

Insolvența/ Restructurare | Bulboaca & Asociații reprezintă atât debitori aflați în insolvența sau pre-insolvența, în mandate ce implică atragere de fresh money, parteneri equity noi, negocieri cu creditori existenți pentru reșezarea creditelor și a garanțiilor actuale, cât și investitori și finanțatori dispuși să investească în companii aflate în astfel de proceduri. Catalin Petrea, Deputy Managing Partner: “Ne implicăm total în proiecte în care credem că există o șansă reală de restructurare. Preferăm să nu folosim elemente inovative, ci strategii testate, care să reechilibreze raportul de încredere dintre participanții la proceduri”



Proiectele pe care avocații din cadrul firmei Bulboaca & Asociații, axați pe practica de Restructurare și Insolvența și pe cea de Finanțări și de M&A, le-au avut în lucru în ultimii doi ani au implicat proceduri sofisticate de insolvența sau pre-insolvența, care s-au concentrat în jurul mandatelor de finanțare, de identificare și atragere de investitori noi și de negociere cu finanțatorii existenți – bancari, nebancari, fonduri de investiții, furnizori esențiali – a unor condiții care să permită reorganizarea reală a societăților debitoare, pe de-o parte, și recuperarea creanțelor creditorilor într-o proporție satisfăcătoare, pe de alta parte. Profesioniștii casei de avocatură au soluționat dosare care oferă o perspectivă reală de stabilizare și de creștere, astfel încât companiile aflate în dificultate financiară temporară să poată fi reintroduse cu succes în circuitul economic și să-și continue poveștile într-o manieră care să restabilească încrederea tuturor participanților la viața acestora.

„România este profund integrată în circuitele macro-economice europene și internaționale, astfel încât aspecte precum pandemia, războaiele, dereglările pe lanțurile de producție și de aprovizionare, creșterea costurilor cu materia primă și energia, scumpirea împrumuturilor, seceta, toate urmate de o inflație spectaculoasă, nu aveau cum să nu-și facă simțite efectele în mediul de business românesc”, atrage atenția [Catalin Petrea](#), Deputy Managing Partner și coordonatorul ariei de Restructurare & Insolvența din cadrul Bulboaca & Asociații.

Interlocutorul ^{Biz}Lawyer precizează faptul că, în prezent, mediul de afaceri românesc este mult mai robust ca în perioada 2009-2010. Cu toate acestea, trebuie privite și analizate cu precauție efectele pe care factorii „externi”, menționați mai sus, le generează deja de câțiva ani în diverse ramuri ale industriei locale. „A continua să faci business performant, în atare condiții, va fi cu precădere asimilat unui maraton, ca exemplu de reziliență, mai degrabă decât unui sprint, oricât de viguros ar fi acesta din urmă. În ultimii ani, marcați de evenimente absolut ieșite din comun (pandemie, războaie), nu putem să nu remarcăm faptul că activăm, alături de clienții noștri, în domenii care implică durabilitate, răbdare și dozare inspirată a resurselor”, subliniază avocatul.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Sunt cautate soluții pentru reorganizarea companiilor aflate în dificultate

În activitatea pe care o derulează, profesioniștii *Bulboaca & Asociații* se concentrează pe mandate care implică atragerea de surse de finanțare noi sau de parteneri equity noi. Aceste aspecte sunt foarte importante pentru clienții firmei care se regăsesc într-o fază de pre-insolvență sau chiar de insolvență, dar având în continuare șanse reale de reorganizare.

