

Întârzierea platii facturilor devine o vulnerabilitate tot mai mare pentru economie (analisti)

Efectele inflatiei, scaderea vânzarilor, problemele logistice sau cele de finantare au crescut semnificativ nivelul întârzierilor la plata, fapt care risca sa duca la ample probleme financiare pe lanturile economice, avertizeaza expertii de la Sierra Quadrant, într-o analiza privind vulnerabilitatile lanturilor economice.

"Economia româneasca pare ca atârna de un fir de ata, cu afaceri tot mai vulnerabile, dovada rezultatele negative din acest an. Pe fondul accentuarii blocajului financiar, lipsei de finantare si mai ales al scaderii vânzarilor, mare parte dintre IMM-urile din România se cufunda tot mai adânc în dificultati financiare", sustin autorii analizei, într-un comunicat.

Potrivit acestora, un indicator relevant privind problemele tot mai ample din economie îl reprezinta cresterea incidentei întârzierilor la plata, care risca sa devina o vulnerabilitate tot mai mare pentru economie.

Un studiu recent, realizat de Atradius, citat în comunicat, arata ca 49% din companiile din România sunt afectate de platile întârziate în relatiile B2B, iar procentul acestora creste pe masura ce problemele economice se agraveaza. Industriile constructiilor si farmaceutica se afla în prim-plan, alaturi de sectorul comertului si agricultura.

"Platile se fac tot mai greu în economie, pe masura ce creditul furnizor își reduce amprenta, iar vânzarile sunt în scadere în multe dintre ramurile economiei. Este rezultatul inflatiei, scaderii vânzarilor pe fondul diminuarii puterii de cumparare si, nu în ultimul rând, al accentuarii fenomenului de dezintermediere, pe fondul temerilor privind dinamica fiscalitatii", a explicat Ovidiu Neacsu, partener coordonator Sierra Quadrant, citat în comunicat.

O treime dintre companiile românești raspund la platile întârziate prin amânarea planurilor de investitii, în timp ce 30% întârzie platile catre furnizori, afirma expertii.

Potrivit sursei citate, problema întârzierilor tot mai mari la plata a fost semnalata si de Banca Nationala care, în ultimul sau studiu privind disciplina financiara, arata ca "la nivel national, disciplina scazuta la plata în economie este una dintre principalele vulnerabilitati structurale, de natura sa slabeasca rezilienta firmelor în perioade de stres".

Impactul platilor întârziate este major, în special în cazul IMM care au, în general, o putere mai mica de negociere comerciala în pozitia de furnizor (creditor). Evaluările companiilor cu privire la disciplina la plata indica faptul ca aproape jumatate dintre firmele autohtone au întâmpinat probleme din cauza întârzierii încasarilor de la partenerii comerciali în ultimele 12 luni. Dintre acestea, mai mult de jumatate din cazuri (circa 30 la suta) au avut de-a face doar ocazional cu comportamente de întârziere la plata din partea partenerilor publici sau privati, apreciaza analistii.

Contrar asteptarilor, ponderea firmelor care au indicat ca s-au confruntat cu încasarile întârziate de la parteneri este mai mare în cazul corporatiilor decât în cel al IMM (cu 5 puncte procentuale, pâna la 55 la suta).

Potrivit analizei Sierra Quadrant, o mare problema a economiei o reprezinta ponderea foarte mare a finantarii prin credit comercial, unde suntem pe primul loc în UE la acest capitol. Creditele comerciale reprezinta aproximativ un sfert din pasivul companiilor din Romania.

"Dependenta mare de acest tip de finantare, in lipsa unor practici corecte de utilizare a acestuia, reprezinta o

vulnerabilitate importanta a sectorului la un soc de contagiune si limiteaza dezvoltarea acestuia", avertizeaza expertii.

Conform BNR, creditul comercial poate ajuta firmele in gestionarea fluxurilor de numerar pe termen scurt, în special în perioadele caracterizate de conditii financiare restrictive, însa, pe ansamblu, acesta este mult mai costisitor si mai riscant comparativ cu finantarea bancara.

Neplata sau întârzierea datoriilor fata de furnizori poate antrena efecte în lant, firmele care se confrunta cu prelungiri repetate ale termenelor de plata a facturilor clientilor având dificultati la plata facturilor fata de propriii furnizori, spune inclusiv Banca Nationala.

