

Cu ce gânduri pornesc la drum fondatoarele firmei SIMION & BACIU | “Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. ‘Cel mai bun’ ideal este exact ce ai acum; și idealul se va dezvolta în timp, odata cu noi”



Ana-Maria Baciu și Cosmina Simion, parteneri cu o lungă și bogată experiență în cadrul unor firme prestigioase, împreună cu avocați și consultanți renumiți la nivel mondial de ghiduri de specialitate, au lansat la începutul acestei luni o nouă societate de avocați: SIMION & BACIU. Fondatorii firmei au declarat pentru **BizLawyer** ca își propun o creștere organică, moderată. Noul jucător din piața avocaturii pornește la drum cu o gamă variată de practici, printre care proprietate intelectuală, jocuri de noroc, life sciences, protecția consumatorului și publicitate, tehnologie și protecția datelor etc.

”Suntem o echipă bine încheagată, formată din oameni specializați în diverse domenii, cu experiența profesională de mulți ani, echipa care și-a dovedit eficiența în timp”, au explicat pentru **BizLawyer** fondatoarele firmei.

Din echipa **SIMION & BACIU** fac parte acum **Cosmina Simion** – Partener, **Ana-Maria Baciu** – Partener, **Andreea Bende** – Partener, **Andrei Cosma** – Asociat Senior, **Ana Maria Coruga** – Asociat Senior, **Teodora Popescu** – Asociat și **Simona Naie** – Coordonator Departament Administrativ.

Cu toți au făcut parte, înainte de lansarea noului proiect, din echipa **NNDKP**, firma din care s-au desprins în condiții amiabile.

”Adunam sub această umbrelă - **SIMION & BACIU** - avocați și consultanți renumiți la nivel mondial de ghiduri de specialitate (*Chambers&Partners, Legal 500, Managing IP, WTR*), oameni apreciați pentru eficiența și cunoștințele lor de către clienți din România și din întreaga lume”, a aratat **Ana-Maria Baciu**, unul dintre partenerii fondatori ai firmei.

Noua firmă pornește la drum cu o gamă variată de practici printre care proprietate intelectuală, jocuri de noroc, life sciences, protecția consumatorului și publicitate, tehnologie și protecția datelor etc. ”Toate ariile de practică pe care le acoperim sunt importante pentru noi și pentru clienții noștri. La fel, toți clienții noștri, indiferent de domeniul în care activează și de volumul de activitate generat, sunt importanți pentru noi. Este adevărat și că mulți dintre acești clienți ai noștri ne-au devenit, de-a lungul anilor, parteneri și prieteni buni”, a aratat **Ana-Maria Baciu**.

”Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. Și nu doar în primul an”, a completat **Cosmina Simion**, unul dintre partenerii fondatori ai firmei.

În momentul de față, avocații continuă să fie implicați în proiecte la care au lucrat în ultimii ani, pe de-o parte, iar

pe de alta parte dezvoltă proiecte noi. ”Este un *mix and match* care ne ține alerti și mulțumiți”, au aratat interlocutoarele <sup>Biz</sup>**Lawyer**.

Întrebata fiind despre dimensiunile ideale, după numărul de avocați, pentru noua firmă, **Cosmina Simion** a răspuns: ”ce am învățat de-a lungul vieții este că „cel mai bun” ideal este exact ce ai acum. Și idealul se va dezvoltă în timp, odată cu noi”.

”Ce ne dorim cel mai mult de la membrii viitori ai echipei noastre este să se integreze, să își dorească să evolueze și să aibă cunoștințe solide de drept. Orice altceva vor învăța împreună cu noi”, a subliniat și **Ana-Maria Baci**.

De ce un start-up acum, când concurența între firmele de avocați este foarte strânsă? Există un moment anume în care un tânăr avocat poate pleca din firmă în care a lucrat și poate alege să-și construiască propria societate? La cele două întrebări, răspunsurile au venit cu naturalețe: ”Un start-up este întotdeauna o idee bună... Lăsând gluma la o parte, pentru un start-up în domeniul nostru este util ca o serie de condiții să fie îndeplinite – să pornești la drum cu oameni cu care te încumezi să treci munții, să ai clienți cu care să faci echipa bună, să ai cunoștințe solide nu doar în domeniul juridic, dar și în domeniul conducerii unei afaceri, și, în primul rând, să ai prieteni. Prietenii sunt mereu o idee bună...”

Fondatoarele firmei au precizat că acum, la început de drum, nu și-au setat un target financiar. ”Oricat de clișeistic ar suna, deși evident sunt importanți, nu banii sunt principalul motiv pentru care am făcut acest pas”, au spus la unison avocatele, în discuția cu <sup>Biz</sup>**Lawyer**.

”Vom continua să facem ce știm mai bine - să fim o echipă în adevăratul sens al cuvântului și să ne asistăm clienții în cel mai eficient mod posibil. Și ne dorim ca la sfârșitul acestui prim an toți membrii echipei **SIMION & BACIU** să fie în continuare convinși că au luat cea mai bună decizie”, au conchis **Ana-Maria Baci** și **Cosmina Simion**, în interviul acordat publicației noastre.