

Pas strategic pentru Legal Ground | Firma independenta de tip boutique se alatura rețelei globale The Law Firm Network, cunoscuta pentru selectivitate și criteriile de aderare stricte. Raspuns firesc la nevoile tot mai sofisticate ale clienților corporativi, care cauta soluții juridice integrate în tranzacții ce depășesc adesea frontierele naționale



Piața serviciilor juridice din România traversează o perioadă de maturizare accelerată, în care granițele dintre asistența locală și consultanța globală devin tot mai permeabile. În acest context de efervescență profesională, firma de avocatură **Legal Ground** marchează o etapă strategică în evoluția sa, anunțând aderarea la **The Law Firm Network**, una dintre cele mai prestigioase alianțe internaționale de profil. Aceasta mișcare nu reprezintă doar o extindere a orizontului geografic pentru echipa din București, ci și o reconfirmare a standardelor înalte de practică pe care membrii fondatori le-au impus încă de la debutul proiectului lor antreprenorial.

*Legal Ground* s-a poziționat de la bun început ca o firmă de tip boutique care mizează pe o experiență cumulată de peste două decenii în gestionarea unor mandate de o complexitate ridicată. Într-o eră a specializării, echipa românească a reușit să îmbine rigoarea tehnică a marilor firme de avocatură cu agilitatea și atenția personalizată specifice unei structuri de nișă. Decizia de a se alătura *The Law Firm Network* vine ca un răspuns firesc la nevoile tot mai sofisticate ale clienților corporativi, care caută soluții juridice integrate în tranzacții ce depășesc adesea frontierele naționale.

*The Law Firm Network* este recunoscută la nivel mondial ca o rețea de elită ce reunește firme de avocatură independente, acoperind în prezent aproximativ 60 de jurisdicții. Selectivitatea rețelei este un aspect central, criteriile de aderare fiind stricte și bazate pe reputația locală, calitatea serviciilor și capacitatea de a colabora eficient într-un sistem global. Prin includerea *Legal Ground*, rețeaua își consolidează prezența în Europa de Sud-Est, mizând pe o echipă care înțelege în profunzime dinamica pieței românești și care are capacitatea de a transforma concepte comerciale complexe în structuri juridice viabile.

Echipa de coordonare a *Legal Ground*, reprezentată de **Sergiu Negreanu**, **Mihai Dudoiu** și **Razvan Furdui**, aduce la masa negocierilor internaționale o expertiză solidă, clădită în proiecte de anvergură. **Sergiu Negreanu** și **Mihai Dudoiu**, co-fondatorii firmei, sunt nume sonore în avocatură de afaceri din România, fiind apreciați pentru viziunea lor strategică și pentru capacitatea de a naviga prin labirintul reglementărilor financiare și comerciale. Lor li se alătură **Razvan Furdui**, a cărui experiență vastă în zona de litigii și reglementare, completată de o perspectivă valoroasă dobândită în cadrul unor departamente juridice interne, oferă firmei un avantaj competitiv în gestionarea situațiilor de criză și a disputelor complexe.

Specializarile *Legal Ground* acoperă un spectru larg de domenii vitale pentru economia actuală. De la sectorul bancar și financiar, unde **Mihai Dudoiu** este recunoscut pentru structurarea unor tranzacții de finanțare sofisticate, până la fuziuni și achiziții, imobiliare, energie și industria farmaceutică, firma demonstrează o versatilitate remarcabilă. Un pilon central al activității lor îl reprezintă consultanța fiscală și dreptul public, domenii în care

precizia și viziunea pe termen lung sunt esențiale. Aceasta diversitate a ariilor de practică a fost, fără îndoială, un factor determinant în procesul de selecție pentru *The Law Firm Network*, rețeaua cautând parteneri care pot oferi soluții complete clienților internaționali care doresc să investească în România.

-----

*Citește și*

→ [\*\*O nouă abordare pe piața avocaturii de business | Mihai Dudoiu și echipa Legal Ground construiesc o alternativă flexibilă la marile case de avocatură, propunând un model colaborativ și antreprenorial. „Legal hub” inovator, ce oferă servicii specializate în finanțări, tranzacții și litigii printr-o structură circulară, în care profesioniștii lucrează „la masa rotundă” pentru a oferi clienților soluții adaptate proiectelor lor\*\*](#)

-----

Procesul de aderare la această rețea globală a fost unul riguros, fiind gestionat cu profesionalism de figurile centrale ale alianței, *Rafael Truan Blanco* și *Peter Wedel Ranch Krarup*. Experiența acestora în administrarea relațiilor dintre firmele membre a asigurat o integrare fluidă a Legal Ground în arhitectura globală a rețelei. Colaborarea nu este una izolată, intrarea firmei românești în alianță fiind sincronizată cu aderarea unei alte entități juridice de prestigiu, *Denis McSweeney Solicitors LLP* din Irlanda. Fondată în 1980, firma din Dublin aduce un plus de valoare prin tradiția sa și prin specializarea în drept comercial, imobiliar și litigii, demonstrând astfel strategia *The Law Firm Network* de a uni tradiția cu inovația sub umbrela aceleiași viziuni de excelență.

Pentru *Legal Ground*, apartenența la această rețea înseamnă mai mult decât o simplă afiliere formală. Este o oportunitate de a colabora direct cu experți din peste 60 de țări, facilitând astfel accesul clienților români la asistența juridică de cel mai înalt nivel oriunde în lume. De asemenea, firmele internaționale care analizează piața românească vor beneficia acum de un punct de contact local de încredere, capabil să ofere nu doar interpretări legislative, ci și o înțelegere profundă a contextului de business local. Aceasta sinergie între expertiza locală și resursele globale este esențială în tranzacțiile transfrontaliere, unde diferențele culturale și de jurisdicție pot genera obstacole semnificative în absența unei coordonări impecabile.

În peisajul avocaturii de afaceri, unde competiția este acerbă, *Legal Ground* reușește să se evidențieze prin această deschidere internațională, păstrându-și totodată identitatea de firmă independentă. Această independență oferă echipei flexibilitatea necesară pentru a se adapta rapid la schimbările pieței și pentru a construi relații de lungă durată cu clienții, bazate pe încredere și rezultate concrete. Parteneriatul cu *The Law Firm Network* reprezintă, în esență, un angajament reînnoit față de excelență și o promisiune că soluțiile oferite vor fi întotdeauna calibrate la standardele globale.

*Citește și*

→ [\*\*Tranzacție rară pe piața românească | Cum au lucrat avocații Legal Ground în proiectul legat de achiziția unor obligațiuni ‘tokenizate’, înregistrate și tranzacționate prin sistemul blockchain. Mihai Dudoiu \(Partener\): ”Pe lângă aspectele comune unor proiecte de finanțare ‘clasice’, a fost necesară integrarea unei componente de fintech. Arhitectura juridică a trebuit adaptată unui cadru relativ nou și încă în formare din punct de vedere normativ”\*\*](#)

Pe termen lung prezența *Legal Ground* în această alianță va facilita atragerea de noi proiecte internaționale pe piața locală și va ridica ștacheta calității în consultanța juridică din România. Într-o lume tot mai interconectată,

capacitatea unei firme de a acționa ca un hub de cunoștințe și resurse internaționale devine un diferențiator major. Prin aceasta mișcare, echipa condusa de *Sergiu Negreanu*, *Mihai Dudoiu* și *Razvan Furdul* nu doar ca își consolideaza poziția pe piața internă, dar contribuie activ la integrarea avocaturii românești în circuitul de elită al consultanței mondiale.