

Despre importanța experienței sectoriale în relația avocaților cu clienții. De vorba cu Sabin Volciuc-Ionescu, Managing Partner al Volciuc-Ionescu



Clienții devin tot mai sofisticăți, iar conducătorii departamentelor juridice cunosc foarte bine piața. Cunoștințele juridice temeinice nu mai sunt considerate suficiente, se caută înțelegere a aspectelor comerciale, viziune în afaceri și o cunoaștere profundă a industriei în care operează clientul respectiv, a declarat [Sabin Volciuc-Ionescu](#), *Managing Partner al Volciuc-Ionescu* într-un interviu acordat ^{Biz}Lawyer. Firma are un "sector focus" puternic, industriile vedeta care i-au ținut ocupați în ultima perioadă pe avocații Volciuc-Ionescu fiind banking, energy, automotive, technology, industrials și manufacturing. Mai multe despre activitate, experiența sectorială, onorarii și intenția de a dezvolta o practică de litigii, în interviul acordat de Sabin Volciuc-Ionescu publicației noastre.

^{Biz}Lawyer: Cât de importantă este experiența sectorială pentru atragerea clienților de către firmele de avocatură în zilele noastre?

Sabin Volciuc-Ionescu: Clientii au devenit și devin tot mai sofisticăți, iar conducătorii departamentelor juridice cunosc foarte bine piața. Cunoștințele juridice temeinice nu mai sunt considerate suficiente, se caută înțelegere a aspectelor comerciale, viziune în afaceri și, desigur, cunoașterea profundă a industriei în care operează clientul respectiv. Pentru a se diferenția, firmele de avocatură au început să dezvolte *sector expertise* și unele au un focus proeminent pe anumite sectoare.

Noi, la **Volciuc-Ionescu**, avem un *sector focus* puternic. Industriile vedeta care ne-au ținut ocupați în ultima perioadă sunt banking, energy, automotive, technology, industrials și manufacturing. Bineînțeles, ne plac foarte mult tranzacțiile de M&A și finanțări și suntem un *powerhouse* real în domeniile noastre.

Citește și

[LegiTeam: Volciuc-Ionescu recrutează avocați stagiați](#)

Simțiți că onorariile sunt mai mari pentru a rasplăti experiența sectorială bogată?

Piața avocaturii continuă schimbarea majoră ca urmare a crizei economice și a unei evoluții accelerate. Clientii pot să impună termeni specifici atunci când achiziționează servicii juridice, cu accent important pe transparență și claritate a relației cu avocații, ceea ce înseamnă deseori aranjamente financiare alternative – cu siguranță, ne-am îndepărtat de la modelul că avocații vând timp și ne îndreptăm cu o viteză amănunțită spre valoarea adăugată adusă. În tot mai multe cazuri, experiența sectorială este o cerință de calificare pentru a fi luată în considerare ca un

potential candidat pentru a oferi asistenta juridica in legatura cu un anumit mandat si, prin urmare, nu conduce neaparat la onorarii mai mari.

[Meet The Team: Echipa de Concurența de la PNSA și proiectele sale](#)

Ati mentionat mai multe sectoare in care sunteti activi, va uitati si la alte sectoare?

Avem cereri tot mai multe si din technology, telecom si pharma, este o efervescenta in aceste sectoare in ultimii ani, si noi chiar vrem sa consolidam si aceste practici prin atragerea de noi parteneri si echipe puternice si recunoscute.

Stiu ca Volciuc-Ionescu este focusata pe consultanta, luati in considerare sa extindeti oferta si pe partea de litigii?

Intr-adevar, cand am fondat Volciuc-Ionescu cu colegii mei, ne-am propus sa ne axam exclusiv pe ceea ce stim sa facem foarte bine adica pe tranzactii si consultanta si nu asistam clientii in litigii. De obicei, in cazul in care primim solicitari sa ne implicam in litigii, recomandam clientilor sa foloseasca anumiti avocati din case de avocatura cu practici solide pe litigii. Trebuie sa recunosc faptul ca, avand in vedere ca sunt multe semne, in special din US si Germania, ca ciclul economic se indreapta spre faza de contractie si anticipam ca unii dintre clienti vor avea probabil mai multe dispute, cochetam cu ideea sa dezvoltam o practica de litigii. Este esential insa sa gasim partenerul sau partenerii potriviti pentru o noua practica la cele mai inalte standarde.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Volciuc-Ionescu este o casa de avocatura independenta care reprezinta în mod tradițional instituții financiare, societăți multi-naționale și campioni locali din sectoarele cheie în România, care tinde spre excelența și garanteaza servicii rapide și flexibile de specialitate, fiind recomandata de catre registrele juridice internaționale Chambers, Legal500, și IFLR1000 pentru "abilitatea de oferi consultanța juridica constructiva și concentrata pe aspecte comerciale, anticiparea nevoilor clientului și înțelegerea industriei" precum și pentru capacitatea de aborda "problemele dincolo de aspectele strict juridice, ceea ce este destul de rar pe piața avocaturii din România".