

Mitel & Asociații dezvoltă o practică de litigii construită în jurul unui nucleu de avocați cu mare experiență, capabili să ducă la capăt mandate complexe cu impact financiar și reputațional major, într-o piață în care disputele devin tot mai tehnice și mai dure | De vorba cu Magda Dima (Partener) despre cum se construiește strategia, se evaluează riscurile și se formează generația nouă de litigatori



Mitel & Asociații

ATTORNEYS AT LAW

Practica de litigii a firmei Mitel & Asociații se sprijină pe o echipă coordonată de Magda Dima, în care experiența de peste două decenii în instanță se împletește cu energia unei generații noi de avocați, obișnuiți să lucreze sub presiunea cauzelor cu miza majoră. În dosarele de anvergură – fie ca vorbim despre litigii comerciale și societare, contencios fiscal și administrativ, proceduri de insolvență sau cauze sensibile de malpraxis – Mitel & Asociații mizează pe echipe mixte, care combină experiența partenerilor cu atenția la detaliu a avocaților tineri, capabili să gestioneze volume mari de informație și probatoriu tehnic. Tendințele pieței, marcate de o creștere a disputelor cu element transfrontalier și de accentul pus de autorități pe controale, sancțiuni și investigații, au împins practica firmei spre mandate tot mai sofisticate, în care componenta strategică cântărește la fel de mult ca cea strict juridică. Modul în care sunt duse la capăt aceste proiecte – de la planificare și structurarea probelor până la negociere sau decizie definitivă – recomandă departamentul coordonat de Magda Dima (Partener) în zona în care clienții caută nu doar un avocat de instanță, ci un partener de încredere în gestionarea celor mai dificile momente din viața unui business.

În ultimii ani, practica de litigii a firmei Mitel & Asociații a intrat tot mai des în prim-planul pieței, pe fondul unei combinații rare: un nucleu de avocați cu 20–25 de ani de experiență efectivă în instanță, o generație nouă care crește în ritm accelerat și un portofoliu de dosare cu miza financiară și reputațională semnificativă. Departamentul coordonat de **Magda Dima** funcționează ca o „unitate de criză” pentru clienți – de la companii multinaționale și antreprenori locali, până la instituții – într-o perioadă în care litigiile comerciale, fiscale, de muncă, de insolvență sau de malpraxis medical sunt tot mai tehnice și mai dure.

„Departamentul de litigii Mitel & Asociații este organizat în jurul unui nucleu solid, format din avocați cu experiența de 20–25 de ani în soluționarea litigiilor în fața instanțelor de judecată și de arbitraj”, explică **Magda Dima**, Partener și coordonatoarea practicii de Dispute Resolution, subliniind că structura este gândită pe niveluri de senioritate, în funcție de experiența și performanța. Acest model permite asamblarea rapidă a echipelor în funcție de complexitatea fiecărui dosar, cu parteneri și seniori în rol de arhitecți ai strategiei și cu avocați tineri care duc înainte documentarea, cercetarea și lucrul de finețe pe probatoriu.

Dincolo de imaginea internă, percepția pieței confirmă această poziționare. Reamintim că avocații litiganți ai Mitel & Asociații și-au câștigat renumele prin obținerea unor soluții favorabile în cauze dintre cele mai complexe, în materie civilă, comercială, statutară, asigurări, fiscală, insolvență, dreptul muncii, precum și în domeniul malpraxisului medical și al răspunderii profesionale.

Dispute Resolution este una dintre principalele practici ale casei de avocatură, cu asistență completă și soluții

creative în litigii variate, iar echipa de restructurare și insolvența, condusa tot de Magda Dima, gestionează proceduri și litigii de recuperare a creanțelor pentru un portofoliu mixt de clienți români și internaționali. În plus, profilul firmei este definit constant, în ghidurile juridice, drept unul dintre actorii importanți ai avocaturii de business din România.

