativ în consolidarea poziției generale a firmei pe piața din România**