„E important de menționat faptul că fresh money, atrași în diverse stadii de distress, nu ajută numai compania debitoare, ci și creditorii existenți care fie au atins anumite limite de expunere sau care se vad nevoiți să provizioneze anumite valori, în situația în care clientul lor intră în zona de workout. Ne-am fi dorit să spunem că mandatele primite în acești ultimi ani ne onorează, ca o dovadă a încrederii clienților în capacitatea noastră de a fi de folos real, însă credem că este mai corect să punctăm faptul că mandatele ne responsabilizează prin prisma impactului pe care îl pot avea, și anume: (i) restabilirea încrederii dintre creditori și debitori, (ii) satisfacția acționarilor ca efortul și daruirea lor se dovedesc vitale pentru rescrierea poveștii afacerii, (iii) reorganizarea cu succes a activității companiilor românești, (iv) păstrarea locurilor de muncă și (v) reinsertia în circuitul economic a unor contribuitori importanți la bugetul statului român”, arată **Catalin Petrea**.

Pe agenda de lucru a avocaților, apar foarte multe proiecte în care există o relație de încredere cu participanții la proceduri de reorganizare, fie out-of-court sau in-court. De altfel, politica adoptată la nivelul *Bulboaca & Asociații* este una în care se merge foarte mult pe salvarea afacerilor, de aceea, pentru a putea convinge structurile de finanțatori locali sau străini și investitorii strategici cu care firma de avocatură are colaborări îndelungate, trebuie mai întâi ca avocații să creadă în povestea și în șansele de redresare pe care un potențial client le poate avea, indiferent de gradul de stres financiar în care s-ar putea regăsi la un moment dat.

„În ultimii ani, ramurile de industrie în care activează clienții cărora le-am pus la dispoziție toată știința și pasiunea noastră, în diverse stadii de distress ale activității (pre-insolvență, insolvență, reorganizare), au fost: industria chimică, energie-termoficare, industria producătoare de cabluri, industria farmaceutică, industria producătoare de echipamente și instalații pentru transport gaz. Toate domeniile amintite anterior le apreciem ca fiind de o importanță strategică pentru starea de bine a economiei românești și se potrivesc de minune cu valorile în care firma noastră crede cu tarie”, susține interlocutorul ^{Biz}**Lawyer**.

De asemenea, *Bulboaca & Asociații* a acceptat provocarea de a reprezenta atât debitori aflați în insolvență sau pre-insolvență, în mandate ce implică atragere de fresh money, parteneri equity noi, negocieri cu creditori existenți pentru reșezarea creditelor și a garanțiilor actuale, cât și investitori și finanțatori locali și străini care s-au arătat dispuși să investească în companii aflate în astfel de proceduri, fiind convinși de șansele de redresare a acestora, prin infuzii adecvate de capital, prin cumpărare de creanțe de la creditori bancari și nebancari, prin conversii de împrumuturi în acțiuni (*debt to equity swap*), urmate de reorganizarea activității companiei și de reinsertia în circuitul economic cu puteri noi sau redobândite.

Totodată, *Bulboaca & Asociații* reprezintă interesele clienților săi în fața judecătorilor sindici, a oricaror instanțe competente, în fața autorităților de reglementare și supraveghere (ANAF, ASF, Consiliul Concurenței, BNR etc), administratorilor și lichidatorilor judiciari, adunarilor și comitetelor creditorilor, în fața reprezentanților creditorilor sau a debitorilor, după caz.

Opiniile unor profesioniști care ocupa poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

În plus, echipa firmei este implicată în redactarea și modificarea planurilor de organizare, asistența circumstanțiată verificării aspectelor de legalitate și de conformitate cu prevederile Legii nr. 85/2014. „*Bulboaca & Asociații* a jucat, de asemenea, un rol activ în mecanismul de prezentare a planurilor de reorganizare către creditorii, de explicare a prevederilor și a consecințelor acestora și de negociere cu creditorii a exprimării votului cu privire la aprobarea unor astfel de planuri de reorganizare, vitale pentru existența și continuitatea activității economice”, completează avocatul.