Magda Dima rezuma filosofia echipei în jurul a trei repere: strategie de caz riguroasă, argumentare juridică temeinică și o comunicare constantă cu clientul, toate puse în slujba unei aparări coerente și orientate spre rezultat. „Avocații departamentului se bucură de o excelentă reputație și sunt recunoscuți pentru capacitatea de a identifica abordări inovatoare, de a anticipa riscurile și de a propune soluții eficiente”, punctează ea, insistând asupra faptului că soluția favorabilă începe cu modul în care este construit dosarul, nu doar cu dezbaterile din sala de judecată.

Citește și

[→ NNDKP confirmă, prin practica de Litigii, ca este prima opțiune pentru companiile care au nevoie de reprezentare în dosare cu miza de sute de milioane de euro, în instanțe și arbitraje la curți internaționale | De vorba cu Emil Bivolaru \(Partener Executiv\) și Sorina Olaru \(Partner\) despre combinația dintre strategie, tehnologie și echipe capabile să ducă la capăt dosare complexe cu soluții favorabile, construite pe argumente solide, într-o piață a disputelor sofisticată](#)

Un nucleu de litigatori cu experiență, într-o firmă cu profil puternic de instanță

În spatele practicii de litigii se află un nucleu de avocați care au trecut prin toate etapele existenței unui dosar – de la primele discuții tensionate cu partenerii contractuali sau cu autoritățile, până la recursuri, arbitraje sau negocieri de tranșare amiabilă a disputei. Departamentul este implicat constant în dosare de anvergură, asistând atât persoane juridice – companii/corporații multinaționale, antreprenori locali și instituții – cât și persoane fizice, în litigii cu impact financiar și reputațional major, din industrii și materii diverse.

Echipa este structurată pe niveluri de senioritate – parteneri, avocați cu experiență intermediară și juniori – într-un sistem în care gradul de implicare și responsabilitate este calibrat după natura dosarului și după performanța. „Structurarea pe niveluri de senioritate ne permite să mixăm profiluri complementare: avocați care au văzut sute de dosare grele și avocați tineri, extrem de atenți la detalii, care lucrează cu un ritm intens pe documente, probe și jurisprudență”, explică coordonatoarea practicii.

Filosofia echipei se bazează „pe construirea unei strategii de caz riguroase, solid documentate juridic și strategic, pe o argumentare juridică temeinică și pe o comunicare constantă cu clientul”, detaliază **Magda Dima**, arătând că acest dialog permanent cu clientul este esențial pentru a adapta în timp real direcția aparării.

În paralel, practica de litigii este alimentată și de rețeaua de mandate generate de celelalte departamente. Dosarele de fuziuni și achiziții, proiectele de concurență, real estate sau drept societărilor, în care Mitel & Asociații este deja vizibilă, produc inevitabil litigii privind executarea contractelor, clauze comerciale complexe sau diferențe de interpretare a obligațiilor. „Faptul că lucrăm cot la cot cu colegii din corporație, concurența sau real estate ne permite să vedem din interior arhitectura tranzacțiilor și a contractelor și să transformăm acest avantaj într-o strategie de litigiu mai informată”, punctează **Magda Dima**.

Magda Dima, un avocat de litigii complex

Magda Dima este unul dintre acei litigatori care dau măsura profesiei prin felul în care îmbina strategia, rigoarea și luciditatea în momente de presiune maximă, în dosare cu mize financiare și reputaționale importante. Cu o experiență de peste două decenii în fața instanțelor și tribunalelor arbitrale, ea a construit, pas cu pas, un profil de avocat pentru care litigiul nu înseamnă doar o dezbateră tehnică, ci un demers complet de protejare a intereselor clientului, de la primele semne de conflict până la soluția finală.

Interlocutoarea ^{Biz}Lawyer este și arbitru al Curții de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României. Ca avocat specializat în dispute de drept comercial, societar, civil, restructurări, insolvențe și reorganizări, dreptul muncii, partenera Mitel & Asociații are un rol important în spețe majore pentru mediul economic.