Capacitatea firmelor de a raspunde la un astfel de soc este limitata de preponderenta finantarii pe termen scurt (43% din total pasiv) si de utilizarea redusa a finantarii de la institutii specializate. Mai mult, creditele comerciale au o durata foarte mare de colectare (85 de zile), semnificativ mai mare fata de media estimata la nivel european (55 de zile) si mult peste termenul maxim prevazut de cadrul legal (60 de zile).

În plus, rata de neplata a creditelor comerciale este de patru ori mai mare comparativ cu cea a creditelor bancare pe termen scurt (12% la nivel agregat, în cazul companiilor mici si microîntreprinderilor aceasta depasind 14%).

Cele mai noi date de la Registrul Comertului privind dinamica mediului de business, citate de specialisti, arata ca, la nivelul lunii septembrie, numarul firmelor în dificultate (cu activitatea suspendata, radiata, dizolvata sau în insolventa) a crescut, fata de anul trecut, cu peste 15.000, la 107.750 de companii.

Dintre acestea, 13.481 aveau activitatea suspendata (în crestere cu 19,2% fata de aceeasi perioada din anul trecut), 30.094 au fost dizolvate (+6,92%), 59.056 au fost radiate (+23,4%), iar 5119 au intrat în insolventa (+11,8%). Cele mai multe firme cu probleme sunt în Bucuresti, Ilfov, Constanta, Cluj, Iasi si Timis.

"Dincolo de firmele fara activitate, asa-numitele firme zombie sau de portofoliu, avem, din pacate, tot mai multe IMM-uri în dificultate ca urmare a provocarilor economice în crestere. Pe lanturile economice, aceste probleme se multiplica si pot duce la un efect de domino - cade una, cad apoi si firmele legate de ea prin credit comercial, prin diverse contracte", considera Ovidiu Neacsu.

Primele "victime" sunt IMM-urile, în special microîntreprinderile si firmele mici care nu au capacitatea financiara sa reziste întârzierilor, care traiesc de la o factura la alta.

Potrivit expertilor, în relatia cu partenerii, companiile au nevoie mai mult ca oricând de un sistem de evaluare standardizat a clientilor noi si a celor existenti.

Fie ca se bazeaza pe resursele interne (departamente de vânzari, contabilitate, juridic si date proprii) sau apeleaza la o firma specializata, antreprenorii trebuie sa manifeste o vigilenta sporita în relatia cu partenerii, mai ales în perspectiva anului 2025, un an cu multiple provocari economice.

"Monitorizarea continua reprezinta cheia unui business predictibil. Scaderile sau cresterile bruste de comenzi, întârzierea platilor, refuzul la plata si indisponibilitatea persoanelor de contact sunt doar câteva elemente care trebuie luate în calcul", spun expertii.

Conform acestora, consolidarea relatiilor de business tine în mod direct de managementul creantelor, de asigurarea unor conditii comerciale dedicate, în functie de bonitatea si comportamentul de plata al partenerilor, dar si de educatia financiara a celor care fac business.

Potrivit Sierra Quadrant, cuvântul de ordine rămâne reorganizarea afacerilor, în special în sectoarele cele mai sensibile, precum comerțul, construcțiile, industria prelucrătoare și serviciile de transport și depozitare. Una dintre soluțiile aflate la îndemâna firmelor cu probleme este acordul de restructurare, o alternativă optimă la insolvență.

"Acordul se prezintă ca o alternativă pentru firmele aflate într-o situație financiară dificilă pe care doresc să o redreseze, fără a impacta relațiile cu partenerii comerciali și pentru creditorii care doresc să-și recupereze creanțele deținute împotriva acestor debitori, în cadrul unei proceduri cu un grad de control asupra mecanismelor de protecție a intereselor economice", spun experții.

Cu o experiență de peste 25 de ani în mediul de business românesc, Sierra Quadrant este una dintre cele mai importante companii specializate în lucrări de administrare și lichidare complexe, cu un ridicat grad de dificultate, caracterizate prin patrimoniu mare și diversificat, prin multitudinea problemelor legale care trebuie soluționate, concomitent cu procedura de insolvență: bilanț de mediu, substanțe periculoase în proprietate, servituti neclare și litigii legate de patrimoniu, etc.