În același timp, *Bulboaca & Asociații* are o experiență testată în consilierea acordată clienților săi care au achiziționat portofolii de NPL-uri, atât în negocierea cesiunii, cât și în toate etapele post-achiziție. „Istoricul *Bulboaca & Asociații* cu privire la NPL-uri este îmbogățit, în mod fericit, cu mandate de executare și de monetizare a unor astfel de cesiuni de credite neperformante, fie prin negocierea unor tranzacții cu debitorii, prin eşalonari, prelungire termene de plată, negociere a unor haircut-uri confortabile, fie, ca ultim resort, prin executarea garanțiilor cu implicarea unor cumparatori identificați chiar de *Bulboaca & Asociații* sau direct de client”, mai spune interlocutorul ^{Biz}Lawyer.

În ultimii doi ani, proiectele avocaților au vizat atragerea de finanțări noi, de parteneri equity noi, operațiuni de tip *debt to equity swap*, negocieri de cesiuni de creanțe, termene de plată, garanții cu creditorii bancari și nebancari existenți, eşalonari și cesiuni de creanțe fiscale cu creditorii bugetari, aprobări și confirmări de planuri de restructurare.

Mandatele de acest tip în care firma *Bulboaca & Asociații* a fost implicată „granular” în ultimii ani reprezintă operațiuni complexe prin ele însele, dar devin cu adevărat spectaculoase în momentul în care sunt realizate cu succes în fața de pre-insolvența sau de insolvența.

„Mandatele *Bulboaca & Asociații* din ultimii ani arată două lucruri: suntem agnostici sectorial – am activat în industria extrem de nișată și puternic reglementată și ne implicăm total în proiecte în care credem că există o șansă reală de restructurare, oricât de optimista ar părea la un moment dat. Preferăm să nu folosim elemente inovative, ci strategii testate, care să reechilibreze raportul de încredere dintre participanții la proceduri”, explică *Deputy Managing Partner*-ul firmei de avocatură.

O abordare holistică a mandatelor încredințate de clienți

Practica de *Restructurare și Insolvență* dispune de o echipă formată din cinci avocați, dintre care unul are și calitatea de practician în insolvență. Coordonarea echipei este asigurată de **Catalin Petrea**, *Deputy Managing Partner*.

Ținând cont de particularitatea mandatelor din zona de restructurare și insolvența, *Bulboaca & Asociații* propune clienților sai o abordare holistică, prin implicarea tuturor avocaților firmei, în diverse stadii ale mandatului. Astfel, clientul ajunge să beneficieze de experiența cumulată ariilor de practică cheie ale firmei.

De altfel, *Departamentul de Finanțări*, coordonat de [Adrian-Catalin Bulboaca](#), *Managing Partner*, și *Departamentul de M&A*, coordonat conjunct de **Adrian-Catalin Bulboaca** și de **Catalin Petrea**, joacă un rol determinant în suportul pe care consultanții îl oferă clienților, mai ales ca vorbim de situații cu un grad ridicat de specificitate și de sensibilitate, în domenii ultra-reglementate ale economiei românești.

Analizele interne indică faptul că segmentul insolvența/restructurare a contribuit, în ultimii trei ani, 20% - 25% la realizarea cifrei de afaceri înregistrate de *Bulboaca & Asociații*. „Cu perspective de creștere. Nu știm dacă să ne bucurăm sau să ne îngrijorăm”, nuanțează interlocutorul ^{Biz}**Lawyer**.

Avocatul amintește că întreaga consolidare a practicii de insolvența și restructurare s-a făcut în ani de lupte juridice reale. „Ne bucurăm să regăsim astăzi un mix potrivit de experiență și curaj pe care îl punem în slujba clienților noștri. *Bulboaca & Asociații* a oferit avocaților sai colaboratori oportunitatea de a-și exprima pasiunea profesională în unele din cele mai spectaculoase spețe de insolvența și restructurare din ultimii ani. Suntem oricând deschiși pentru cooptarea unor noi colegi pasionați și talentați care să împărtășească valorile noastre și să creadă cu tărie că procedura de reorganizare în România trebuie să însemne ceva mai mult decât lichidare controlată”, transmite **Catalin Petrea**.