În sala de judecată, se remarcă prin argumentare limpede, structurată și prin capacitatea de a pune în ordine fapte și probe în dosare complexe, fie ca vorbim despre litigii comerciale și societare, cauze de asigurări, contencios fiscal și administrativ, insolvența și restructurare, litigii de muncă sau dosare de malpraxis medical și răspundere profesională.

În același timp, Magda Dima este un coordonator de echipă atent la detalii și la oameni: se îngrijește de noile generații de avocați, implicându-i gradual în toate etapele unui litigiu și transferându-le cultura muncii bine făcută, a documentării temeinice și a loialității față de client.

Pentru mulți clienți instituționali, antreprenori și grupuri internaționale, ea este avocatul de criză la care apelează în momentele dificile, atunci când fiecare decizie are impact financiar și reputațional și este nevoie de cineva care să vada, dintr-o singură privire, ansamblul disputei și drumul cel mai sigur printr-un litigiu complicat.

Portofoliu divers și dosare cu miza financiară și reputațională majoră

Un element definitoriu al practicii de litigii de la Mitel & Asociații este diversitatea portofoliului. Avocații litiganți ai Mitel & Asociații și-au câștigat renumele prin obținerea unor soluții favorabile în cauze dintre cele mai complexe, în materie civilă, comercială, statutară, asigurări, fiscală, insolvența, dreptul muncii, precum și în domeniul malpraxisului medical și al răspunderii profesionale.

În zona litigiilor comerciale și societare, departamentul acoperă, practic, întregul ciclu de viață al unei companii: acțiuni privind executarea contractelor, răspunderea organelor de conducere, conflicte între asociați, litigii legate de operațiuni asupra acțiunilor sau părților sociale, clauze comerciale sofisticate, concurența neloială, executarea și încetarea acordurilor-cadru ori pretenții izvorâte din neexecutarea sau executarea defectuoasă a obligațiilor contractuale. „Ne regăsim des în litigii generate de derularea unor proiecte de investiții sau de tranzacții de fuziuni și achiziții, acolo unde detaliile legate de drepturi de preferință, mecanisme de excludere sau retragere a asociaților ori structuri de joint-venture devin decisive”, descrie coordonatoarea practicii. Echipa a avut mandate și în proiecte legate de contracte de management și alte raporturi comerciale cu structura contractuală sofisticată, inclusiv proceduri urgente sau măsuri asigurătorii pentru protejarea drepturilor clienților.

Litigiile de asigurări reprezintă o altă zonă de forță. Echipa gestionează cauze privind daune complexe, inclusiv rezultate din accidente aviatice, evenimente industriale, asigurări profesionale, asigurări de răspundere civilă generală sau specializată, asigurări de construcții sau garanții și alte instrumente de protecție financiară. „În această zonă, practica noastră include contestarea deciziilor de despăgubire sau a refuzului de despăgubire, interpretarea clauzelor contractuale, stabilirea întinderii răspunderii asiguratorilor și recuperarea de prejudicii semnificative, în dosare tehnice ce implică expertize multidisciplinare”, spune **Magda Dima**. Dosarele de acest tip cer nu doar stăpânirea dreptului asigurărilor, ci și capacitatea de a lucra cu experți tehnici, ingineri, actuari sau specialiști în evaluări.

În contenciosul fiscal și administrativ, avocații Mitel & Asociații au obținut, potrivit **Magdei Dima**, rezultate remarcabile în anularea deciziilor de impunere și în litigii privind TVA, impozite și contribuții, dar și în anularea altor acte administrative emise de diverse autorități, de la rapoarte și măsuri dispuse de instituții de control, până la autorizații de construire sau acte emise în proceduri de achiziții publice. În aceasta zonă, succesul nu se măsura doar în hotărâri favorabile, ci și în corectarea unor practici administrative abuzive, cu efect pentru întreaga piață.

La intersecția dintre litigii comerciale și zona de declin economic și criza financiară se afla procedurile de concordat, restructurare și insolvență. „Reprezentăm atât creditori, cât și debitori, în dosare ce presupun strategii integrate, negocieri sensibile și elaborarea de planuri de restructurare sau reorganizare”, arată **Magda Dima**. Echipa sa este implicată constant în proceduri de insolvență și litigii aferente, pentru un portofoliu variat de companii românești și internaționale, ceea ce a dus la recunoașterea ei în ghiduri internaționale de specialitate.

