

PNSA, consultanții Five Elms Capital în runda de finanțare serie B a companiei Digitail Inc. | Echipa pluridisciplinară extinsă, coordonată de Florian Nițu (Partener M&A) și Diana Dobra (Managing Associate)



Echipa de avocatură Popovici Nitu Stoica & Asociații (PNSA) a acordat asistență juridică investitorului american de tip growth-equity Five Elms Capital în vederea participării sale la runda de finanțare serie B a companiei Digitail Inc., o platformă de tip SaaS (*software-as-a-service*) bazată pe cloud și inteligență artificială, dedicată clinicilor veterinare, care are la bază un startup românesc, Digitail Innovation, înregistrat la Iași.

Digitail este o companie fondată în anul 2018 de către *Sebastian Gabor* (CEO) și *Ruxandra Pui* (CPO). Platforma a fost creată cu viziunea de a oferi echipelor veterinare - care trebuie să facă față unei presiuni operaționale crescute și proceselor administrative încă fragmentate - un sistem unificat și inteligent, ce gestionează programări, dosare medicale, facturare, comunicare cu clienții, stocuri, planuri de wellness și chiar o aplicație pentru proprietarii de animale de companie.

Pe de altă parte, Five Elms Capital este un investitor de tip growth equity axat pe companii software B2B. Firma are în administrare active de ordinul a câteva miliarde de dolari și își propune să susțină platforme software cu potențial de scalare internațională.

Reamintim că Digitail a anunțat în data de 10 noiembrie 2025 o rundă de finanțare serie B în valoare de 23 milioane de dolari USD, condusă de Five Elms, cu participarea investitorilor existenți - printre care Atomico, Partech, și byFounders - ceea ce aduce investițiile totale atrase de Digitail la peste 37 milioane USD. Banii vor fi utilizați pentru dezvoltarea produsului, extinderea capacităților de inteligență artificială (AI) și scalarea operațiunilor la nivel global - în special în sectorul clinicilor veterinare.

Popovici Nitu Stoica & Asociații a stat alături de investitorul american cu o echipă condusă de [Florian Nițu](#) (Partener M&A) și [Diana Dobra](#) (Managing Associate), care au coordonat procesul și au gestionat aspectele de fuziuni și achiziții corporative, a anunțat firma de avocați pe LinkedIn. Din echipa pluridisciplinară extinsă au făcut parte avocați din mai multe domenii de practică: *TMT & IP* - **Camelia Constantin** (Managing Associate) și **Eftene Elena** (Senior Associate); *Concurență și ISD* - **Mihaela Ion** (Partener) și **Vanessa Nistor** (Managing Associate); *Public & EU finance* - **Ramona Pentilescu** (Counsel); *Employment* - **Ioana Cazacu** (Managing Associate); *Data Privacy* - **Luana Dragomirescu** (Avocat); *Taxe*: **Raluca Rusu** (Partener), precum și alți avocați PNSA pe puncte specifice.

Implicarea unei firme românești de prim rang, precum PNSA, pentru asistarea investitorului reflectă complexitatea extinderii internaționale: structuri cross-border, probleme de protecția datelor (având în vedere că platforma procesează date veterinare, respectiv date ale proprietarilor de animale), aspecte fiscale, drept al concurenței (în

functie de cota de piata ce ar putea fi obtinuta) si angajarea fortei de munca specializate (inclusiv echipe AI). În acest proiect, PNSA a mobilizat avocati din echipele M&A, TMT & IP, competitie & ISD, finante publice si europene, employment, confidentialitatea datelor, taxe, ceea ce evidentiaza faptul ca o runda de finantare de tip *growth equity* implica multiple dimensiuni, care nu se limiteaza la setul obișnuit de documente uzuale între acționari, ci includ verificari, clauze și aranjamente complexe.

Digitail reprezinta un exemplu relevant de startup românesc cu ambitii globale. În ianuarie 2023, platforma a obtinut o runda de finantare serie A de circa 11 milioane USD condusa de Atomico (valoare estimata de 10,2 milioane euro) pentru extinderea pe piata SUA si Canada. Evolutia pâna la runda de 23 milioane USD marcheaza un traseu de scalare suportat de investitori de calibru, în mod direct legat de origine româneasca si de ambitia internationala.

Pe plan strategic, platforma își propune sa devina sistemul de operare pentru clinici veterinare la nivel global, cu un focus distinct pe eficienta, reducerea sarcinilor administrative si îmbunatatirea experientei clientilor - proprietarii de animale. Platforma unifica programarile, dosarele medicale, facturarea, comunicatia cu clientii, stocurile, planurile de wellness si o aplicatie dedicata „pet-parent”. În ultimul an, compania a marit de peste doua ori baza de clienti - de la câteva mii la 10.000 veterinari si 3 milioane de proprietari de animale.

Resursele atrase prin runda de 23 milioane USD vor fi utilizate pentru accelerarea dezvoltarii produsului (inclusiv AI), extinderea geografica (SUA, Canada, probabil Europa), cresterea echipei de ingineri, suport, vânzari, marketing, si consolidarea hub-ului de la Toronto, Canada.

Tranzacția arata ca și companiile tech fondate local, cu sediu în regiunile mai putin vizibile pentru investitori (Iasi în acest caz), pot ajunge la runde de investitie semnificative, cu investitori globali de top. Drumul spre succes global ramâne provocator si presupune executie riguroasa, scalare inteligenta, atentie la reglementare si management al riscului.

Piata globala a serviciilor veterinar-pet-care a fost estimata la circa 200 miliarde USD, cu potential de crestere la circa 300 miliarde USD pâna în 2030. Astfel, Digitail intra într-un sector mare, în crestere accelerata, cu potential de scalare rapida.