Litigiile de muncă reprezintă un alt segment intens, în contextul în care legislația muncii este frecvent modificată, iar politicile de resurse umane devin tot mai sofisticate. „Acoperim întregul spectru al disputelor izvorâte din raporturile de muncă: restructurări și concedieri individuale sau colective, contestarea deciziilor de concediere, a sancțiunilor disciplinare, a evaluărilor profesionale, a modificărilor contractului de muncă sau a altor măsuri interne, conflicte colective, răspundere patrimonială, litigii privind clauze de neconcurență, confidențialitate și mobilitate, precum și litigii privind drepturi salariale, beneficii ori discriminare”, detaliază **Magda Dima**. Echipa mizează pe o rată de succes constant ridicată într-o materie „prin natura ei sensibilă și nuanțată”, tocmai pentru că abordarea este una strategică, care armonizează necesitățile organizaționale cu protecția drepturilor individuale.

În fine, dosarele de malpraxis medical și răspundere profesională aduc în fața echipei cauze cu un puternic impact emoțional și juridic. „Am obținut soluții favorabile, stabilind repere jurisprudențiale noi, în cauze sensibile, cu impact emoțional și juridic ridicat, contribuind la dezvoltarea practicii prin precedente în materie”, subliniază **Magda Dima**. Aceste dosare combină expertiza juridică cu gestionarea atentă a dimensiunii reputaționale, atât pentru profesioniști, cât și pentru instituțiile medicale implicate.

Citește și

[→ INTERVIURI ESENȚIALE | Portofoliul de investigații internaționale a crescut semnificativ în cadrul biroului Clifford Chance din București în ultimii ani, devenind o adevărată carte de vizită pentru practica din România. De vorba cu Daniel Badea \(Managing Partner\) și Sabina Crângașu Huțanu \(Counsel\), despre modul în care funcționează o echipă de avocați români de top, implicată în mod constant în cele mai complexe litigii și investigații de anvergură din Europa](#)

Strategie pre-litigioasă, scenarii de lucru și „harta” completă a riscurilor

Un aspect pe care coordonatoarea practicii îl subliniază cu insistență este modul în care departamentul tratează faza pre-litigioasă. „Focusul nostru, ca avocați de instanță, se concentrează încă din faza pre-litigioasă pe evaluarea și fixarea unei strategii concrete de caz”, explică **Magda Dima**. În această etapă, echipa analizează problema în dispută, conturează scenariile de lucru posibile, evaluează șansele de câștig și riscurile și confirmă, împreună cu clientul, cea mai bună abordare juridică și strategică.

„Analiza problemei în dispută, conturarea scenariilor de lucru posibile și confirmarea unei strategii de urmat au la bază identificarea pragmatică a obiectivelor clientului și o evaluare obiectivă a șanselor de câștig și a riscurilor”, nuanțează partenera Mitel & Asociații. Cu alte cuvinte, înainte de a discuta despre cereri de chemare în judecată, excepții sau aparări de fond, echipa traduce într-un limbaj juridic clar ceea ce își dorește de fapt clientul:

recuperarea unui prejudiciu, blocarea unei executari silite, corectarea unui abuz administrativ, protejarea unei poziții comerciale sau, uneori, închiderea rapidă și discretă a unui conflict.

Aceasta abordare este în linie cu filosofia firmei, de dezvoltare a unor strategii de soluționare a litigiilor bazate pe experiența acumulată, cu scopul de a oferi clienților un parcurs sigur, soluții creative și consultanța specializată în cele mai bune condiții. Practic, înainte de a fi un joc procesual, litigiul este un exercițiu de planificare: ce probe pot fi administrate, ce expertize sunt necesare, cum se construiește cronologia faptelor și cum vor arata, la final, riscurile asumate de client.

În multe situații, aceasta strategie conduce la soluții în afara instanței, prin ajustarea contractelor, renegocierea termenilor sau tranzacții atent calibrate. „Succesul este definit atât prin câștigarea cazului în instanță, cât și prin protejarea intereselor clientului și atingerea așteptărilor acestuia chiar din faza pre-litigioasă, când o evaluare corectă, realistă și strategică a speței îi permite să ia decizia optimă pentru închiderea cu succes a diferendului, inclusiv prin negocierea termenilor și închiderea pe cale amiabilă”, explică **Magda Dima**.

Din această perspectivă, rolul departamentului de litigii nu este doar acela de „a duce un dosar până la hotărârea definitivă”, ci de a pune la dispoziția clientului o hartă completă a riscurilor și opțiunilor. „Această abordare corectă față de client, în anticiparea evoluției dosarului, completată de rezultatele obținute în instanță sau prin negociere amiabilă, valoarea protejată sau recuperată și încrederea confirmată de clienți, constituie reperele esențiale ale performanței noastre”, punctează coordonatoarea practicii.

Ceea ce diferențiază echipa este, însă, modul în care îmbină acest tip de strategie cu munca efectivă în instanță. Recunoașterea **Magdei Dima** ca profesionist de referință în litigii și arbitraj, confirmată de profilurile din ghiduri prestigioase, vine la pachet cu o practică solidă în reprezentarea companiilor românești și străine atât în negocieri pre-litigioase, cât și în fața instanțelor de judecată și a tribunalelor arbitrale. Astfel, traseul dosarului este urmărit de la început și până la final, fără ruperi de ritm între consultanța inițială, faza de criză și etapele procesuale.

Practica de litigii, într-o etapă de creștere: consolidare, recrutări și dosare tot mai complexe

„Departamentul este implicat constant în dosare de anvergură, asistând atât persoane juridice – companii și corporații multinaționale, antreprenori locali și instituții – cât și persoane fizice, în litigii cu impact financiar și reputațional major, din industrii și materii diverse”, arată **Magda Dima**. Această diversitate se traduce, la nivel intern, într-o nevoie permanentă de adaptare: dosare comerciale cu elemente tehnice, litigii de asigurări cu investigații de teren, contencios fiscal care cere o înțelegere fină a mediului de reglementare, litigii de muncă în care fiecare decizie poate avea ecouri în interiorul organizației.

În paralel, practica de litigii este tot mai des conectată cu dosare de restructurare și insolvență, unde firma este recunoscută pentru asistența acordată atât în proceduri, cât și în litigii de recuperare a creanțelor, pentru un portofoliu diversificat de clienți. „Procedurile de concordat, restructurare și insolvență ne pun în fața unor scenarii în care trebuie să echilibrăm interese divergente, să construim planuri de reorganizare sustenabile și să negociem cu un număr mare de creditori”, explică **Magda Dima**, subliniind componenta strategică a acestor mandate.

Nu în ultimul rând, coordonarea practicii de litigii se suprapune cu un rol important în formarea noilor generații de avocați. Prin structura pe niveluri de senioritate și prin implicarea graduală a avocaților în toate etapele unui dosar – de la cercetare, la redactarea actelor și susținerea pledoariilor – departamentul funcționează, în fapt, ca o școală de litigii. „Nivelurile de senioritate nu sunt doar o chestiune de titulatură, ci un mecanism prin care transferăm mai departe experiența acumulată în ani de instanță”, notează **Magda Dima**.

Într-o piață în care disputele comerciale, fiscale, de munca sau de malpraxis devin tot mai tehnice, practica de litigii a Mitel & Asociații își consolidează profilul de partener pe termen lung pentru clienți, cu o abordare care pune laolaltă strategia, rigurozitatea juridică și grija pentru impactul real al unei dispute asupra businessului clienților. Iar combinarea experienței de 20–25 de ani a nucleului de litigatori cu energia generațiilor noi face ca departamentul coordonat de **Magda Dima** să fie unul dintre reperele de urmărit atunci când vorbim despre litigii complexe în România.